

THIS IS A PUBLIC ANNOUNCEMENT FOR INFORMATION PURPOSES ONLY AND IS NOT A PROSPECTUS ANNOUNCEMENT AND DOES NOT CONSTITUTE AN INVITATION OR OFFER TO ACQUIRE, PURCHASE OR SUBSCRIBE TO SECURITIES. NOT FOR RELEASE, PUBLICATION OR DISTRIBUTION DIRECTLY OR INDIRECTLY, OUTSIDE INDIA. Initial Public Offer of equity shares on the main board of the Stock Exchanges in compliance with Chapter II of the Securities and Exchange Board of India (Issue of Capital and Disclosure Requirements) Regulations, 2018, as amended ("SEBI ICDR Regulations").



(Please scan the QR code to view the RHP)

# INNOVA CAPTAB LIMITED

Our Company was incorporated in Mumbai, Maharashtra, as "Harun Health Care Private Limited", a private limited company under the Companies Act, 1956, pursuant to a certificate of incorporation dated January 3, 2005, issued by the Registrar of Companies, Maharashtra at Mumbai (the "RoC"). Thereafter, pursuant to a resolution passed by our Shareholders in the extraordinary general meeting held on December 28, 2008, the name of our Company was changed from "Harun Health Care Private Limited" to "Innova Captab Private Limited", and consequently, a fresh certificate of incorporation dated February 2, 2010, was issued by the RoC to our Company. Subsequently, our Company was converted from a private limited company to a public limited company, pursuant to a resolution passed by our Shareholders in the extraordinary general meeting held on July 12, 2018, and consequently, the name of our Company was changed to our present name, "Innova Captab Limited", and a fresh certificate of incorporation dated July 26, 2018, was issued by the RoC to our Company. For details of changes in the name and the registered office address of our Company, see "History and Certain Corporate Matters" on page 220 of the red herring prospectus dated December 14, 2023 filed with RoC.

Registered Office: 601, Proxima, Plot No. 19, Sector 30 A, Vashi, Navi Mumbai, Maharashtra 400 705, India; Telephone: 91 22 2564 2095

Corporate Office: Second Floor, SCO No. 301, Sector 9, Panchkula, Haryana 134 109, India; Contact Person: Neelharika Shukla, Company Secretary and Compliance Officer; Telephone: +91 172 4194500; Email: investors@innovacaptab.com

## THE PROMOTERS OF OUR COMPANY ARE MANOJ KUMAR LOHARIWALA AND VINAY KUMAR LOHARIWALA

INITIAL PUBLIC OFFERING OF UP TO (•) EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹10 EACH ("EQUITY SHARES") OF OUR COMPANY FOR CASH AT A PRICE OF ₹(•) PER EQUITY SHARE ("OFFER PRICE") AGGREGATING UP TO ₹(•) MILLION ("OFFER"). THE OFFER COMPRISSES OF A FRESH ISSUE OF UP TO (•) EQUITY SHARES AGGREGATING UP TO ₹3,200.00 MILLION ("FRESH ISSUE") AND AN OFFER FOR SALE OF UP TO 5,580,357 EQUITY SHARES ("OFFERED SHARES") AGGREGATING UP TO ₹(•) MILLION. THE OFFER WILL CONSTITUTE (•)% OF THE POST-OFFER PAID UP EQUITY SHARE CAPITAL OF OUR COMPANY.

NAME OF SELLING SHAREHOLDER		TYPE	NUMBER OF SHARES OFFERED / AMOUNT (₹ IN MILLION)	WEIGHTED AVERAGE COST OF ACQUISITION PER EQUITY SHARE (IN ₹)*
MANOJ KUMAR LOHARIWALA		PROMOTER	Up to 1,953,125 Equity Shares aggregating up to ₹(•) million	2.32
VINAY KUMAR LOHARIWALA		PROMOTER	Up to 1,953,125 Equity Shares aggregating up to ₹(•) million	15.20
GIAN PARKASH AGGARWAL		OTHER	Up to 1,674,107 Equity Shares aggregating up to ₹(•) million	2.26

\*As certified by N B T & Co, Chartered Accountants, by way of their certificate dated December 19, 2023.

\*The price of acquisition, have been adjusted for the sub-division in the face value of the equity shares of the Company from ₹100 each to ₹10 each pursuant to a resolution of the Shareholders dated April 4, 2022, as applicable.

We are an integrated pharmaceutical company in India with a presence across the pharmaceuticals value chain including research and development, manufacturing, drug distribution and marketing and exports.

The Offer is being made through the Book Building Process in accordance with Regulation 6(1) of the SEBI ICDR Regulations.  
• QIB Portion: Not more than 50% of the Offer • Non-Institutional Portion: Not less than 15% of the Offer • Retail Portion: Not less than 35% of the Offer

PRICE BAND: ₹ 426 TO ₹ 448 PER EQUITY SHARE OF FACE VALUE OF ₹10 EACH

THE FLOOR PRICE IS 42.60 TIMES THE FACE VALUE OF THE EQUITY SHARES AND THE CAP PRICE IS 44.80 TIMES THE FACE VALUE OF THE EQUITY SHARES

THE PRICE/EARNINGS RATIO BASED ON DILUTED EPS FOR FISCAL 2023 AT THE FLOOR PRICE IS 30.08 TIMES AND AT THE CAP PRICE IS 31.64 TIMES

BIDS CAN BE MADE FOR A MINIMUM OF 33 EQUITY SHARES AND IN MULTIPLES OF 33 EQUITY SHARES THEREAFTER

In accordance with the recommendation of Committee of Independent Directors of our Company, pursuant to their resolution dated December 15, 2023, the above provided price band is justified based on quantitative factors/ KPIs disclosed in the 'Basis for the Offer Price' section of the RHP vis-a-vis the weighted average cost of acquisition ("WACA") of primary and secondary transaction(s), disclosed in 'Basis for the Offer Price' section on pages 116 to 122 of the RHP.

IN MAKING AN INVESTMENT DECISION, POTENTIAL INVESTORS MUST ONLY RELY ON THE INFORMATION INCLUDED IN THE RED HERRING PROSPECTUS AND THE TERMS OF THE OFFER, INCLUDING THE RISKS INVOLVED AND NOT RELY ON ANY OTHER EXTERNAL SOURCES OF INFORMATION ABOUT THE OFFER AVAILABLE IN ANY MANNER.

## RISKS TO INVESTORS:

1. We depend on a limited number of CDMO customers. Any reduction in the number of CDMO customers and adverse developments or inability to enter into or maintain relationships with these CDMO customers could have an adverse effect on our business, results of operations and financial condition. Our revenue from operations from CDMO business from our top ten customers and such revenue as a percentage of our operations is set forth below:

Revenue from Operations	Fiscal 2021		Fiscal 2022		Fiscal 2023		Three Months ended June 30, 2023	
	₹ million	% of revenue from operations from CDMO business	₹ million	% of revenue from operations from CDMO business	₹ million	% of revenue from operations from CDMO business	₹ million	% of revenue from operations from CDMO business
Top Ten Customers	2,022.01	54.52%	3,341.18	48.66%	3,825.40	56.29%	1,136.63	68.39%

2. A portion of the proceeds from this Offer will not be available to us. The proceeds from the Offer for Sale will be remitted to the Selling Shareholders and our Company will not benefit from such proceeds.

3. We are dependent on the import of raw materials from China, China SEZ and Hong Kong. This exposes us to political, economic and social conditions in greater China.

Restated Consolidated	For the year ended March 31,			For the three months ended June 30, 2023
	2021	2022	2023	
Imported raw materials from China, China SEZ and Hong Kong as a percentage of our cost of imported raw materials	91.85%	90.03%	75.41%	100%
Imported raw materials from China, China SEZ and Hong Kong as a percentage of total raw material	13.11%	12.28%	6.18%	1.15%

4. Our business is capital intensive. Any insufficient cash flows from our operations or inability to borrow to meet our working capital requirements it may materially and adversely affect our business and results of operations. As of October 31, 2023, our sanctioned working capital facilities amounted to ₹2,650.00 million on a restated consolidated basis and our amount outstanding under our working capital facilities was ₹1,585.53 million on such date. We intend to utilise ₹720.00 million (as part of the Net Proceeds) towards funding our incremental working capital requirements in Fiscal 2023 and Fiscal 2024.

5. Our Restated Consolidated Financial Information are not comparable on a period-to-period basis and to any future financial results that we may prepare and further, our Pro Forma Condensed Consolidated Financial Information are unaudited and have not been prepared in accordance with generally accepted accounting principles including accounting standard and therefore, is subject to change and may not give an accurate picture of our factual results of operations or financial condition.

6. We operate in a market that is highly competitive. Our competition for formulation and branded generic products is with pharmaceutical companies and other generic product suppliers in India and other jurisdictions.

7. We have recently acquired Sharon, and do not yet know whether we will achieve the expected benefits from such acquisition, which could materially adversely affect our business, results

of operation, cash flows and financial condition.

8. We have two manufacturing facilities in Baddi, Himachal Pradesh. Our business is dependent and will continue to depend on our manufacturing facilities, and we are subject to certain risks in our manufacturing process such as the breakdown or failure of equipment, industrial accidents, severe weather conditions and natural disasters.

9. Failure to comply with the quality requirements and technical specifications prescribed by our customers may lead to loss of business from such customers and could negatively impact our business, results of operations and financial condition, including cancellation of existing and future orders which may expose us to warranty claims.

10. Our funding requirements and proposed deployment of the Net Proceeds are based on management estimates and may be subject to change based on various factors, some of which are beyond our control.

11. We have incurred significant capital expenditure during the last three Fiscal Years and the three months ended June 30, 2023.

Restated Consolidated	As at March 31,			As at June 30, 2023
	2021	2022	2023	
Capital expenditure	110.63	768.24	260.99	143.90

12. Average cost of acquisition of Equity Shares held by the Selling Shareholders ranges from ₹2.36 to ₹15.20 per Equity Share and Offer Price at higher end of the Price Band is ₹448 per Equity Share.

13. Weighted Average Return on Net Worth for past three Fiscals i.e. 2023, 2022 and 2021 is 26.48%

14. Details of weighted average cost of acquisition of all Equity Shares transacted in last three years, eighteen months and one year immediately preceding the date of the RHP

Period	Weighted average cost of acquisition (WACA)* (in ₹)	Cap Price is 'x' times the weighted average cost of acquisition	Range of acquisition (Lowest Price-Highest Price) (in ₹)
Last one year	403.37	1.11	354.00 – 448.00
Last 18 months	403.37	1.11	354.00 – 448.00
Last three years	336.56	1.33	166.67 – 448.00

\* As certified by the N B T & Co, Chartered Accountants, by way of their certificate dated December 19, 2023.

15. Weighted average cost of acquisition, floor price and cap price

Past transactions	Weighted average cost of acquisition (in ₹)	Floor Price (₹ 426)	Cap Price (₹ 448)
Since there are no such primary issuances or secondary transactions as set out in (a) and (b) above, details of the price per share based on the last five primary or secondary transactions as detailed in (c) are set out below:			
- Primary issuances	21.01	20.28 times	21.33 times
- Secondary transactions	288.43	1.48 times	1.55 times

16. The two BRLMs associated with the Offer have handled 72 public issues in the past three years, out of which 19 issues closed below the offer price on listing date.

Name of BRLMs	Total Issues	Issues Closed Below IPO Price on Listing Date
ICICI Securities Limited*	30	10
JM Financial Limited*	24	3
Common issues handled by the BRLMs	18	6
Total	72	19

\*Issues handled where there were no common BRLMs.

Continued on next page...



...continued from previous page.

## BID/OFFER PROGRAMME

\* UPI mandate time and date shall be at 5.00 p.m. on the Bid/Offer Closing Date. An indicative timetable in respect of the Offer is set out below:

Bid/Offer Period (except the Bid/Offer Closing Date)	
Submission and Revision in Bids	Only between 10.00 a.m. and 5.00 p.m. (Indian Standard Time "IST")
<b>Bid/Offer Closing Date*</b>	
Submission of Electronic Applications (Online ASBA through 3-in-1 accounts)	Only between 10.00 a.m. and up to 5.00 p.m. IST
Submission of Electronic Applications (Bank ASBA through Online channels like Internet Banking, Mobile Banking and Syndicate UPI ASBA applications where Bid Amount is up to ₹500,000)	Only between 10.00 a.m. and up to 4.00 p.m. IST
Submission of Electronic Applications (Syndicate Non-Retail, Non-Individual Applications)	Only between 10.00 a.m. and up to 3.00 p.m. IST
Submission of Physical Applications (Bank ASBA)	Only between 10.00 a.m. and up to 1.00 p.m. IST
Submission of Physical Applications (Syndicate Non-Retail, Non-Individual Applications where Bid Amount is more than ₹500,000)	Only between 10.00 a.m. and up to 12.00 p.m. IST

## THE EQUITY SHARES OF OUR COMPANY WILL GET LISTED ON MAIN BOARD PLATFORM OF BSE AND NSE

In case of any revision in the Price Band, the Bid/Offer Period will be extended by at least three additional Working Days after such revision in the Price Band, subject to the Bid/Offer Period not exceeding 10 Working Days. In cases of force majeure, banking strike or similar circumstances, our Company and the Selling Shareholders may, in consultation with the BRLMs, for reasons to be recorded in writing, extend the Bid/Offer Period for a minimum of three Working Days, subject to the Bid/Offer Period not exceeding 10 Working Days. Any revision in the Price Band and the revised Bid/Offer Period, if applicable, shall be widely disseminated by notification to the Stock Exchanges, by issuing a public notice, and also by indicating the change on the respective websites of the BRLMs and at the terminals of the SEBI Member and by information to Designated Intermediaries and the Sponsor Bank(s), as applicable.

This Offer is being made through the Book Building Process, in terms of Rule 19(2)(b) of the SCRR read with Regulation 31 of the SEBI ICDR Regulations and in compliance with Regulation 31(1) of the SEBI ICDR Regulations where not more than 50% of the Offer shall be available for allocation on a proportionate basis to Qualified Institutional Buyers ("QIBs"), and such portion, the "QIB Portion", provided that our Company and the Selling Shareholders, in consultation with the BRLMs, may allocate up to 60% of the QIB Portion to Anchor Investors on a discretionary basis ("Anchor Investor Portion"). One-third of the Anchor Investor Portion shall be reserved for the domestic Mutual Funds, subject to valid Bids being received from the domestic Mutual Funds at or above the Anchor Investor Allocation Price in accordance with the SEBI ICDR Regulations. In the event of under-subscription or non-allocation in the Anchor Investor Portion, the balance Equity Shares shall be added to the QIB Portion (other than the Anchor Investor Portion) ("the 'Net QIB Portion'"). Further, 5% of the Net QIB Portion shall be available for allocation on a proportionate basis to Mutual Funds only, and the remainder of the Net QIB Portion shall be available for allocation on a proportionate basis to all QIB Bidders, including Mutual Funds, subject to valid Bids being received at or above the Offer Price. Further, not less than 15% of the Offer shall be available for allocation to Non-Institutional Bidders (of which one-third of the portion shall be reserved for Bidders with an application size of more than ₹1.00 million and up to ₹10.00 million and two-third shall be reserved for Bidders with application size of more than ₹1.00 million, provided that the unsubscribed portion in either of the aforementioned sub-categories may be allocated to Bidders in the other sub-category and not less than 35% of the Offer shall be available for allocation to Retail Individual Bidders in accordance with the SEBI ICDR Regulations, subject to valid Bids being received from them at or above the Offer Price. All Bidders, other than Anchor Investors, are required to participate in the Offer by mandatorily utilising the Application Supported by Blocked Amount ("ASBA") process by providing details of their respective ASBA Account and UPI ID in case of UPI Bidders, as applicable, pursuant to their corresponding Bid Amounts will be blocked by the Self Certified Syndicate Banks ("SCSBs") by the Sponsor Bank(s) under the UPI Mechanism, as the case may be, to the extent of respective Bid Amounts. Anchor Investors are not permitted to participate in the Offer through the ASBA process. For further details, see "Offer Procedure" on page 467 of the RHP. Bidders/Applicants should ensure that DP ID, PAN and the Client ID and UPI ID (for UPI Bidders bidding through UPI Mechanism) are correctly filled in the Bid cum Application Form. The DP ID, PAN and Client ID provided in the Bid cum Application Form should match with the DP ID, PAN, Client ID and UPI ID available (for UPI Bidders bidding through the UPI Mechanism) in the Depository database, otherwise, the Bid cum Application Form is liable to be rejected. Bidders/Applicants should ensure that the beneficiary account for the Bid cum Application Form is active. Bidders/Applicants should note that on the basis of the PAN, DP ID, Client ID and UPI ID (for UPI Bidders) or RIBs and NIS bidding through the UPI Mechanism) as provided in the Bid cum Application Form, the Bidder/Applicant may be deemed to have authorized the Depositories to provide to the Registrar to the Offer, any requested Demographic Details of the Bidder/Applicant as available on the records of the depositories. These Demographic Details may include, among other things, for giving Allotment Advice or unblocking of ASBA Account or for other correspondence related to the Offer. Bidders/Applicants are advised to update any changes to their Demographic Details as available in the records of the Depository Participant to ensure accuracy of records. Any delay resulting from failure to update the Demographic Details would be at the Bidders/Applicants' sole risk.

**ASBA\*** Simple, Safe, Smart way of Application!!!

\*Applications Supported by Blocked Amount ("ASBA") is a better way of applying to offers by simply blocking the fund in the bank account. For further details, check section on ASBA. **Mandatory in public issues.** No cheque will be accepted.

**UPI-Now available in ASBA for Retail Individual Investors and Non Institutional Investor** applying in public issues where the application amount is up to ₹ 500,000, applying through Registered Brokers, Syndicate, CDPs & RTAs. Retail Individual Investors and Non-Institutional Investors also have the option to submit the application directly through the ASBA (SCSBs) or to use the facility of linked online trading, demat and bank account. Investors are required to ensure that the bank account used for bidding is linked to their PAN. Bidders must ensure that their PAN is linked with Aadhaar and are in compliance with CDDT notification dated February 13, 2020 and press release dated June 25, 2021 read with press release dated November 17, 2021 and CDDT circular no. 7 of 2022, dated March 30, 2022, with press release dated March 28, 2023.

ASBA has to be availed by all the investors except Anchor Investors. UPI may be availed by (i) Retail Individual Investors in the Retail Portion; (ii) Non-Institutional Investors with an application size of up to ₹ 500,000 in the Non-Institutional Portion. For details on the ASBA and UPI process, please refer to the details given in the Bid Cum Application Form and also please refer to the "Offer Procedure" on page 467 of the RHP. The process is also available on the website of Association of Investment Bankers of India ("AIB") and Stock Exchanges and in the General Information Document. The Bid Cum Application Form and the Allotment Prospectus can be downloaded from the websites of the Stock Exchanges and NSE. The Bid Cum Application Form is also available on the website of the SEBI. For details on the ASBA and UPI process, please refer to the details given in the Bid Cum Application Form and also please refer to the "Offer Procedure" on page 467 of the RHP. For details on the ASBA and UPI process, please refer to the details given in the Bid Cum Application Form and also please refer to the "Offer Procedure" on page 467 of the RHP. For details on the ASBA and UPI process, please refer to the details given in the Bid Cum Application Form and also please refer to the "Offer Procedure" on page 467 of the RHP.

## BID/OFFER OPENS TODAY

BID/OFFER CLOS ON TUESDAY, DECEMBER 26, 2023\*

Modification/ Revision/cancellation of Bids	
Upward Revision of Bids by QIBs and Non-Institutional Bidders categories*	Only between 10.00 a.m. and up to 5.00 p.m. IST on Bid/Offer Closing Date
Upward or downward Revision of Bids or cancellation of Bids by RIBs	Only between 10.00 a.m. and up to 5.00 p.m. IST
* UPI mandate time and date shall be at 5.00 p.m. on Bid/Offer Closing Date. QIBs and Non-Institutional Bidders can neither revise their bids downwards nor cancel/withdraw their bids.	
Event	Indicative Date
Finalisation of Basis of Allotment with the Designated Stock Exchange	On or about Wednesday, December 27, 2023
Initiation of refunds (if any, for Anchor Investors/unblocking of funds from ASBA Account	On or about Thursday, December 28, 2023
Allotment of Equity Shares/ Credit of Equity Shares to demat accounts of Allottees	On or about Thursday, December 28, 2023
Commencement of trading of the Equity Shares on the Stock Exchanges	On or about Friday, December 29, 2023

Investors must ensure that their PAN is linked with Aadhaar and are in compliance with the notification issued by Central Board of Direct Taxes issued notification dated February 13, 2020 and read with press releases dated June 25, 2021, September 17, 2021 and March 28, 2023 and any subsequent press releases in this regard.

**CONTENTS OF THE MEMORANDUM OF ASSOCIATION OF OUR COMPANY AS REGARDS ITS OBJECTS:** For information on the main objects of our Company, investors are requested to see "History and Certain Corporate Matters" beginning on page 220 of the RHP. The Memorandum of Association of our Company is a material document for inspection in relation to the Offer. For further details, see "Material Contracts and Documents for Inspection" beginning on page 528 of the RHP.

**LIABILITY OF THE MEMBERS OF OUR COMPANY:** Limited by shares.

**AMOUNT OF SHARE CAPITAL OF OUR COMPANY AND CAPITAL STRUCTURE:** As on the date of the RHP, the authorised share capital of our Company is ₹ 640,000,000 divided into 64,000,000 Equity Shares of face value of ₹10 each and ₹ 20,000,000 divided into 2,000,000 Preference Shares of face value of ₹10 each. The issued, subscribed and paid-up Equity share capital of our Company is ₹ 500,820,720 divided into 50,082,072 Equity Shares of face value of ₹10 each. For details of the capital structure of our Company, see "Capital Structure" beginning on page 54 of the RHP.

**NAMES OF THE INITIAL SIGNATORIES TO THE MEMORANDUM OF ASSOCIATION OF OUR COMPANY AND THE NUMBER OF EQUITY SHARES SUBSCRIBED BY THEM:** The names of the initial signatories of the Memorandum of Association of our Company along with their allotment are: Allotment of 7,500 equity shares to Muddipati Shivan Thavar and 2,500 equity shares to Vasanth M Thavar. For details of the share capital history and capital structure of our Company see "Capital Structure" beginning on page 92 of the RHP.

**DISCLAIMER CLAUSE OF SECURITIES AND EXCHANGE BOARD OF INDIA ("SEBI"):** SEBI only gives observations on the offer documents and this does not constitute approval of either the Offer or the specified securities stated in the Offer Document. The investors are advised to refer to page 447 of the RHP for the full text of the disclaimer clause of SEBI.

**DISCLAIMER CLAUSE OF BSE:** It is to be distinctly understood that the permission given by BSE Limited should not in any way be deemed or construed that the RHP has been cleared or approved by BSE Limited nor does it certify the correctness or completeness of any of the contents of the RHP. The investors are advised to refer to page 449 of the RHP for the full text of the disclaimer clause of BSE.

**DISCLAIMER CLAUSE OF NSE (the Designated Stock Exchange):** It is to be distinctly understood that the permission given by NSE should not in any way be deemed or construed that the Offer Document has been cleared or approved by NSE nor does it certify the correctness or completeness of any of the contents of the Offer Document. The investors are advised to refer to page 449 of the RHP for the full text of the disclaimer clause of NSE.

**GENERAL RISKS:** Investments in equity and equity-related securities involve a degree of risk and investors should not invest any funds in the Offer unless they can afford to take the risk of losing their entire investment. Investors are advised to read the risk factors carefully before taking an investment decision in the Offer. For taking an investment decision, investors must rely on their own examination of our Company and the Offer, including the risks involved. The Equity Shares have not been recommended or approved by SEBI, nor does SEBI guarantee the accuracy or adequacy of the contents of the RHP. Specific attention of the investors is invited to "Risk Factors" on page 33 of the RHP.

**INNOVAP CAPS LIMITED:** Investments in equity and equity-related securities involve a degree of risk and investors should not invest any funds in the Offer unless they can afford to take the risk of losing their entire investment. Investors are advised to read the risk factors carefully before taking an investment decision in the Offer. For taking an investment decision, investors must rely on their own examination of our Company and the Offer, including the risks involved. The Equity Shares have not been recommended or approved by SEBI, nor does SEBI guarantee the accuracy or adequacy of the contents of the RHP. Specific attention of the investors is invited to "Risk Factors" on page 33 of the RHP.

<p><b>ICICI Securities</b></p> <p>ICICI Securities Limited ICICI Venture House, Appasaheb Marathe Marg, Prabhadevi, Mumbai 400 025 Maharashtra, India Telephone: + 91 22 6801 7100 Email: innova@icicisecurities.com Investor grievance email: customercare@icicisecurities.com Website: www.icicisecurities.com Contact Person: Ashish Joshi / Harsh Thakkar SEBI Registration No.: INM000011179</p>	<p><b>JM FINANCIAL</b></p> <p>JM Financial Limited 7<sup>th</sup> Floor, Chhatrapati Appasaheb Marathe Marg, Prabhadevi, Mumbai 400 025 Maharashtra, India Telephone: + 91 22 6830 3030 Email: innova@jmfint.com Investor grievance email: grievance.bd@jmfint.com Website: www.jmfint.com Contact Person: Prachee Dhuri SEBI Registration No.: INM000010361</p>	<p><b>KEINTECH</b></p> <p>KFin Technologies Limited Selenium, Tower B, Plot No - 31 and 32, Financial District Nanaknagar, Serlingampally, Hyderabad, Rangareddy 500 032 Telangana, India Telephone: + 91 40 6716 2222 Email: innovapac@kfin.com Investor grievance email: investor@kfin.com Website: www.keintech.com Contact Person: M Murali Krishna SEBI Registration No.: INR0000000221</p>	<p><b>COMPANY SECRETARY AND COMPLIANCE OFFICER</b></p> <p>Neeharika Shukla INNOVAP CAPS LIMITED Second Floor, SCO No. 301, Sector 9, Panchkula, Haryana 134 109, India. Telephone: +91 172 4194500 Email: investors@innovapac.com Website: www.innovapac.com</p> <p>Investors can contact the Company Secretary and Compliance Officer, the BRLMs or the Registrar to the Offer in case of any pre-Offer or post-Offer related problems, such as non-receipt of letters of Allotment, non-credit of Allotted Equity Shares in the respective beneficiary account, non-receipt of refund orders or non-receipt of funds by electronic mode.</p> <p>INNOVAP CAPS LIMITED is proposing, subject to applicable statutory and regulatory requirements, receipt of requisite approvals, market conditions and other considerations, to make an initial public offer of its Equity Shares and has filed a draft red herring prospectus dated June 28, 2022 with SEBI, read with the addendum dated September 12, 2023 ("the DRHP") and a draft prospectus dated December 14, 2023 with the RoC read with the addendum dated December 19, 2023 ("the RHP"). The RHP is made available on the website of the SEBI at www.sebi.gov.in and is also available on the website of the BRLMs and JM Financial Limited at www.innovapac.com and www.jmfint.com, the website of the NSE, the website of the BSE and the website of the SEBI at www.sebiindia.com and the website of the Company at www.innovapac.com. Any potential investor should note that investment in equity shares involves a high degree of risk and for details relating to such risks, please see the section titled "Risk Factors" beginning on page 33 of the RHP. Potential investors should not rely on the DRHP for making any investment decision and can only rely on the information included in the Red Herring Prospectus. This announcement has been prepared for publication in India and may not be released in the United States. This announcement does not constitute an offer of securities for sale in any jurisdiction, including the United States, and any securities described in this announcement may not be offered or sold in the United States absent registration under the U.S. Securities Act of 1933 or an exemption from registration. Any public offering of securities to be made in the United States will be made by means of a prospectus that may be obtained from the Company and that will contain detailed information about the Company and management, as well as financial statements. There will be no public offering of the Equity Securities in the United States.</p>
---	--	--	---

## इंडियन इंस्टीट्यूट ऑफ कॉर्पोरेट अफेयर्स (आईआईसीए) और पार्टनर्स इन चेंज ने नई दिल्ली में 150 से अधिक उभरते जिम्मेदार बिजनेस लीडर्स के लिए क्षमता निर्माण कार्यशाला का आयोजन किया

अहमदाबाद। स्कूल ऑफ बिजनेस एक्सायलेंस (एसओई), इंडियन इंस्टीट्यूट ऑफ कॉर्पोरेट अफेयर्स (आईआईसीए) ने आज नई दिल्ली में बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी एंड सस्टेनैबल डेवलपमेंट रिपोर्टिंग रिपोर्टिंग (बीआरएसआर) पर एक पूरे दिन की कार्यशाला आयोजित की। इस कार्यशाला में आठ से अधिक तकनीकी सत्रों के माध्यम से बीआरएसआर प्रकटीकरण और समाधान के उद्देश्य तत्वों पर प्रकाश डाला गया, जिसमें 150 से अधिक उभरते जिम्मेदार व्यावसायिक पोषकों ने भाग लिया। इस कार्यशाला की शुरुआत आईआईसीए के महानिदेशक एवं सीओओ प्राण प्रसाद कुमार के उद्घाटन भाषण से हुई। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि

बीआईसी और बीआरएसआर की भूमिका के अनुसार उन या कंपनी की लागत से संबंधित नहीं है, यह वास्तव में रणनीतिक निवेश है। उन्होंने इस बात पर प्रकाश डाला कि यह प्रक्रिया भारतीय पोषकों की अपेक्षाओं को पूरा करने में काफी मदद करेगी। कार्यशाला के पहले तकनीकी सत्र में चर्चा इस थीम - एबीआईआरबीसी - बीआरएसआर सिस्टमों की इंटर-लिंकिंग विषय पर केंद्रित थी। इस विषय पर चर्चा करते हुए, प्रोफेसर गिरिजा दाचिप, एसोसिएट प्रोफेसर और प्रमुख एक्सआईआई, आईआईसीए ने एबीआईसीबी के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष श्री भूत वासुदेव ने चर्चा की। इन अपेक्षाओं के बिजनेस रिस्पॉन्सिबिलिटी और बीआरएसआर के साथ उनकी प्रारंभिकता के बारे में समझाया। उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि "प्रकटीकरण" जनरल, डिखाने और बेहतर करने के अंतर है। अगला सत्र बीआरएसआर-ओथोकिंग परिप्रेक्ष्य पर था, जिसके बारे में बाबुराज एडवार्डस के संस्थापक अध्यक्ष