PRICOL LIMITED
Passion to Excel

109, Race Course,
Coimbatore-641 018, India

+91 422 433 6000
connect@pricol.com
pricol.com

CIN: L34200TZ2011PLC022194

CUSTOMERS EMPLOYEES SHAREHOLDERS SUPPLIERS

PL/SEC/TGT/2026-2027/111 Thursday, 05th November 2026

Listing Department **National Stock Exchange of India Limited** "Exchange Plaza', C-1, Block G Bandra-Kurla Complex, Bandra (E), Mumbai - 400051	Corporate Relationship Department **BSE Limited** 1st Floor, New Trading Ring Rotunda Building, P J Towers, Dalal Street, Fort, Mumbai 400 001
Scrip Code: PRICOLLTD	Scrip Code: 540293

Dear Sir,

Sub: **Standalone and Consolidated unaudited Financial Results for the quarter and half year ended 30th September 2026 – Newspaper Advertisement**

Pursuant to Regulation 30 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, we submit herewith the Copy of Newspaper advertisement in respect of the unaudited financial results for the quarter and half year ended 30th September 2026.

This is for your information and dissemination.

Thanking you
Yours faithfully,
For Pricol Limited

T G THAMIZHANBAN
Digitally signed by T G THAMIZHANBAN
Date: 2026.11.05 15:30:20 +05'30'

T.G.Thamizhanban
Company Secretary
ICSI M.No: F7897

Encl. As above

ISO 14001 ISO 45001 BUREAU VERITAS Certification
UKAS ENVIRONMENTAL MANAGEMENT 008
IATF 16949 BUREAU VERITAS Certification

QUICKLY.

Aurobindo Pharma's Q2 net up 32% at ₹1,124 cr



Hyderabad: Aurobindo Phama's consolidated net profit increased 32.5 per cent at ₹1,124 crore in the Q2 of the current financial year ended September 30 compared to ₹848 crore in the corresponding quarter of the previous financial year. The total revenue grew 24 per cent to ₹10,263 crore (₹8,286 crore). This was the highest-ever quarterly revenue, driven by growth across businesses. "We are pleased to deliver a strong performance in Q2. Our growth is supported by healthy organic momentum across our key businesses and the successful integration of inorganic opportunities, further strengthening our capabilities and positioning us for the future," said K Nithyananda Reddy, Vice-Chairman and MD, Aurobindo Pharma, in a release on Wednesday. OUR BUREAU

Mid-cap IT firms ramp up hiring of sales teams as larger peers scale back

HIRING SURGE. The headcount for sales, customer support and business development has risen 12% y-o-y

Our Bureau
Chennai

With macro challenges and AI disruptions impacting organic revenue growth, large and mid-tier IT companies are taking different approaches to building their sales and customer-facing teams.

Data made available to *businessline* by specialist staffing firm Xpheno show that while mid-cap companies have expanded teams across these functions, their larger tier-1 peers have seen moderations.

The collective headcount for sales, customer support and business development functions within mid-cap companies rose 12 per cent y-o-y from 8,400 to 9,400.

On the other hand, the top five tier-1 Indian IT service firms have seen a 2.4 per cent decline in headcount under these functions from 96,000 a year ago to 93,400 now.



HUMAN ADVANTAGE. AI and automation are not yet leading to rationalisation in the sales workforce, say analysts

Speaking to *businessline*, experts attribute this divergence to larger players banking on acquisitions and growth from existing accounts, reducing the need for expanding sales teams, while mid-tier firms are looking to capitalise on emerging opportunities and expand their client base.

Francis Padamadan, CEO, Xpheno, a specialist staffing firm, said that mid-cap firms are hiring more to pursue opportunities in their current business pipeline.

INORGANIC GROWTH

He added that these teams are also benefiting from the availability of experienced niche talent leaving larger tier-1 firms.

Interestingly, Padamadan said that expansion among mid-cap firms is not limited to their domestic operations with overseas sales and business development teams growing 13 per cent y-o-y, compared to a 11 per cent increase in India.

Gaurav Vasu, Founder and CEO, UnearthInsight, said that inorganic growth is now contributing nearly 50 per cent of incremental revenue growth for several companies, reducing the immediate need to expand sales teams at the same pace.

He added that the approach towards existing accounts versus new client acquisition is also making a difference.

"With vendor consolidation becoming more prevalent and new logo additions remaining challenging, companies are prioritising account expansion and farming existing clients over hunting for new accounts," he added. AI and automation are not yet leading to rationalisation in the sales workforce, analysts added.

SALES IN AI

"The distinction is that AI is improving the efficiency of sales support, but it has not fundamentally changed how enterprise technology services are sold. Core sales continues to depend on relationships, account management and the ability to build client trust," Vasu said.

Kapil Joshi, CEO of IT Staffing at Quess Corp, said that while 25-35 per cent of proposal and coordination workflows in sales could be automated or augmented, these workflow impact estimates cannot be equated to reduced employees.

"The larger shift is towards redesigning workflows and improving the sales output per employee, rather than simply replacing people with AI," Joshi added.

Tanishq banking on late festive pickup, wedding demand to drive growth

Aishwarya Kumar
Bengaluru



Jewellery major Tanishq is banking on a late festive-season pickup as softer gold prices encourage consumers to return to jewellery stores after a brief pause in purchases, Arun Narayan, CEO, Jewellery Division, Titan Company, said.

The brand expects the final stretch from *Dhanteras* to *Bhai Dooj* to drive growth, with wedding demand providing further support. Gold exchange has also emerged as a key purchase mode, featuring in more than 50 per cent of transactions at Tanishq stores.

"While the first phase was good, we did see a few days of softness in between when gold rates were volatile. However, after they settled at a new low last week, we saw a good pickup over the weekend. A lot rests on the next four-five days. This Friday is *Dhanteras*, followed by a weekend, so these five-six days matter a lot. We are hoping and optimistic that this momentum sustains and we end the festive campaign on a new high," Narayan told *businessline*.

Analysts, meanwhile, expect like-for-like (LFL) growth in gold jewellery to moderate to 22 per cent from 33 per cent in the previous quarter, as gold price inflation eases to 45 per cent from 55 per cent. The shift of *Navratri* to October this year is also expected to affect the base. Kotak Securities estimates that the calendar shift could shave 400-500 basis points off growth.

Narayan said the company was not witnessing any significant pressure on demand, although consumers were keeping a close watch on gold prices amid volatility.

Ahead of Dhanteras, Tanishq has launched *Adhyantara*, a collection featuring more than 100 designs across 18-carat and 22-carat gold jewellery.

WEDDING DEMAND

Narayan expects softer gold prices to further support buying sentiment, particularly among wedding shoppers.

"Those with weddings, even in the fourth quarter, in January-February, may prepone their purchases to take advantage of lower gold prices. There are only benefits when rates are low. It gives consumers confidence to make their purchases now, given the uncertainty around where prices could head. Many may prefer buying now rather than waiting," he said.

Gold exchange has also become an important part of Tanishq's sales mix, with more than half of transactions involving an exchange component.

"Over 50 per cent of transactions in our stores have an element of exchange. Either customers who bought from Tanishq come back to exchange or those who bought gold elsewhere come to us. It is good for the nation because we are repurposing and circulating existing gold, which is important in these times," Narayan said.

Indian start-ups launch AI models that work offline in 11 languages

S Ronendra Singh
New Delhi

Artificial intelligence (AI) start-ups Soket Labs Technology and Research and ZenteiQ AiTech Innovations have launched indigenous foundation models under the IndiaAI Mission that support multiple Indian languages and can also work offline without internet connectivity.

Developed by ZenteiQ AiTech, Dhir 2B and Dhir 5B enable offline-capable, document-grounded automation, knowledge retrieval and citizen or enterprise services across defence, government, industrial and educational sectors, particularly in low-connectivity or sensitive environments, the company said.

OPEN-SOURCE

The Dhir 2B and Dhir 5B are open-source models and can be deployed as secure, on-premises, multilingual assistants supporting English and 10 Indian languages.

Similarly, Soket has developed EKA-1, a powerful foundation model featuring 26.3 billion parameters and trained on around 7.5 trillion tokens.

EKA-1 demonstrates advanced capabilities, spanning all 22 scheduled Indian languages alongside English. Built as an open, sparse hybrid language model, EKA-1 is also designed for math, code, reasoning and agentic use, the company said.

These launches add to the earlier foundation models released under the IndiaAI Mission, including models from Sarvam AI, BharatGen and Gnani AI.

The models were launched on Tuesday in the presence of S Krishnan, Secretary, Ministry of Electronics and Information Technology (MeitY).

STRATEGIC AUTONOMY

"The development of such indigenous models strengthens India's technological and strategic autonomy in artificial intelligence. It also opens up opportunities to improve productivity and efficiency across government, industry, research and education" Krishnan said.

Through platforms such as AIKosh, the models can be made accessible to researchers, students, innovators and the wider public, encouraging further experimentation and innovation, he said.

Speaking about Dhir 2B and Dhir 5B, Sashikumar, CEO of ZenteiQ AiTech Innovations, said both models offer the flexibility to run across different computing platforms, including GPUs and TPUs, and can work on any smartphone with a minimum of 6GB RAM.

Abhishek Upperwal, CEO of Soket Labs Technology and Research, said that with support from the IndiaAI Mission, the firm had developed an advanced AI model tailored to India's unique banking, financial services and cybersecurity landscape.

TRAI launches 'Network Anubhav Platform' to test users' internet speed and call quality

Our Bureau
New Delhi

The Telecom Regulatory Authority of India (TRAI) on Wednesday launched the 'Network Anubhav Platform' — a geospatial and analytical dashboard that brings together consumer-generated speed and call test data along with the regulator's own independent drive test results.

The platform also provides a 'do not disturb' (DND) web interface. User test data comprise the test results from MySpeed and MyCall apps of TRAI. It also delivers insights on various network parameters to consumers, service providers and TRAI, the regulator said.

Consumers can view test results on interactive maps, sorted by cellular or fixed broadband, and it is further segregated service provider-wise and technology-wise, based on parameters, including download and upload speeds.

IMPROVING NETWORK

The platform reports percentile values calculated from tests conducted by users in a given area, such as P50 (median speed), P80 (median speed), P80 (for mobile broadband) and P90 (for fixed broadband).

"Though these values based on user tests do not represent a comprehensive assessment of network quality, they provide valuable information to users regarding the experience of other users at various locations," TRAI said.

Telecom service providers can access call quality, coverage and internet test data, including location, date and time, through a secure interface.

"The Network Anubhav Platform brings greater transparency to observed network tests conducted by consumers and TRAI. It empowers consumers to analyse location and service provider specific tests, enables TSPs to identify areas for network optimisation and strengthens TRAI's efforts for network improvement," Anil Kumar Lahoti, Chairman, TRAI, said.

Consumers are encouraged to contribute regularly through the TRAI MySpeed and MyCall apps. Wider participation will improve the coverage and utility of the platform's information, he added.

Unilever bets big on AI and bio-sciences, pumps in €35 m

Anupama Ghosh
Mumbai

Unilever announced on Wednesday a fresh investment of €35 million to expand its research and development operations in India, transforming its hubs in Mumbai and Bengaluru into AI-powered innovation centres and establishing a dedicated bio-futures partnership platform.

The firm said the Mumbai facility would be repositioned as a "product innovation centre", integrating AI-driven consumer insights, rapid prototyping, product and packaging design, and scale-up capabilities under one roof.

The Bengaluru hub will continue as a global science and technology centre, housing foundational research platforms, digital and AI capabilities, and India Foods R&D.

The announcement builds on more than €20 million Unilever has already spent on its India R&D infrastructure over the past five years, which included a liquids lab of the future, an in-house fragrance house, and AI and digital modelling platforms.

The two India hubs employ over 800 scientists, researchers, digital specialists and designers, making India one of Unilever's largest R&D locations globally.

THANGAMAYIL JEWELLERY LIMITED

Regd. Office : 124, Nethaji Road, Madurai - 625 001.
Corp. Office: 25/6, Palami Center, New Natham Road, Madurai - 625 014.
CIN-L36911TN2000PLC044514
Email: companysecretary@thangamayil.com Website: www.thangamayil.com
(All Amount in Indian Rupees lakhs except per share data)

Statement of Unaudited Statement of Financial Results for the Quarter and six months ended September 30,2026 (Rs. In Lakhs)

Sl. No	Particulars	Quarter Ended			Half Year Ended		Year Ended 31st March 2026
		30th Sep 2026	30th June 2026	30th Sep 2025	30th Sep 2026	30th Sep 2025	
		Un Audited	Un Audited	Un Audited	Un Audited	Un Audited	Audited
1	Total Income from Operations	2,38,764	2,66,638	1,71,090	5,05,401	3,26,876	8,51,375
2	Net Profit /(Loss) for the period (before tax, Exceptional and/ or Extra Ordinary Activities)	7,975	11,549	7,839	19,524	14,352	46,887
3	Net Profit /(Loss) for the period before tax (After Exceptional and/ or Extra Ordinary Activities)	7,975	11,549	7,839	19,524	14,352	46,887
4	Net Profit /(Loss) for the period after tax (After exceptional and/ or Extra Ordinary Activities)	5,945	8,509	5,851	14,455	10,421	35,165
5	Total Comprehensive income for the period (Comprising Profit/ Loss for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (After Tax)	5,963	8,534	5,831	14,497	10,379	35,250
6	Equity Share Capital	3,108	3,108	3,108	3,108	3,108	3,108
7	Other Equity						138,492
8	Earning per share (of Rs.10 each) (for continuing and discontinued operations)						
	a) Basic	19.13	27.38	18.82	46.51	33.53	113.14
	b) Diluted	19.13	27.38	18.82	46.51	33.53	113.14

Notes
The above is an extract of the detailed format of Quarterly / Annual financial results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Quarterly / Annual Financial results is available on the stock exchange websites- www.nseindia.com and www.bseindia.com and on the company's website - www.thangamayil.com.

Date : 04-Nov-2026
Place : Madurai

By Order of the Board
-sd-
Balarama Govinda Das
Chairman and Managing Director

pricol PRICOL LIMITED

Regd. Office : 109, Race Course, Coimbatore - 641 018. Phone : + 91 422 4336000
Website : www.pricol.com | Email: cs@pricol.com | CIN. L34200TZ2011PLC022194

STATEMENT OF UNAUDITED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND HALF YEAR ENDED 30TH SEPTEMBER 2026 (₹ in Crores)

PARTICULARS	Standalone				Consolidated			
	For the Three Months Ended		For the Half Year Ended		For the Three Months Ended		For the Half Year Ended	
	30-Sep-2026	30-Sep-2025	30-Sep-2026	30-Sep-2025	30-Sep-2026	30-Sep-2025	30-Sep-2026	30-Sep-2025
	Unaudited				Unaudited			
1. Total Income	1,042.66	759.21	1,896.26	1,443.62	1,359.46	1,010.23	2,467.32	1,907.82
2. Net Profit / (Loss) before tax , Exceptional and Extraordinary Items	85.61	61.37	152.54	114.59	112.07	84.55	199.54	150.70
3. Net Profit / (Loss) before tax (after Exceptional and Extraordinary items)	85.61	61.37	152.54	114.59	112.07	84.55	199.54	150.70
4. Net Profit / (Loss) after tax	63.98	45.51	113.41	84.68	85.21	63.99	152.23	113.88
5. Total Comprehensive Income	63.30	44.95	112.46	83.65	87.30	66.47	151.27	117.16
6. Cash Profit	88.53	68.93	162.13	130.26	121.21	96.50	217.02	175.84
7. Paid-up-Equity Share Capital (Face Value of ₹ 1/- each)	12.19	12.19	12.19	12.19	12.19	12.19	12.19	12.19
8. Earnings per Equity Share for profit / (loss) (Face Value of ₹ 1/-) in Rupees —Basic / Diluted (not annualised for quarters)	5.25	3.74	9.30	6.95	6.99	5.25	12.49	9.34

Scan for Detailed Finance Results

Note:
1. The above is an extract of the detailed format of Quarterly / Half Yearly Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the financial results are available on the Stock Exchange websites www.bseindia.com, www.nseindia.com and Company's website www.pricol.com.

4th November 2026
Coimbatore

By Order of the Board
VIKRAM MOHAN
CHAIRMAN & MANAGING DIRECTOR
DIN : 00089968

TAMILTH Coimbatore 1 Regional_02 D ARUL SELVAN 220541



பொன்மொழி: ஒருவரின் உண்மையான குணம், அவருக்கு அதிகாரம் கிடைக்கும்போதுதான் வெளிப்படுகிறது. எல்லோரிடமும் அன்பாக இரு; ஆனால் உன் நம்பிக்கையைத் தகுதியானவர்களிடம் மட்டுமே கொடு. – வில்லியம் ஷேக்ஸ்பியர்

மீட்டர் பேசுது

சென்னை	26°c	கோவை	23°c
வேலூர்	23°c	சேலம்	26°c
திருச்சி	25°c	நெல்லை	28°c
மதுரை	30°c	உதகை	18°c
கொடைக்கானல்	22°c		

கோவையில் சாலை பாதுகாப்பு விதிகளை முழுமையாக செயல்படுத்த வேண்டும்

உச்ச நீதிமன்ற சாலை பாதுகாப்புக் குழு தலைவர் அறிவுறுத்தல்

■ கோவை

கோவையில் சாலை பாதுகாப்பு விதிகளை முழுமையாக செயல்படுத்த நடவடிக்கை எடுக்க வேண்டும் என, கோவையில் நடைபெற்ற ஆலோசனைக் கூட்டத்தில் உச்ச நீதிமன்ற சாலை பாதுகாப்புக் குழு தலைவர் அறிவுறுத்தினார்.

கோவை மாவட்ட ஆட்சியர் அலுவலகத்தில், சாலை பாதுகாப்புக் குழுக் கூட்டம் நேற்று நடைபெற்றது. இக்கூட்டத்துக்கு மாவட்ட ஆட்சியர் பவன்குமார் கிரியப்பனவர் முன்னிலை வகித்தார்.

முன்னாள் உச்ச நீதிமன்ற நீதிபதியும், உச்ச நீதிமன்ற சாலை பாதுகாப்பு குழு தலைவருமான அபய் மனோகர் சப்ரே தலைமை வகித்து பேசும்போது, "தமிழ்நாடு அரசு பொதுமக்களிடையே சாலை பாதுகாப்பு மற்றும் சாலை விதிகள் குறித்து விழிப்புணர்வை ஏற்படுத்தவும், சாலை விபத்துகள் நடக்காமல் தடுக்கவும் பல்வேறு தடுப்பு நடவடிக்கைககளை எடுத்து வருகிறது.

கோவை மாவட்டத்தில் சாலை பாதுகாப்பு குறித்த ஆய்வுக்கூட்டங்கள் தொடர்ந்து நடத்தப்பட்டு வருகின்றன. கடந்தாண்டை காட்டிலும் சாலை விபத்தில் 31 சதவீதம் உயிரிழப்புகள் குறைந்துள்ளதை பாராட்டுகிற நேரத்தில், உயிரிழப்புகளே இல்லாத நிலையை அடைய நடவடிக்கை மேற்கொள்ள வேண்டும். பொதுமக்கள், வாகன ஓட்டிகள் அனைவரும் சாலை விதிகளை முறையாக கடைபிடிக்க வேண்டும்.

கோவை மாவட்டத்தில் சாலை பாதுகாப்பு விதிகளை முழுமையாக செயல்படுத்த நடவடிக்கைகள் மேற்கொள்ளப்பட வேண்டும். சாலை விபத்துகளைக் குறைப்பது மட்டுமல்ல ஒவ்வொரு உயிரையும் காப்பதும் நமது கடமையாகும். எனவே, அனைத்து துறைகளும் சாலை பாதுகாப்பினை சிறப்பாக கையாளும் பொருட்டு ஒருங்கிணைந்து செயல்பட வேண்டும்" என்றார்.

இக்கூட்டத்தில், மாநகர காவல் ஆணையர் (பொறுப்பு) ஆர்.வி.ரம்யா பாரதி, மாவட்ட காவல் கண்காணிப்பாளர் பவன்குமார் ரெட்டி, பொள்ளாச்சி சார் ஆட்சியர் ராமகிருஷ்ண சுவாமி, மாநகராட்சி ஆணையர் கட்டா ரவி தேஜா, வட்டாரப் போக்குவரத்து இணை ஆணையர் சுரேஷ் மற்றும் பல்வேறு அரசுத்துறைகளின் அலுவலர்கள் கலந்து கொண்டனர்.



கோவை மாவட்ட ஆட்சியர் அலுவலகத்தில் நடைபெற்ற சாலை பாதுகாப்புக்குழுக் கூட்டத்தில் பேசிய உச்ச நீதிமன்ற சாலை பாதுகாப்பு குழு தலைவர் அபய் மனோகர் சப்ரே. அருகில், மாவட்ட ஆட்சியர் பவன்குமார் கிரியப்பனவர் உள்ளிட்டோர்.



பொள்ளாச்சியில் நடைபெற்ற மாற்றுத்திறனாளிகளுக்கான சிறப்பு முகாமில் பயனாளி ஒருவருக்கு எம்எல்ஏ கே.நித்தியானந்தன் சக்கர நாற்காலியை வழங்கினார்.

மாற்றுத்திறனாளிகளுக்கான சிறப்பு மருத்துவ முகாம்

■ பொள்ளாச்சி

கோவை மாவட்ட நிர்வாகம் சார்பில் மாற்றுத்திறனாளிகளுக்கான சிறப்பு மருத்துவ முகாம் பொள்ளாச்சியில் நடைபெற்றது. எம்எல்ஏ கே.நித்தியானந்தன் முகாமை தொடங்கி வைத்தார்.

நிகழ்ச்சியில், மாவட்ட மாற்றுத் திறனாளிகள் நல அலுவலர் வசந்த ராமகுமார், பொள்ளாச்சி வடக்கு வட்டார வளர்ச்சி அலுவலர் ஜெயஸ்ரீ, நகராட்சி நியமன உறுப்பினர் முருகானந்தன், துணை வட்டார வளர்ச்சி அலுவலர் உமா சங்கர், பொள்ளாச்சி வடக்கு வட்டார மருத்துவ அலுவலர் சந்தானகுமார் உள்ளிட்டோர் பங்கேற்றனர்.

முகாமில், தனித்துவ அடையாள அட்டை பெற விண்ணப்பித்த மாற்றுத்திறனாளிகளை சிறப்பு மருத்துவர்கள் பரிசோதனை செய்து, மருத்துவச் சான்றிதழ்கள் வழங்கினர். மேலும், மாற்றுத் திறனாளிகளுக்கான அடையாள அட்டை வழங்குவதற்கான பதிவுகள் மேற்கொள்ளப்பட்டன. புதிதாகப் பதிவு செய்வதற்கான நடவடிக்கைகளும் மேற்கொள்ளப்பட்டன.

மாற்றுத்திறனாளிகள் நலத்துறை சார்பில் உதவி உபகரணங்கள் வழங்குதல், மாற்றுத்திறனாளிகள் நல வாரியத்தில் பதிவு செய்தல் உள்ளிட்ட பல்வேறு நலத்திட்டங்களில் பயன்பெறுவதற்காக பயனாளிகளிடமிருந்து விண்ணப்பங்கள் பெறப்பட்டன.

ஜூடோவில் சாதித்த மாநகராட்சி பள்ளி மாணவர்கள்

■ கோவை

கோவை அனுப்பர்பாளையம் மாநகராட்சி உயர்நிலைப் பள்ளியின் மாணவர்கள் மாநில அளவிலான ஜூடோ போட்டியில் சாதித்துள்ளனர்.

இதில், மாணவர் முபாரிஷ் தேசிய அளவிலான போட்டிக்குத் தகுதி பெற்றுள்ளார். இதேபோல், ஏற்கெனவே தேசிய அளவிலான போட்டியில் பங்கேற்ற நலன், இம்முறையும் மாநில அளவிலான போட்டியில் வெற்றி பெற்றுள்ளார்.

மேலும், இர்பான், கவ்ஷாத், ராத்தீஷ், ரபீஷ், அருண்குமார் ஆகியோரும் ஜூடோ போட்டியில் வெற்றி பெற்றுள்ளனர்.

இப்பள்ளியின் முன்னாள் மாணவர் ராஜ்மோகன், கடந்த 2 ஆண்டுகளாக சுமார் 75 மாணவர்களுக்கு ஜூடோ பயிற்சி அளித்து வருகிறார். இவரிடம் பயிற்சி பெற்ற மாணவர்கள் முதல்வர் கோப்பைக்கான விளையாட்டுப் போட்டிகளிலும் வெற்றி பெற்றுள்ளனர்.

கோட்டைமேடு மாநகராட்சி பள்ளி மாணவர்கள் நவ்புல், ரியாஸ், ஆர்.எஸ்.புரம் மாநகராட்சி பள்ளி மாணவிகள் காவ்யா, மலர் ஆகியோரும் போட்டிகளில் வெற்றி பெற்றுள்ளனர்.

இதுகுறித்து மாணவர்கள் கூறும்போது, "அனுப்பர்பாளையம் மாநகராட்சி பள்ளியில் சுமார் 75 மாணவர்கள் ஜூடோ பயிற்சி பெறுகின்றனர். போதிய ஜூடோ மேட் வசதியும், பயிற்சி பெறுவதற்கான இடவசதியும் இல்லை. குறைந்த எண்ணிக்கையிலான ஜூடோ மேட்களை வைத்தே பயிற்சி மேற்கொண்டு வருகிறோம்" என்றனர்.



ஜூடோ போட்டியில் மாநில அளவில் சாதித்த அனுப்பர்பாளையம் மாநகராட்சி பள்ளி மாணவர்களை நேரில் அழைத்து பாராட்டிய மேயர் ரங்கநாயகி, ஆணையர் கட்டா ரவி தேஜா உள்ளிட்டோர். படம்: ஜெ.மனோகரன்

டிஜிட்டல் உயிர்வாழ் சான்றிதழ் பெற இன்று சிறப்பு முகாம்

■ கோவை

கோவை அஞ்சல் கோட்ட முதுநிலை கண்காணிப்பாளர் வெளியிட்ட செய்திக் குறிப்பில் கூறியிருப்பதாவது:

ஓய்வூதியதாரர்கள் உயிர்வாழ் சான்றிதழ் சமர்ப்பிப்பதில் ஏற்படும் சிரமங்களைத் தவிர்க்கும் விதமாக இந்தியா போஸ்ட் பேமெண்ட்ஸ் வங்கி வழியாக, அஞ்சல் ஊழியர்கள் வீட்டுக்கே வந்து டிஜிட்டல் உயிர்வாழ் சான்றிதழ் சமர்ப்பிக்கும் வசதியை ஏற்படுத்தி உள்ளது. அரசு ஓய்வூதியதாரர்கள் இந்த வசதியின் மூலம் தங்களது டிஜிட்டல் உயிர்வாழ் சான்றிதழை வீட்டிலிருந்தபடியே சமர்ப்பிக்க முடியும்.

இதற்காக ரூ. 70 சேவைக் கட்டணம் செலுத்த வேண்டும். ஓய்வூதியதாரர்கள் தங்களது பகுதி அஞ்சல் ஊழியரிடம் ஆதார் எண், மொபைல் எண், ஓய்வூதிய ஆணை எண் மற்றும் ஓய்வூதிய கணக்கு விவரங்களை தெரிவித்து செல்போன் மூலம் பதிவு செய்தால், சில நிமிடங்களில் டிஜிட்டல் உயிர்வாழ் சான்றிதழை சமர்ப்பிக்க முடியும். மேலும் இன்று (நவ. 5) சரவணம்பட்டி, பீளமேடு, ஆர்.எஸ்.புரம் ஆகிய அஞ்சலகங்களில் இது தொடர்பாக சிறப்பு முகாம் ஏற்பாடு செய்யப்பட்டுள்ளது.

SBI

பாரத ஸ்டேட் வங்கி
மத்திய பணியமர்த்தம் மற்றும் பதவி உயர்வுத் துறை
கார்போரேட் மையம், மும்பை
தொலைபேசி: 022-22820427

கியூ ஆர்-ஐ ஸ்கேன் செய்து விண்ணப்பிக்கவும்.

நிரந்தர அடிப்படையில் துறை வல்லுநர் பணிநிலைப் பிரிவு அதிகாரிகளின் பணியமர்த்தம்

நிரந்தர அடிப்படையில், கீழ்க்கண்ட பதவிகளுக்காக இந்திய குடியுரிமை பெற்றவர்களிடமிருந்து விண்ணப்பங்கள் வரவேற்கப்படுகின்றன:

வரிசை எண்	பதவியின் பெயர்	காலிப் பணியிடங்கள்	தரநிலை	30.09.2026 அன்றுள்ள வயது (ஆண்டுகள்)
விளம்பர எண் CRPD/SCO/2026-27/26 (நிரந்தர பதவி)				
1	முதன்மை மேலாளர் - (திட்டப் பிரிவு மற்றும் ஆராய்ச்சி - அந்நியச் செலாவணி மற்றும் ரூபாய் டெரிவேட்டிவ்ஸ்)	01	எஸ்.எம்.ஜி.எஸ்-IV	40
2	மேலாளர் - (திட்டப் பிரிவு மற்றும் ஆராய்ச்சி - ஆய்வாளர்)	06	எம்.எம்.ஜி.எஸ்-III	36
விளம்பர எண் CRPD/SCO/2026-27/27 (நிரந்தர பதவி)				
1	துணை மேலாளர் (இடர் மதிப்பீட்டு நிபுணர் - இந்தியக் கணக்கியல் தரநிலைகள்)	03	எம்.எம்.ஜி.எஸ்-II	35

இணையவழி விண்ணப்பங்கள் சமர்ப்பிக்க மற்றும் இணையவழி விண்ணப்பக் கட்டணம் செலுத்த, தகுதி வரம்பு (வயது, தகுதி, அனுபவம், முந்தைய பணி போன்ற பிற விவரங்கள்), காலிப் பணியிடங்களின் விவரங்கள், தேவையான கட்டணம் மற்றும் பிற விவரங்கள் அறிய, வங்கியின் https://sbi.bank.in/web/careers/current-openings வலைதளத்தைப் பார்க்கவும். விண்ணப்பிக்கும் முன்னரும், கட்டணம் செலுத்தும் முன்னரும் தங்கள் தகுதி மற்றும் பிற விவரங்களை உறுதி செய்து கொள்ள விரிவான விளம்பரத்தை பார்க்கவும். ஏதேனும் சந்தேகங்களுக்கு, வங்கியின் அதிகாரப்பூர்வ (https://sbi.bank.in/web/careers/post-your-query) வலைதளத்திலுள்ள "CONTACT US" —> "Post Your Query" என்ற இணைப்பின் மூலம் எங்களுக்கு எழுதவும்.

- **இணையவழி விண்ணப்பங்கள் பதிவு செய்ய மற்றும் கட்டணம் செலுத்தவேண்டிய தேதி: 02.11.2026-லிருந்து 23.11.2026 வரை.**

இடம்: மும்பை
தேதி : 02.11.2026
பொது மேலாளர் (ஆர்பி மற்றும் பிஎம்)

லம்போதரா டெக்ஸ்டைல்ஸ் லிமிடெட்
CIN: L17111TZ1994PLC004929
பதிவு அலுவலகம்: 3-A, 3வது தளம், B- பிளாக், பயனீர் அபார்ட்மெண்ட்ஸ், 1075- B, அவிநாசி சாலை, கோயம்புத்தூர் - 641 018. தொலைபேசி +91- 422- 2249038
வலைத்தளம் : www.lambodharatextiles.com; மின்னஞ்சல் : info@lambodharatextiles.com

காகித வடிவிலான பங்குச் சான்றிதழ்களை மாற்றிக்கொள்வதற்கான சிறப்புச் சாளரம் திறப்பு குறித்த தகவல்

ஜனவரி 30, 2026 தேதியிட்ட இந்திய பங்கு மற்றும் பரிவர்த்தனை வாரியத்தின் ("SEBI") சுற்றறிக்கை எண். HO/38/13/11(2)2026-MIRSD-POD/I/3750/2026-ன் படி, ஏப்ரல் 01, 2019-க்கு முன்னதாக விற்கப்பட்ட/வாங்கப்பட்ட காகித வடிவிலான பங்குகளை மாற்றுவதற்கும் மற்றும் டிமேட் செய்வதற்கும் வசதியாக, பிப்ரவரி 05, 2026 முதல் பிப்ரவரி 04, 2027 வரையிலான ஒரு வருட காலத்திற்கு ("சிறப்பு சாளர காலம்") மற்றொரு சிறப்பு சாளரம் திறக்கப்பட்டுள்ளது என்பதை பங்குதாரர்களின் கவனத்திற்கு கொண்டு வருகிறோம்.

இந்த சிறப்பு சாளர வசதியானது அசல் பங்குச் சான்றிதழ் இருப்பின் மட்டுமே கிடைக்கும். மேலும் இது பின்வரும் இரண்டு குறிப்பிட்ட சூழ்நிலைகளுக்குப் பொருந்தும்: (i) ஏப்ரல் 01, 2019-க்கு முன்னதாக சமர்ப்பிக்கப்பட்டு, ஆவணங்களில் உள்ள குறைபாடுகள், செயலாக்கப் பிரச்சனைகள் அல்லது வேறு காரணங்களால் நிராகரிக்கப்பட்ட, திருப்பி அனுப்பப்பட்ட அல்லது கவனிக்கப்படாத பரிமாற்றக் கோரிக்கைகளை மீண்டும் சமர்ப்பித்தல்; மற்றும் (ii) ஏப்ரல் 01, 2019-க்கு முன்னர் சமர்ப்பிக்கப்படாத புதிய பரிமாற்றக் கோரிக்கைகளை புதிதாக சமர்ப்பித்தல்.

இந்த சிறப்பு சாளர காலத்தில் மாற்றப்படும் பங்குகள், கட்டாயமாக டிமேட் முறையில் மட்டுமே பெறுபவரின் கணக்கில் வரவு வைக்கப்படும், மேலும் இவை பரிமாற்றம் பதிவு செய்யப்பட்ட தேதியிலிருந்து ஒரு வருட காலத்திற்கு லாக்-இன்-ல் (lock-in) இருக்கும். இந்த லாக்-இன் காலத்தில் அத்தகைய பங்குகளை மாற்றவோ, உரிமை கோரவோ (lien-marked) அல்லது அடமானம் வைக்கவோ முடியாது. அனைத்து கோரிக்கைகளும் மேற்குறிப்பிட்ட செபி (SEBI) சுற்றறிக்கையில் பரிந்துரைக்கப்பட்ட நடைமுறையின்படி செயல்படுத்தப்படும்.

பின்வருவனவற்றிற்கு இந்த சிறப்பு சாளரம் பொருந்தாது என்பதை நினைவில் கொள்ளவும்: (i) மாற்றுபவர் மற்றும் பெறுபவருக்கு இடையிலான பிரச்சினைகள் சம்பந்தப்பட்ட வழக்குகள் (நீதிமன்றம் அல்லது தேசிய நிறுவன சட்ட தீர்ப்பாயம் (NCLT) மூலம் தீர்க்கப்பட வேண்டியவை); (ii) முதலீட்டாளர் கல்வி மற்றும் பாதுகாப்பு நிதியத்திற்கு (IEPF) ஏற்கனவே மாற்றப்பட்ட பங்குகள்; மற்றும் (iii) அசல் காகித வடிவிலான பங்குச் சான்றிதழ் கிடைக்காத எந்தவொரு பரிமாற்றக் கோரிக்கைகள்.

தகுதியான முதலீட்டாளர்கள், ஜனவரி 30, 2026 தேதியிட்ட செபி சுற்றறிக்கை எண். HO/38/13/11(2)2026-MIRSD-POD/I/3750/2026-ல் குறிப்பிட்டுள்ளபடி தேவையான அனைத்து துணை ஆவணங்களுடன் தங்களது பரிமாற்றக் கோரிக்கைகளை, நிறுவனத்தின் பதிவாளர் மற்றும் பங்கு பரிமாற்ற முகவரான (RTA) **கேமியோ கார்ப்பரேட் சர்வீசஸ் லிமிடெட்டிற்கு** மேலே குறிப்பிடப்பட்ட காலக்கெடுவிற்குள் சமர்ப்பித்து இந்த வாய்ப்பைப் பயன்படுத்திக் கொள்ளுமாறு கேட்டுக் கொள்ளப்படுகிறார்கள், அதன் விவரங்கள் பின்வருமாறு:

அஞ்சல் முகவரி: சுப்பிரமணியன் பில்டிங், எண்.1, கிளப் ஹவுஸ் ரோடு, சென்னை 600 002 – இந்தியா.
தொலைபேசி எண்: 91-44-28460390 / 91-44-40020700 (Board)
மின்னஞ்சல் முகவரி : investor@cameoindia.com
முதலீட்டாளர் போர்ட்டல்: https: //wisdom.cameoindia.com

KYC- ஐப் புதுப்பித்தல் மற்றும் காகித வடிவிலான பங்குகளை டிமேட் முறைக்கு மாற்றுதல்

காகித வடிவில் பங்குகளை வைத்திருக்கும் பங்குதாரர்கள், தங்களின் KYC, வங்கி கணக்கு விவரங்கள் மற்றும் தொடர்புத் தகவல்களை நிறுவனம் / RTA-விடம் புதுப்பிக்குமாறு கேட்டுக்கொள்ளப்படுகிறார்கள். மேலும், தங்களது காகித வடிவிலான பங்குகளை டிமேட் வடிவத்திற்கு மாற்றுமாறும் கேட்டுக்கொள்ளப்படுகிறார்கள்.

டிமேட் வடிவில் பங்குகளை வைத்திருக்கும் பங்குதாரர்கள், தங்களின் மின்னஞ்சல் முகவரி / KYC ஆகியவை நிறுவனம் / RTA / தங்களின் சம்மந்தப்பட்ட டெபாசிட்டரி பங்கேற்பாளர்கள் ஆகியோரிடம் புதுப்பிக்கப்பட்டுள்ளதை உறுதி செய்யுமாறு கேட்டுக்கொள்ளப்படுகிறார்கள்.

லம்போதரா டெக்ஸ்டைல்ஸ் லிமிடெட்டிற்காக
...யா போஸ்கோ
முழு... இயக்குனர்
DIN: ...898020

தேதி : 05-11-2026
இடம்: கோயம்புத்தூர்

pricol பிரிக்கால் லிமிடெட்

பதிவு அலுவலகம்: 109, ரேஸ் கோர்ஸ், கோயமுத்தூர் - 641 018 தொலைபேசி: +91 422 4336000
வலைதளம் : www.pricol.com I மின்னஞ்சல் : cs@pricol.com I CIN. L34200TZ2011PLC022194

30.09.2026 அன்றுடன் முடிவடைந்த காலாண்டு மற்றும் அரையாண்டிற்க்கான தணிக்கை செய்யப்படாத நிதிநிலை முடிவுகள் (₹ கோடிகளில்)

விபரங்கள்	தனிப்பட்ட முடிவுகள்				ஒன்றிணைக்கப்பட்ட முடிவுகள்			
	முடிவடைந்த காலாண்டு		முடிவடைந்த அரையாண்டு		முடிவடைந்த காலாண்டு		முடிவடைந்த அரையாண்டு	
	30-செப்-2026	30-செப்-2025	30-செப்-2026	30-செப்-2025	30-செப்-2026	30-செப்-2025	30-செப்-2026	30-செப்-2025
	தணிக்கை செய்யப்படாதது				தணிக்கை செய்யப்படாதது			
1. மொத்த வருமானம்	1,042.66	759.21	1,896.26	1,443.62	1,359.46	1,010.23	2,467.32	1,907.82
2. நிகர இலாபம் / (இழப்பு) (வரி, விதிவிலக்களிக்கப்பட்ட மற்றும் அசாதாரணமான வகைகளுக்கு முந்தைய)	85.61	61.37	152.54	114.59	112.07	84.55	199.54	150.70
3. வரிக்கு முந்தைய நிகர இலாபம் / (இழப்பு) (விதிவிலக்களிக்கப்பட்ட மற்றும் அசாதாரணமான வகைகளுக்கு பிந்தைய)	85.61	61.37	152.54	114.59	112.07	84.55	199.54	150.70
4. வரிக்கு பிந்தைய நிகர இலாபம் / (இழப்பு)	63.98	45.51	113.41	84.68	85.21	63.99	152.23	113.88
5. மொத்த விரிவான வருமானம்	63.30	44.95	112.46	83.65	87.30	66.47	151.27	117.16
6. நிதி இலாபம்	88.53	68.93	162.13	130.26	121.21	96.50	217.02	175.84
7. செலுத்தப்பட்ட சமபங்கு மூலதனம் (ஒவ்வொன்றும் ₹ 1/- முகமதிப்பு)	12.19	12.19	12.19	12.19	12.19	12.19	12.19	12.19
8. பங்கு ஒன்றுக்கான வருமானம் இலாபம் / (இழப்பு) (ஒவ்வொன்றும் ₹ 1/- முகமதிப்பு) (ரூபாயில்) —அடிப்படை / குன்றிய (முழு ஆண்டுத் தொகையாக கணிக்கப்படாதது)	5.25	3.74	9.30	6.95	6.99	5.25	12.49	9.34

விரிவான நிதிநிலை முடிவுகளுக்கு ஸ்கேன் செய்யவும்

குறிப்பு:
1. மேலே உள்ளது 2015ஆம் வருடத்திய செபி அமைப்பின் ஒழுங்குமுறை விதிகளின், ஒழுங்குமுறை விதி 33ன்கீழ் (பட்டியலிடுதல் மற்றும் இதர தெரிவித்தல் தேவைகள்) ஸ்டாக் எக்ஸ்சேஞ்சுகளில் தாக்கல் செய்யப்பட்ட காலாண்டு / அரையாண்டிற்க்கான நிதிநிலை முடிவுகளின் விரிவான வடிவத்தின் ஒரு பகுதி ஆகும். நிதிநிலை முடிவுகளின் முழு வடிவம் ஸ்டாக் எக்ஸ்சேஞ்சு, இணைய தளங்கள் www.bseindia.com, www.nseindia.com மற்றும் நிறுவனத்தின் இணையதளம் www.pricol.com என்ற முகவரிகளில் கிடைக்கும்.

இயக்குனர் குழுவின் ஆணைப்படி
விக்ரம் மோகன்
தலைவர் & நிர்வாக இயக்குநர்
DIN : 00089968

4 நவம்பர் 2026
கோயமுத்தூர்



இந்தத் தீபாவளியை புத்தகங்களுடன் கொண்டாடுங்கள்!

அனைத்து நூல்களுக்கும் **20%** சிறப்புத் தள்ளுபடி

தமிழ் திசை

05-11-2026 முதல் 10-11-2026 வரை

உங்கள் பிரியமானவர்களுக்குப் புத்தகங்களைப் பரிசளியுங்கள்!

புத்தகம் வாங்க: store.hindutamil.in/publications

மேலும் விவரங்களுக்கு: 7401296562