Muthoot Finance Limited
Registered Office :
NH Bypass, Palarivattom, Kochi - 682 028,
Kerala, India.
CIN: L65910KL1997PLC011300
Phone : +91-484-480 4000, 239 4712
mails@muthootgroup.com
www.muthootgroup.com

Ref: SEC/MFL/SE/2026/6783

November 02, 2026

National Stock Exchange of India Limited
Exchange Plaza,
Plot No. C/1, G Block,
Bandra-Kurla Complex
Bandra (E),Mumbai - 400 051
Symbol: MUTHOOTFIN

Department of Corporate Services
BSE Limited,
P. J. Tower, Dalal Street,
Mumbai - 400 001
Scrip Code: 533398

NSE IFSC Limited (NSE IX)
Unit 1201, Brigade, International Financial
Center, 12th Floor, Building No. 14-A, GIFT
SEZ Gandhinagar,
Gujarat 382 355

Dear Sir/Madam,

Sub: Newspaper Advertisement of Unaudited Financial Results for the Quarter and Half Year ended September 30, 2026

We enclose herewith, a copy of the Newspaper Advertisements published on November 01, 2026, in Business Line (All India edition) and Metro Vaartha (All Kerala edition) in respect of the Unaudited Financial Results for the Quarter and Half year ended September 30, 2026.

For **Muthoot Finance Limited**

Rajesh Achutha Warrier

Digitally signed by Rajesh Achutha Warrier
Date: 2026.11.02 15:15:56 +05'30'

Rajesh A
Company Secretary
ICSI Membership No. FCS 7106

Managing costs for seniors

TAKING COVER. Health insurance is necessary and expensive for seniors. Here are a few ways to manage the costs

Sai Prabhakar Yadavalli
bl. research bureau



GETTY IMAGES/ISTOCKPHOTO

IRDAI – the insurance regulator, continues to stress on insurance for all. This includes even the elderly. But, managing the costs is a personal endeavour as underwriting and premium costs cannot be dictated by the regulator. While the space for seniors to access health insurance is improving, we highlight a few practices to manage the high costs. This spans product choice, the riders and a few practices to improve the product efficiency.

PRODUCT CHOICE

Firstly, it is imperative to understand that one can rarely overdo insurance for the elderly. Be it the number of products or the coverage – the wider and deeper it is, the better it is. Multiple products can be utilised for the same treatment's cover, by pre-authorisation from all insurers and the hospital's insurance section, and understanding the limits and conditions of each policy.

The basic cover is the universal cover – PM JAY (Ayushman Bharat Pradhan Mantri Jan Arogya Yojana). This government of India scheme covers all elderly people of 70+ years in a ₹5 lakh health insurance scheme. This scheme is not dependent on the financial status of the policyholder which is unlike the other sections of the same scheme which are intended for the less privileged.

All individuals of more than 70 years should be under this insurance cover, essentially for two reasons.

This can be paired with one's existing policies including central and state government schemes, and this policy does not face the PED (pre-existing disease) waiting period of three years as well.

With around 15,000 empanelled hospitals in the scheme, accessing the benefits should not be out of reach as well.

The second recommendation is a group cover where available, even at a cost. Parents or in-laws should be included in corporate policies which are provided as a perquisite to employees even if the policies are overlapping between children. Group policies also face no PED period and generally face lower scrutiny compared to an individual policy at the time of claims. A health insurance policy for a 70-year-old costs between ₹70,000 to ₹1 lakh based on the risk characteristics. If a corporate policy is comparable on costs or lower, the policy should be preferred on account of the waiting period improvements.

On the other hand, in a family floater, it may be advisable to group the seniors of the family in a different product and the younger ones in a different one. The high-risk nature of seniors may impact the overall cost for everyone and should be considered independently with cost comparison in mind.

RIDERS

While there are several riders or add-ons for seniors to consider: PED reduction, OPD inclusion, consumables cover and others, we refer to the ones which are cost-focused: co-pay or deductible and top-up plans.

BEST PRACTICES

- Opting for multiple products
- A group cover is advantageous
- Top-up plans are cost-effective

A deductible allows the policyholder to pay a fixed portion of healthcare costs before the insurer steps in. In return, the insurer reduces the premium. Although deductibles are standard in most senior health insurance policies, choosing a higher amount can lower the premium further. The right level depends on the policyholder's health and ability to meet the deductible. It is worth considering when the premium saving is about 15–25 per cent, as is often the case. A co-pay works on a similar principle, but requires the policyholder to pay a percentage of every claim rather than a fixed amount. This can weaken the protection offered by the policy: a co-pay of 10–25 per cent on a claim exceeding ₹5 lakh could result in a substantial out-of-pocket expense.

Therefore, when choosing between a deductible and a co-pay without an upper limit, a deductible is generally the more prudent option.

A top-up or super top-up plans are purchasable riders, which offer additional coverage for medical expenses that breach the deductible limit of the original sum insured. If the sum insured falls short of one single claim, a top-up is triggered. Subject to sum insured, a top-up is applied on a claim-by-claim basis. A top-up plan must start from when the sum insured depletes. Thereby, by purchasing a smaller cover for the base policy and adding a top-up from that cover limit should cost effectively increase the coverage for the individual, especially seniors.

START EARLY

Apart from products and riders, understanding a few basic features is also critical for the elderly. Health insurance protection may not always start from the purchase date. Pre-existing diseases are covered after three years. This common clause across policies takes a higher significance for the elderly who are most susceptible to diseases or conditions which are pre-existing. For comprehensive protection, it is highly recommended to start early and complete the three years from when complete protection can be achieved.

While PED period of three years is critical, completing the moratorium period of five years is also equally significant, especially for the elderly.

After this period, insurers cannot deny a claim on the basis of omission, non-disclosure or other factors.

After this period, the chances of claim processing should be improved for the policyholder. Since, both PED and moratorium period can be ported along with the policy, starting early in insurance can be advantageous especially for the elderly.

Bank FD interest rates (%)

Bank	<1 year	1 to 2 years	2 to 3 years	3 to 5 years	w.e.f
INDIAN: PUBLIC SECTOR BANKS					
Bank of Maharashtra	5.25	6.65	5.25	5	Sep 14
Bank of Baroda	6	6.6	6.5	6.4	Jun 12
Bank of India	5.5	6.6	6.7	6.25	May 18
Canara Bank	5.5	6.6	6.25	6.25	Mar 17
Central Bank of India	6.5	6.75	6.25	6	Oct 30
Indian Bank	6.2	6.8	6.75	6.05	Oct 23
Indian Overseas Bank	5.5	6.6	6.4	6.1	May 15
Punjab National Bank	5.6	6.6	6.35	6.35	Jun 01
Punjab & Sind Bank	4.85	6.9	6.1	5.95	Oct 20
State Bank of India	5.9	6.45	6.4	6.3	Dec 15
UCO Bank	5	6.45	6.1	6	Apr 01
Union Bank	5.6	6.55	6.1	6	Aug 04
INDIAN: PRIVATE SECTOR BANKS					
Axis Bank	5.75	6.6	6.6	6.6	Oct 29
Bandhan Bank	4.20	7.45	7.45	7.25	Jun 20
CSB Bank	6	7.1	7	5.75	Sep 05
City Union Bank	6.25	7.3	7.3	6.55	Oct 21
DCB Bank	6.5	7.4	7.45	7.5	Oct 27
Dhanlaxmi Bank	5.5	7.1	6.5	7.25	Oct 01
Federal Bank	6	6.65	6.5	6.7	Sep 29
HDFC Bank	5.75	6.45	6.45	6.5	Aug 19
ICICI Bank	5.5	6.3	6.55	6.6	Oct 30
IDBI Bank	5.8	6.45	6.5	6.55	Sep 21
IDFC First Bank	6.5	7.1	7.1	6.75	Sep 01
IndusInd Bank	6.25	7.25	7.25	6.65	Oct 30
J & K Bank	6	6.75	7.05	6.75	Oct 08
Karnataka Bank	5.75	7	6.15	6.15	Jun 08
Kotak Bank	6	6.75	6.75	6.4	Oct 28
Karur Vysya Bank	7	7.2	6.55	6.55	Jun 08
RBL Bank	6.85	7.35	7.1	6.85	Oct 01
South Indian Bank	5.9	6.6	6.8	6.2	Jun 19
Tamilnad Mercantile Bank	6.5	7.25	7	6.7	Apr 10
TNSC Bank	6.85	7.35	7.1	6.85	NA
Yes Bank	6.5	7	7	6.75	Jun 02
SMALL FINANCE BANKS					
Equitas Small Finance Bank	6.35	7.1	7.75	8	Jun 16
ESAF Small Finance Bank	6	7.75	8	6	Aug 17
Jana Small Finance Bank	7	7.3	8	7.77	Oct 22
Suryoday Small Finance Bank	6.5	8.01	8.1	8.25	Oct 30
Utkarsh Small Finance Bank	6	8.1	7.5	7.25	May 05
Ujjivan Small Finance Bank	6	7.55	7.25	8.1	Oct 24
FOREIGN BANKS					
DBS Bank	6	6.5	6.5	6.5	Sep 30
Deutsche Bank	5	7	6.25	6.25	Jul 25
HSBC	4.1	5.5	5.35	5.5	Jul 17
Standard Chartered	5.75	6.6	6.5	6.5	Aug 01

*Data as on respective banks' website on 30 Oct 2026; For each year range, the maximum offered interest rate is considered; interest rate is for a normal fixed deposit amount below ₹1 crore. Compiled by BankBazaar.com

INSURANCE QUERY.



SHILPA ARORA

A relative of mine was hospitalised and at the time of bill payment, his insurance claim was rejected. This has resulted in a heavy financial burden for the family. I also have a health cover, for which I make timely payments, but now I wonder if I would face a similar situation. Please explain how to handle claim rejection and how to contest it.

Samir

An insurance claim rejection can be intimidating, particularly when a policyholder has already gone through a medical emergency and is dealing with significant expenses. But a rejection letter should not automatically be treated as the final word. If a policyholder genuinely believes that a claim is payable, there are three important steps to take before accepting the insurer's decision.

First, understand exactly why the claim has been rejected.

Start with the rejection letter and compare the insurer's stated reason with the actual terms and conditions of the policy. A claim may be declined due to a policy exclusion, waiting period, pre-existing disease, non-disclosure, room rent capping, sub-limits or questions around medical necessity. The important question is whether those reasons are justified or can be challenged.

Medical cases, in particular, are rarely black and white. Sometimes an insurer may raise doubts over why a particular procedure, admission or treatment was medically necessary. In such cases, the policyholder should go back to the treating doctor and obtain a clear medical justification. A short clinical explanation from the doctor, supported by investigation reports, prescriptions and hospital records, can completely change how the claim is viewed.

Second, challenge the rejection formally with the insurer.

If the policy terms and medical evidence support the claim, the next step is to approach the insurer's



GETTY IMAGES/ISTOCKPHOTO

Grievance Redressal Officer (GRO). The complaint should not simply state that the policyholder disagrees with the rejection. It should clearly explain why the claim is payable, refer to the relevant policy clauses, and attach supporting medical and claim documents.

This stage is important because approaching the insurer first is part of the formal grievance-redressal process. For health insurance complaints, IRDAI currently prescribes a 14-day timeline for action on a complaint and communication of the decision to the complainant. Policyholders should therefore maintain a proper written trail of the grievance, acknowledgement and insurer's response.

Third, don't stop merely because the insurer repeats its rejection.

If the insurer's final response remains unsatisfactory, an eligible policyholder can take the matter to the Insurance Ombudsman. The Ombudsman is an independent grievance-redressal mechanism intended to resolve insurance disputes in a cost-effective and impartial manner.

The strength of the case at this stage depends considerably on how well it has been prepared.

The policyholder should be able to show the policy terms, insurer's rejection, medical records, correspondence with the insurer and, most importantly, a clear explanation of why the rejection does not stand on either contractual or medical grounds. The Council for Insurance Ombudsmen specifically requires that the policyholder first make a representation to the insurer before approaching the Ombudsman.

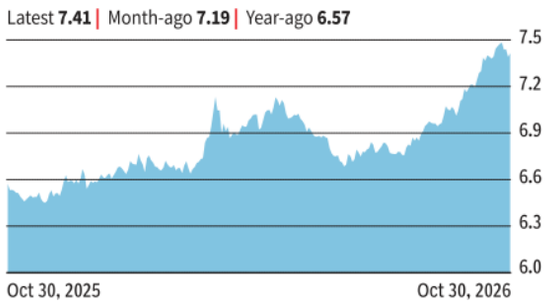
The larger message for policyholders is simple: a rejected claim and a non-payable claim are not necessarily the same thing. Before accepting a rejection, understand the reason, challenge it with evidence and use the grievance mechanisms available to you. In insurance disputes, knowing your policy and presenting your case properly can make all the difference.

The writer is Co-Founder and Chief Operating Officer, Insurance Samadhan

Bond yields

10-year benchmark G-Sec yield (%)

Latest **7.41** | Month-ago **7.19** | Year-ago **6.57**



Yields on government securities of different maturities (%)

91-day Treasury Bill	364-day Treasury Bill	3-year G-Sec	5-year G-Sec
5.9	6.7	7.2	7.2

Source: Bloomberg, RBI

Note: All data as on Oct 30, 2026 or latest available

RajCOMP Info Services Limited (RISL)
C-Block, 1st Floor, Yojana Bhawan, Tilak Marg, C-Scheme, Jaipur

RISL invites e-bids from the eligible bidders for the following:

NIB No./ Date/ Unique bid no.	Particulars	Estimated Cost	Start of sale / Last date
F4.3(702)/RISL/Tech/ 2026/3913 Dated 30.10.2026 RIS2627SLOB00065	RFP for Hiring of OEM Oracle Resources under Jan Aadhaar and e-Mitra Project.	Rs. 4.00 Crores / Rs. 8,00,000.00	30.10.2026 / 01.12.2026

Details can be seen on the websites **http://risl.rajasthan.gov.in, http://sppp.rajasthan.gov.in, http://doitc.rajasthan.gov.in and http://eproc.rajasthan.gov.in.**

Raj.Samwad/C/26/12702

ACP (Dy. Director)

ERNAKULAM REGIONAL CO-OPERATIVE MILK PRODUCERS' UNION LTD.
Edappally,Kochi-24 Ph: 0484-2541193),
Ercmpu_pi@milma.com, ercmpupur@milma.com

No.EU/PUR/38,54A/2026-27 31.10.2026

TENDER NOTICE

Title	Tender Id	Bid closing
Re-E-Tenders are invited for Supply of veterinary medicines for decentralized veterinary units under ERCMPU Ltd. (Pre bid Meeting:04.11.2026 11 AM)	2026_KCMMF _884317_1	10.11.2026, 1 PM
E-Tender for the supply of Vitamin A & D2 Premix for ERCMPU Ltd (Pre bid meeting: 04.11.2026 12.30 PM)	2026_KCMMF _884425 _1	20.11.2026 4 PM

For details, please visit ERCMPU Head Office, Edappally

(Sd/-)
Managing Director

GMR Power and Urban Infra Limited
Regd. Office: Unit No – 12, 18th Floor, Tower A, Building No. 5, DLF Cyber City, DLF Phase – III, Gurugram– 122002 Haryana, India.
P: + 91 124 6637750, E: gpuil.cs@gmrgroup.in, W: www.gmrpui.com, (CIN): L45400HR2019PLC125712

Extract of the Statement of Consolidated Financial Results for the quarter and six month period ended September 30, 2026
(₹ in crore)

SL. No.	Particulars	Quarter ended			Six month period ended		Year ended
		30.09.2026	30.06.2026	30.09.2025	30.09.2026	30.09.2025	31.03.2026
		Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Audited
1	Total income from operations	1,527.48	1,705.18	1,810.36	3,232.66	3,458.81	7,331.86
2	(Loss)/ profit for the period from continuing operation (before Tax and Exceptional items)	(49.87)	8.87	(157.60)	(41.00)	(238.02)	(182.59)
3	Net profit for the period before Tax from continuing operations (after Exceptional items)	176.04	8.87	865.37	184.91	850.68	781.17
4	Net profit/ (loss) for the period after Tax from continuing operations (after Exceptional items)	153.99	(35.37)	895.04	118.62	860.03	586.62
5	Net (loss)/ profit for the period after Tax from discontinued operations	(0.02)	(0.01)	(0.34)	(0.03)	27.49	27.07
6	Net profit/ (loss) for the period after Tax from continuing and discontinued operations (4+5)	153.97	(35.38)	894.70	118.59	887.52	613.69
7	Total comprehensive income / (loss) for the period/year	151.96	(33.91)	859.45	118.05	879.04	598.33
8	Paid-up equity share capital (face value of ₹5 each)	390.51	390.51	357.42	390.51	357.42	390.51
9	Reserves (Other equity)						1,718.12
10	Earnings per share (not annualised) (for Continuing and discontinued operations)						
	Basic (in ₹)	1.97	(0.53)	12.43	1.44	12.32	8.26
	Diluted (in ₹)	1.97	(0.53)	12.43	1.44	12.32	8.20

Extract of the Statement of Standalone Financial Results for the quarter and six month period ended September 30, 2026
(₹ in crore)

SL. No.	Particulars	Quarter ended			Six month period ended		Year ended
		30.09.2026	30.06.2026	30.09.2025	30.09.2026	30.09.2025	31.03.2026
		Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Audited
1	Total income from operations	41.99	62.75	81.21	104.74	175.51	367.28
2	Net loss for the period before Tax and Exceptional items	(41.22)	(37.63)	(35.19)	78.85	(70.51)	(118.23)
3	Net (loss)/profit for the period before Tax after Exceptional items	(32.12)	(96.04)	(3.41)	(128.16)	20.76	(149.57)
4	Net (loss)/profit for the period after Tax and Exceptional items	(32.12)	(96.04)	(3.41)	(128.16)	20.76	(149.57)
5	Total comprehensive (loss)/ income for the period/year	(128.63)	(217.29)	348.34	(345.92)	349.56	1,041.52
6	Paid-up equity share capital (face value of ₹5 each)	390.51	390.51	357.42	390.51	357.42	390.51
7	Reserves (Other equity)*						3,204.49
8	Earnings per share (not annualised)						
	Basic and Diluted (in ₹)	(0.41)	(1.23)	(0.05)	(1.64)	0.29	(2.06)

*Includes fair valuation through other comprehensive income of ₹(–) 9,634.40 crore for the year ended March 31,2026

Notes :

a. The above is an extract of the detailed format of quarterly results filed with the stock exchanges under regulations 33 of Listing Regulations. The quarterly financial results in the detailed format are available on Company's website viz. www.gmrpowerurbaninfra.com and on the websites of BSE (www.bseindia.com) and NSE (www.nseindia.com). The results can be accessed by scanning the QR code.

b. The above results have been reviewed by the Audit Committee in its meeting on October 29, 2026 and approved by the Board of Directors at its meeting held on October 30, 2026.

For and on behalf of the Board of Directors
Srinivas Bommidala
Vice-Chairman & Managing Director (DIN – 00061464)

Date: October 30, 2026

GMR GROUP-PUIL/36/PREM ASSOCIATES

Muthoot Finance

STATEMENT OF UNAUDITED FINANCIAL RESULTS (STANDALONE & CONSOLIDATED) FOR THE QUARTER AND HALF YEAR ENDED SEPTEMBER 30, 2026

The Board of Directors of the Company, at the meeting held on October 31, 2026, approved the unaudited financial results (Standalone & Consolidated) of the Company for the quarter and half year ended September 30, 2026 ("Financial Results").

The Financial Results along with the Limited Review Report, have been posted on the Company's website at https://www.muthootfinance.com/financial-reports and can be accessed by scanning the QR code.

For Muthoot Finance Limited
Sd/-
Alexander George
Managing Director
(DIN: 00938073)

Place : KOCHI
Date : 31.10.2026

Note: The above intimation is in accordance with Regulation 33 read with regulation 47(1) and regulation 52(8) of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015.

Muthoot Finance Limited
Registered and Corporate Office: NH Bypass, Palarivattom, Kochi - 682 028, India.
CIN:L65910KL1997PLC011300, Ph. No. 0484 4804000.
Website: www.muthootfinance.com, Email: mails@muthootgroup.com.

A Muthoot M George Enterprise



സ്വർണം പവന് 1,01,840







കൊച്ചി

വെളിച്ചെണ്ണ : മില്ലിങ്	25,100
കൊപ്ര	15,700-15,900
പിണ്ണാക്ക് എക്സ്പെല്ലർ	3000
പിണ്ണാക്ക് റോട്ടറി	3700
കുരുമുളക് അൺഗാർബിൾഡ്	74,000
പുതിയ കുരുമുളക്	73,000
കുരുമുളക് ഗാർബിൾഡ്	76,000
ചുക്ക് മിഡിയം	34,000
ചുക്ക് ബെസ്റ്റ്	36,000
മഞ്ഞൾ നാടൻ	ഇല്ല
സേലം - ഈറോഡ്	20,000-20,500
കാഞ്ഞിരക്കുരു	1850
അടയ്ക്ക	35,000
അടയ്ക്ക ന്യൂ	36,000
പഞ്ചസാര	5200
മുളക്	19,000
ഉഴുന്ന്	11,800-12,800
ചെറുപയർ	10,300-12,300
കടല	9400
മുതിര	6700
എള്ള്	20,000-22,600
മല്ലി	17,000-17,500
പച്ചരി	4600
പുഴുക്കലരി (ജയ)	4800
ജാതിക്ക തൊണ്ടൻ	280-330
ജാതിക്ക തൊണ്ടില്ലാത്തത്	580-640
ജാതിപത്രി മഞ്ഞ-ചുവപ്പ്	1600-1900
ഗ്രാമ്പൂ	900-1100
റബർ ആർഎസ്എസ് 5 ഗ്രേഡ്	**28,500-29,300**
റബർ ആർഎസ്എസ് 4 ഗ്രേഡ്	**29,800**
ഒട്ടുപാൽ	20,600
ലാറ്റക്സ്	18,600
സ്വർണം	**1,01,840**
ഗ്രാം	12,730

തിളക്കമറ്റ് സ്വർണവും വെള്ളിയും

കൊച്ചി: ആഗോള മേഖലയിൽ വീണ്ടും ഇന്ധന പ്രതിസന്ധി രൂക്ഷമാകുമെന്ന ആശങ്ക ശക്തമായതോടെ രാജ്യാന്തര വിപണിയിൽ സ്വർണം, വെള്ളി വില മൂക്കുകുത്തി. നാണയപ്പെരുപ്പ ഭീഷണി കണക്കിലെടുത്ത് അമെരിക്കൻ ഫെഡറൽ റിസർവ് അടക്കമുള്ള കേന്ദ്ര ബാങ്കുകൾ പലിശ ഉയർത്താനുള്ള സാധ്യത യുഎസ് ബോണ്ട് യീൽഡിൽ കുതിപ്പുണ്ടാക്കിയതാണ് സ്വർണത്തിന് തിരിച്ചടിയായത്. രാജ്യാന്തര വിപണിയിൽ സ്വർണ വില ഔൺസിന് 146 ഡോളർ കുറഞ്ഞ് 3,874 ഡോളറായി. ഒരു വർഷത്തിനിടെയിലെ ഏറ്റവും താഴ്ന്ന വിലയാണിത്.

ആഗോള വിപണിയുടെ ചുവടുപിടിച്ച് കേരളത്തിൽ പവൻ വില 2,480 രൂപ കുറഞ്ഞ് 1,01,840 രൂപയിലെത്തി. ഇന്നലെ മാത്രം ഗ്രാമിന് 310 രൂപയാണ് കുറഞ്ഞത്. വെള്ളി വില ഗ്രാമിന് 20 കുറഞ്ഞ് 200 രൂപയായി.

വെള്ളിവിലയും ആറു ശതമാനത്തോളം ഇടിഞ്ഞ് ഔൺസിന് 50 ഡോളറിനു താഴെയെത്തി.

ക്രൂഡ് ഓയിൽ വില ഉയരുന്നതും അമെരിക്കയിൽ പണപ്പെരുപ്പം ശക്തമായി തുടരുന്നതുമാണ് സ്വർണ വിപണിയെ സമ്മർദത്തിലാക്കുന്നത്. ഊർജവില ഉയരുന്നതിനാൽ പണപ്പെരുപ്പം നിയന്ത്രിക്കാൻ അമെരിക്കൻ ഫെഡറൽ റിസർവ് പലിശനിരക്ക് ഉയർത്തുകയോ ദീർഘകാലം ഉയർന്ന നിലയിൽ നിലനിർത്തുകയോ ചെയ്യുമെന്ന ആശങ്ക ശക്തമാക്കുന്നു. പലിശ ലഭിക്കാത്ത നിക്ഷേപമായ സ്വർണത്തിനെ ആകർഷണീയത ഇതോടെ കുറഞ്ഞു. വൻകിട ഫണ്ടുകൾ സ്വർണം, വെള്ളി എന്നിവയെ കൈവിട്ട് പണം യുഎസ് ബോണ്ടുകളിലേക്ക് മാറ്റി.

അമെരിക്കൻ ഓഹരിവിപണിയിലെ ഇടിവും സ്വർണവിൽപ്പനയ്ക്ക് ആക്കം കൂട്ടി. നഷ്ടം നികത്താനും പണം കണ്ടെത്താനും നിക്ഷേപകർ സ്വർണം വിറ്റഴിച്ചതാണ് വിലയിടിവിന് കാരണമായത്. ഇറാൻ സംഘർഷത്തത്തുടർന്നുള്ള ഊർജവിതരണ ആശങ്കകൾക്കിടയിലും സുരക്ഷിത നിക്ഷേപമെന്ന നിലയിൽ സ്വർണത്തിന് പ്രതീക്ഷിച്ച പിന്തുണ ലഭിച്ചില്ല. വിപണിയിലെ തുടർചലനങ്ങൾ അമേരിക്കയിലെ തൊഴിൽവിവരങ്ങളും പലിശനിരക്കുകളെക്കുറിച്ചുള്ള പ്രതീക്ഷകളും നിർണയിക്കുമെന്നാണ് വിലയിരുത്തൽ.ഒക്ടോബറിൽ പവൻ വിലയിൽ 7,600 രൂപയുടെ ഇടിവാണുണ്ടായത്. ഒക്ടോബർ ഒന്നിന് പവൻ വില 1,09,440 രൂപയായിരുന്നു.

മൈക്രോഫിനാൻസ് വായ്പാ തിരിച്ചടവ് ഇനി എളുപ്പം

കൊച്ചി: എൻപിസിഐ ഭാരത് ബിൽപേ ലിമിറ്റഡും നാബാർഡ് ഫിനാൻഷ്യൽ സർവീസസ് ലിമിറ്റഡും സഹകരിക്കുന്നതിലൂടെ 19 സംസ്ഥാനങ്ങളിലെ ഒരു ലക്ഷത്തിലധികം ഉപയോക്താക്കൾക്ക് മൈക്രോഫിനാൻസ് വായ്പകൾ ഡിജിറ്റലായി തിരിച്ചടയ്ക്കാം.

ഭാരത് കണക്റ്റ് വഴി 1,000ലധികം ബാങ്കിങ് ആപ്പുകളിലൂടെയും എട്ട് ലക്ഷത്തിലധികം പ്രാദേശിക സേവന കേന്ദ്രങ്ങളിലൂടെയും ഇഎംഐകളും കുടിശികകളും അടയ്ക്കാനാകും. കനറാ ബാങ്കിന്റെ നേതൃത്വത്തിൽ നടപ്പാക്കിയ ഈ പദ്ധതി സാമ്പത്തിക ഉൾപ്പെടുത്തൽ വർധിപ്പിക്കാനും വായ്പാ തിരിച്ചടവ് സുഗമമാക്കാനും സഹായിക്കും. നിലവിൽ 400ലധികം ബാങ്കുകളും ധനകാര്യ സ്ഥാപനങ്ങളും ഭാരത് കണക്റ്റിന്റെ വായ്പാ തിരിച്ചടവ് സേവനത്തിന്റെ ഭാഗമാണ്.

റോക്കറ്റ് റിലയൻസ്



വരുമാനത്തിലും അറ്റാദായത്തിലും മുന്നേറ്റം | ത്രൈമാസത്തിലെ ഏറ്റവും മികച്ച പ്രകടനം

മുംബൈ: 2026-27 സാമ്പത്തിക വർഷത്തിന്റെ രണ്ടാം പാദത്തിൽ കമ്പനിയുടെ ചരിത്രത്തിലെ ഏറ്റവും ഉയർന്ന ത്രൈമാസ വരുമാനവും അറ്റാദായവും സ്വന്തമാക്കി റിലയൻസ് ഇൻഡസ്ട്രീസ് ലിമിറ്റഡ്. ഊർജ, ടെലികോം ബിസിനസുകളിലെ മികച്ച മുന്നേറ്റമാണ് കമ്പനിയുടെ കുതിപ്പിനു കാരണം.

ജൂലൈ-സെപ്റ്റംബർ പാദത്തിൽ 29,550 കോടി രൂപയാണ് റിലയൻസിന്റെ സംയോജിത അറ്റാദായം. മുൻ വർഷത്തെ സമാന കാലയളവിലേതിനെക്കാൾ 33.8 ശതമാനം വർധനയാണ് സംയോജിത അറ്റാദായത്തിലുണ്ടായത്. വരുമാനം 27.8 ശതമാനം വർധിച്ച് എക്കാലത്തെയും മികച്ച നിലയായ 3.62 ലക്ഷം കോടി രൂപയിലെത്തി. നികുതിയും പലിശയും വായ്പാ തിരിച്ചടവും മൂല്യശോഷണവും ഒഴിവാക്കിയുള്ള വരുമാനം 62,409 കോടി രൂപയാണ്. 23.9 ശതമാനം വളർച്ചയാണ് ഇക്കാര്യത്തിലുണ്ടായത്.

ഓയിൽ ടു കെമിക്കൽ ബിസിനസാണ് (ഒ2സി) റിലയൻസിന് ഏറ്റവും നേട്ടം സമ്മാനിച്ചത്. സെപ്റ്റംബർ പാദത്തിൽ ഈ വിഭാഗത്തിലെ വരുമാനം (നികുതിയും പലിശയും അടക്കമുള്ള വ ഒഴിവാക്കിയശേഷം) 25,203 കോടി രൂപയിലേക്കെത്തി, 67.9 ശതമാനം വർധന. ക്രൂഡ് ഓയിലും ശുദ്ധീകരിച്ച പെട്രോളിയം ഉത്പന്നങ്ങളും തമ്മിലെ വിലയിലെ അന്തരം, പെട്രോളിയത്തിൽ നിന്ന് നിർമിക്കുന്ന റബർ, പ്ലാസ്റ്റിക്, സിന്തറ്റിക് ഫൈബറുകൾ എന്നിവയിൽ നിന്നുള്ള ലാഭത്തിന്റെ വർധന, ആഭ്യന്തര വിപണിയിലെ ഉയർന്ന ആവശ്യകത എന്നിവയാണ് ഓയിൽ ടു കെമിക്കൽ ബിസിനസിലെ കുതിപ്പിന് സഹായിച്ചത്.

റിലയൻസിന്റെ ഡിജിറ്റൽ സേവനങ്ങളിൽ ജിയോ പ്ലാറ്റ്ഫോംസ് ലിമിറ്റഡ് സ്ഥിരമായ വളർച്ച പ്രകടമാക്കി. ജിയോയുടെ വരുമാനം 11.3 ശതമാനം വർധിച്ച് 47,485 കോടിയിലേക്ക് എത്തിച്ചേർന്നു. പലിശയും നികുതിയും വായ്പാ തിരിച്ചടവും മൂല്യശോഷണവുമൊക്കെ കിഴിച്ചാൽ 21,879 കോടി രൂപയാണ് ജിയോയുടെ വരുമാനം. ഇക്കാര്യത്തിൽ 16.6 ശതമാനത്തിന്റെ മുന്നേറ്റമുണ്ടായി. ഡിജിറ്റൽ സേവനങ്ങളുടെ ഉത്പന്നനിര വർധിപ്പിച്ചതാണ് ജിയോയുടെ നേട്ടത്തിന് ഒരു കാരണം. നെറ്റ്വർക്ക്, വീടുകളിലെ ബ്രോഡ്ബാൻഡ് സേവനം, ടെക്നോളജിയിലെ സ്വയംപര്യാപ്ത എന്നിവയിലൂടെയും ജിയോ മുന്നേറ്റം സാധ്യമാക്കി.

റീട്ടെയ്ൽ ബിസിനസിലും റിലയൻസ് വളർച്ച കൈവരിച്ചു. മുൻ സാമ്പത്തിക വർഷത്തെ രണ്ടാം പാദവുമായി തട്ടിക്കുമ്പോൾ 6.4 ശതമാനം വളർച്ചയാണ് റിട്ടെയ്ൽ രംഗത്ത് റിലയൻസ് നേടിയെടുത്തത്. റിലയൻസ് റീട്ടെയ്ലിന്റെ വരുമാനം 91,716 കോടി രൂപ തൊട്ടു. ഓഫ്ലൈനിലും ഓൺലൈനിലുമുള്ള ശക്തമായ

സാന്നിധ്യവും ഉപഭോക്തൃ ആവശ്യകത കൂടിയതുമാണ് റിലയൻസ് റീട്ടെയ്ലിനെ സഹായിച്ചത്. എന്നാൽ ലാഭ വിഹിതത്തിന്റെ കാര്യത്തിൽ റിലയൻസ് റീട്ടെയ്ൽ സമ്മർദത്തെ നേരിടുന്നുണ്ട്. ഡിജിറ്റൽ കൊമേഴ്സിലെ നിക്ഷേപം, വിലക്കയറ്റ സമയത്തെ ഉത്പാദന ചെലവിന്റെ സ്വാധീനം, ഉപഭോക്താക്കളെ കൂടുതൽ ആകർഷിക്കാനുള്ള പ്രവർത്തനങ്ങളുടെ ചെലവ് എന്നിവയാണ് റീട്ടെയ് വിഭാഗത്തിന്റെ ലാഭ വിഹിതത്തെ സമ്മർദത്തിലാക്കുന്നത്.

കമ്പനിയുടെ എഫ്എംസിജി (ഫാസ്റ്റ് മൂവിങ് കൺസ്യൂമർ ഗുഡ്സ്) വിഭാഗവും മുന്നേറ്റമാണ് കാഴ്ചവയ്ക്കുന്നത്. റിലയൻസ് ബ്രാൻഡുകൾ വിപണിവിഹിതം വർധിപ്പിക്കുന്നതായി കണക്കുകൾ വ്യക്തമാക്കുന്നു. ഉത്പന്ന വിപണിയിലെ അസ്ഥിരതയ്ക്കും ആഗോള തലത്തിലെ സംഘർഷങ്ങൾക്കും ഇടയിലും റിലയൻസ് ശക്തമായ പ്രകടനം കാഴ്ചവച്ചതായി കമ്പനി ചെയർമാനും മാനെജിങ് ഡയറക്റ്ററുമായ മുകേഷ് അംബാനി പറഞ്ഞു. ആഭ്യന്തര വിപണിയിൽ ഫലവത്തായ ക്രമീകരണങ്ങളും അച്ചടക്കമുള്ള പ്രവർത്തനവും കേന്ദ്രീകൃത ബിസിനസ് മാതൃകകളിലെ വൈവിധ്യവുമാണ് ഇതിനു സഹായിച്ചതെന്നും അദ്ദേഹം വ്യക്തമാക്കി.

ജെയിൻ യൂണി. ഫ്യൂച്ചർ കൊച്ചി കോൺക്ലേവ്

കൊച്ചി: നഗരത്തിന്റെ വികസന നയം ആവിഷ്കരിക്കുന്നതിന്റെ ഭാഗമായി കൊച്ചി കോർപ്പറേഷനും ജെയിൻ സർവകലാശാലയുടെ ഫ്യൂച്ചർ കേരള മിഷനും സംയുക്തമായി സംഘടിപ്പിക്കുന്ന ഫ്യൂച്ചർ കൊച്ചി കോൺക്ലേവ് 6, 7 തിയതികളിൽ. യുകെയിലെ കാർഡിഫ് യൂണിവേഴ്സിറ്റിയുടെ സഹകരണത്തോടെ ജെയിൻ സർവകലാശാല ക്യാംപസിൽ നടക്കുന്ന കോൺക്ലേവ് തദ്ദേശ വകുപ്പ് മന്ത്രി കെ.എം. ഷാജി ഉദ്ഘാടനം ചെയ്യും. രണ്ടാം ദിനം രാവിലെ മുഖ്യമന്ത്രി വി. ഡി. സതീശൻ മുഖ്യപ്രഭാഷണം നടത്തും. ഉന്നത വിദ്യാഭ്യാസ മന്ത്രി റോജി എം. ജോൺ, ഫിഷറീസ് മന്ത്രി വി.ഇ. അബ്ദുൾ ഗഫൂർ എന്നിവരും വിവിധ സെഷനുകളിൽ പങ്കെടുക്കും.

തദ്ദേശ വകുപ്പ് മന്ത്രിയുടെ അധ്യക്ഷതയിൽ മേയർമാർ മികച്ച ഭരണമാതൃകകൾ പങ്കുവയ്ക്കുന്ന പാനൽ ചർച്ച കോൺക്ലേവിലെ പ്രധാന ആകർഷണങ്ങളിലൊന്നാണ്. കൊച്ചി കോർപ്പറേഷനും സമീപ പ്രദേശങ്ങളിലെ നഗരസഭകളും തമ്മിലെ ഏകോപനവും സഹകരണവും കൂടുതൽ മെച്ചപ്പെടുത്തുന്നതിനെക്കുറിച്ച് ചർച്ച ചെയ്യാൻ നഗരസഭാ അധ്യക്ഷന്മാർ പങ്കെടുക്കുന്ന പ്രത്യേക സെഷനും ഒരുക്കിയിട്ടുണ്ട്.

നഗരത്തിനായി സമഗ്ര വികസന നയമെന്ന കൊച്ചി കോർപ്പറേഷന്റെ പ്രഖ്യാപനത്തിന് പിന്തുണ നൽകുകയാണ് കോൺക്ലേവിന്റെ പ്രധാന ലക്ഷ്യമെന്ന് ഫ്യൂച്ചർ കേരള മിഷൻ ചെയർമാനും മുൻ അംബാസഡറുമായ വേണു രാജാമണി പറഞ്ഞു. കൊച്ചിയെ സുസ്ഥിരവും എല്ലാവരെയും ഉൾക്കൊള്ളുന്നതും ആഗോള തലത്തിൽ മത്സരക്ഷമവുമായ മെട്രോ നഗരമാക്കി മാറ്റുന്നതിനുള്ള ആശയവിനിമയങ്ങൾക്കും വിജ്ഞാന കൈമാറ്റങ്ങൾക്കും ഈ കൂട്ടായ്മ വേദിയാകും. അടിസ്ഥാന സൗകര്യ വികസനത്തിൽ മാത്രം ഒതുങ്ങാതെ എല്ലാവരെയും ഉൾക്കൊള്ളുന്നതും സുസ്ഥിരവുമായ വികസന മാതൃക കൊച്ചിക്കായി രൂപപ്പെടുത്തണം. അതിനായി നയരൂപകർത്താക്കൾക്കും ഭരണകർത്താക്കൾക്കുമിടയിൽ നൂതന ആശയങ്ങളുടെയും അക്കാഡമിക് ഗവേഷണങ്ങളുടെയും വിനിമയം സാധ്യമാക്കുന്ന വേദിയായി ഫ്യൂച്ചർ കൊച്ചി കോൺക്ലേവിനെ മാറ്റുകയാണ് ലക്ഷ്യമെന്ന് ജെയിൻ യൂണിവേഴ്സിറ്റി ന്യൂ ഇനീഷ്യേറ്റീവ്സ് ഡയറക്റ്ററും ഫ്യൂച്ചർ കേരള മിഷൻ ചീഫ് ഫെസിലിറ്റേറ്ററുമായ ഡോ. ടോം എം. ജോസഫ് പറഞ്ഞു.

'മെറ്റാറസ് 3.0 ആവിഷ്കാർ' ദേശീയ സമ്മേളനം

കൊച്ചി: ആരോഗ്യരംഗത്തും മെഡിക്കൽ ഇമേജിങ് മേഖലയിലും നിർമിതബുദ്ധിയുടെ (എഐ) സാധ്യതകളും പ്രയോഗങ്ങളും ചർച്ച ചെയ്യുന്നതിനായി അമൃത ആശുപത്രിയുടെയും അമൃത വിശ്വവിദ്യാപീഠത്തിന്റെയും ആഭിമുഖ്യത്തിൽ 'മെറ്റാറസ് 3.0 ആവിഷ്കാർ' ദേശീയ സമ്മേളനം ഇന്ന് നെടുമ്പാശേരിയിലെ ഫോർച്യൂൺ എയർപോർട്ട് ഹോട്ടലിൽ നടക്കും.

രാവിലെ 9ന് അമൃത നാഷണൽ മെഡിക്കൽ ടെക്നോളജി ഇന്നൊവേഷൻ ഹബ് കേന്ദ്ര പെട്രോളിയം, പ്രകൃതിവാതക, ടൂറിസം സഹമന്ത്രി സുരേഷ് ഗോപി ഉദ്ഘാടനം ചെയ്യും. നേത്ര രോഗികൾക്കായി അമൃതയിലെ ഡോക്റ്റർമാർ വികസിപ്പിച്ചെടുത്ത റെറ്റി എഐ ആപ്പിന്റെ സ്വിച്ച് ഓൺ കർമം ഐസിഎംആർ റിസർച്ച് വിഭാഗം ഡയറക്റ്റർ ഡോ. മോനദുഗൽ നിർവഹിക്കും.

'എഐ ആൻഡ് മെഡിക്കൽ ഇമേജ് അനോട്ടേഷൻ' എന്ന വിഷയത്തിൽ ആരോഗ്യപ്രവർത്തകർ, ഗവേഷകർ, അധ്യാപകർ, വിദ്യാർഥികൾ എന്നിവർക്കായി ദ്വിദിന പ്രായോഗിക പരിശീലന ശിൽപ്പശാലയും സമ്മേളനത്തോടനുബന്ധിച്ച് സംഘടിപ്പിക്കും. മെഡിക്കൽ ഇമേജിങ്, രോഗനിർണയം, ആരോഗ്യഗവേഷണം എന്നിവയിൽ എഐയുടെ പ്രയോഗങ്ങൾ പരിചയപ്പെടുത്തുന്നതിനൊപ്പം സാങ്കേതികവിദ്യയുടെ ഉത്തരവാദിത്തപരവും ധാർമികവുമായ ഉപയോഗത്തിനും പരിപാടി പ്രാധാന്യം നൽകും. സ്റ്റാൻഫഡ് യൂണിവേഴ്സിറ്റി സ്കൂൾ ഒഫ് മെഡിസിനിലെ ജനറ്റിക്സ് പ്രൊഫസർ മൈക്കൽ സ്നൈഡർ, യൂണിവേഴ്സിറ്റി ഒഫ് ഫ്ലോറിഡയിലെ ഡോ. രാജീവ് രാമൻ എന്നിവരുൾപ്പെടെ ദേശീയ, അന്തർദേശീയ തലങ്ങളിലെ വിദഗ്ധർ വിവിധ സെഷനുകൾ നയിക്കും. ഐസിഎംആർ, അനുസന്ധാൻ നാഷനൽ റിസർച്ച് ഫൗണ്ടേഷൻ, ആരോഗ്യ ഗവേഷണ വകുപ്പ് എന്നിവയുമായി ബന്ധപ്പെട്ട വിദഗ്ധരും വിവിധ വിഷയങ്ങൾ അവതരിപ്പിക്കും.

കണ്ണ്, ഹൃദയം, ദഹനവ്യവസ്ഥ തുടങ്ങിയ മേഖലകളിലെ രോഗനിർണയത്തിൽ എഐയുടെ പങ്ക്, റെറ്റിന ഇമേജിങ്ങിലൂടെയുള്ള രോഗസാധ്യതാ നിർണയം, പ്രമേഹജന്യ നേത്ര രോഗങ്ങളുടെ സ്ക്രീനിങ്, സ്തനാർബുദ നിർണയം, മെഡിക്കൽ വിദ്യാഭ്യാസത്തിൽ എഐയുടെ ഉപയോഗം, ഗവേഷണത്തിലെ നൈതികത, സാങ്കേതികവിദ്യയുടെ നിയന്ത്രണ സംവിധാനങ്ങൾ തുടങ്ങിയ വിഷയങ്ങൾ സമ്മേളനത്തിൽ ചർച്ച ചെയ്യും.

കൊച്ചി അമൃത ആശുപത്രിയിലെ നേത്രരോഗ വിഭാഗം മേധാവി ഡോ. ഗോപാൽ എസ്. പിള്ളയാണ് സംഘാടക സമിതി അധ്യക്ഷൻ. അമൃത വിശ്വവിദ്യാപീഠത്തിലെ നേത്രരോഗ ഗവേഷണ വിഭാഗം ചീഫ് റിസർച്ച് ഓഫിസർ ഡോ. മെറിൻ ഡിക്സണാണ് സംഘാടക സെക്രട്ടറി.

ആശുപത്രി സേവനങ്ങൾ കൂടുതൽ സ്മാർട്ടാകും; ഏകോപിത എഐ സാങ്കേതികവിദ്യയുമായി ബിഎംഎച്ച് ഗ്രൂപ്പ്



ബേബി മെമ്മോറിയൽ ഹോസ്പിറ്റൽ ഗ്രൂപ്പും 'ഡീപ്ഇൻഫിനിറ്റി.എഐ'യും തമ്മിലുള്ള ധാരണാപത്രം ഒപ്പുവയ്ക്കുന്ന ചടങ്ങിൽ ബിഎംഎച്ച് ഗ്രൂപ്പ് ചീഫ് ഒഫ് മെഡിക്കൽ സർവീസസ് ഡോ. അനൂപ് വാര്യർ, 'ഡീപ്ഇൻഫിനിറ്റി.എഐ' സഹസ്ഥാപകനും സിഇഒയുമായ രാമകൃഷ്ണ ബോയ, സഹസ്ഥാപകനും സിഒഒയുമായ പ്രശാന്തി എനുഗു, ബ്രിട്ടീഷ് ഹൈക്കമ്മിഷൻ ഇന്ത്യ സൗത്ത് ഏഷ്യ ട്രേഡ് കൗൺസിലർ മാർക്ക് ബിസൽ എന്നിവർ.

കൊച്ചി: ക്ലിനിക്കൽ സേവനങ്ങളും ദൈനംദിന പ്രവർത്തനങ്ങളും കാര്യക്ഷമമാക്കുന്നതിന്റെ ഭാഗമായി ആശുപത്രികളിൽ അത്യാധുനിക ഏകോപിത എഐ സംവിധാനം നടപ്പാക്കാനൊരുങ്ങി ബേബി മെമ്മോറിയൽ (ബിഎംഎച്ച്) ഗ്രൂപ്പ് കേരളം, തമിഴ്നാട്, തെലങ്കാന എന്നീ സംസ്ഥാനങ്ങളിലായുള്ള ഒൻപത് ആശുപത്രികളിലാണ് പുതിയ സംവിധാനം നടപ്പാക്കുന്നത്.

രോഗികൾക്ക് വേഗതയേറിയതും കാര്യക്ഷമവുമായ സേവനങ്ങൾ നൽകുകയാണ് ഇതിലൂടെ ലക്ഷ്യമിടുന്നത്. ആശുപത്രികളിലെ വിവിധ സേവനങ്ങൾക്കുള്ള എഐ ആപ്ലിക്കേഷനുകളെ ഒരൊറ്റ ഏകോപിത സംവിധാനത്തിന് കീഴിൽ കൊണ്ടുവരും. വിവിധ വകുപ്പുകളിലെ ചികിത്സാ രേഖകൾ, റേഡിയോളജി-ലാബ് പരിശോധനാ ഫലങ്ങൾ, ഐസിയു വിവരങ്ങൾ, ഡിസ്ചാർജ് രേഖകൾ, മെഡിക്കൽ റെക്കോഡുകൾ, ബാക്ക്-ഓഫിസ് ഭരണനിർവഹണം തുടങ്ങിയവയ്ക്കെല്ലാം ഏകോപിത എഐ സംവിധാനം ഉപയോഗിക്കും. ഇതിലൂടെ എളുപ്പത്തിലുള്ള ഡോക്യുമെന്റേഷൻ, ആശുപത്രിയിലെത്തുന്ന രോഗികൾക്ക് കുറഞ്ഞ കാത്തിരിപ്പ് സമയം, മികച്ചതും ഏകോപിതവുമായ ചികിത്സ എന്നിവ ഉറപ്പാക്കാൻ സാധിക്കും.

യുകെ ആസ്ഥാനമായി പ്രവർത്തിക്കുന്ന 'ഡീപ്ഇൻഫിനിറ്റി.എഐ'യുമായി സഹകരിച്ചാണ് പുതിയ സംവിധാനം സജ്ജമാക്കുന്നത്. ആരോഗ്യ സേവന, രോഗനിർണയ മേഖലകളിൽ ഇന്ത്യയും യുകെയും തമ്മിലുള്ള സഹകരണം ശക്തമാക്കുകയെന്ന ലക്ഷ്യത്തോടെ നടന്ന യുകെ-ഇന്ത്യ ഡയഗ്നോസ്റ്റിക് കോഹോർട്ട് മിഷൻ 2026 പരിപാടിയിലാണ് സഹകരണം പ്രഖ്യാപിച്ചത്. ഇതുസംബന്ധിച്ച ധാരണാപത്രത്തിൽ ഇരു കമ്പനികളും ഒപ്പുവച്ചു. ബ്രിട്ടീഷ് ഹൈക്കമ്മിഷൻ ഇന്ത്യ സൗത്ത് ഏഷ്യ ട്രേഡ് കൗൺസിലർ മാർക്ക് ബിസല്ലിന്റെ സാന്നിധ്യത്തിലാണ് ധാരണാപത്രം ഒപ്പുവച്ചത്.

ഒപ്പോ ഫൈൻഡ് എക്സ്10 സീരീസ് പുറത്തിറക്കി ആസിഫ് അലി



കൊച്ചി ഫോറം മാളിൽ നടന്ന ചടങ്ങിൽ ഒപ്പോയുടെ പുതിയ ഫ്ലാഗ്ഷിപ്പ് മോഡലായ ഒപ്പോ ഫൈൻഡ് എക്സ്10' സീരീസ് സ്മാർട്ട്ഫോൺ ചലച്ചിത്ര താരം ആസിഫ് അലി പുറത്തിറക്കുന്നു. പി.എസ്. സിബിൻ (എച്ച്ആർ & ട്രെയ്നിങ് ഹെഡ്), ആതിര മോഹൻദാസ് (മാർക്കറ്റിങ് ഹെഡ്), അജീഷ് കുര്യൻ (ജിടി ഹെഡ്), രാജേഷ് നായർ (സെയ്ൽസ് ഡയറക്റ്റർ), ടി.എസ്. ആന്റണി (എംടി ഹെഡ്) എന്നിവർ സമീപം (ഇടത്തു നിന്ന്).

കൊച്ചി: സ്മാർട്ട്ഫോൺ വിപണിയിൽ പുതിയ തരംഗമാകാൻ ഒപ്പോയുടെ ഏറ്റവും പുതിയ ഫ്ലാഗ്ഷിപ്പ് മോഡലായ 'ഒപ്പോ ഫൈൻഡ് എക്സ്10' സീരീസ് വിപണിയിൽ. കൊച്ചി ഫോറം മാളിൽ നടന്ന ചടങ്ങിൽ ചലച്ചിത്ര താരം ആസിഫ് അലി പുതിയ മോഡൽ ഔദ്യോഗികമായി അവതരിപ്പിച്ചു നൂതന ക്യാമറാ സാങ്കേതികവിദ്യകൾക്കും മികച്ച പെർഫോമൻസിനുമൊപ്പം അതിനൂതന എഐ ഫീച്ചറുകളും ഉൾപ്പെടുത്തിയാണ് ഫോൺ വിപണിയിലെത്തിയിരിക്കുന്നത്.

200 മെഗാപിക്സൽ ഹാസൽബ്ലാഡ് അൾട്രാ ക്ലിയർ മെയ്ൻ ക്യാമറയും 200 മെഗാപിക്സൽ അൾട്രാ സെൻസിങ് ടെലിഫോട്ടോ ക്യാമറയുമാണ് ഇതിലുള്ളത്. ഫൈൻഡ് എക്സ് 10 പ്രോ മാക്സിൽ ഇതിനുപുറമെ 200 മെഗാപിക്സൽ ഹാസൽബ്ലാഡ് അൾട്രാ സെൻസിങ് അൾട്രാ വൈഡ് ക്യാമറ കൂടി ഉൾപ്പെടുത്തി മൂന്ന് 200 മെഗാപിക്സൽ ക്യാമറകൾ നൽകിയിട്ടുണ്ട്.

പ്രൊഫഷണൽ നിലവാരത്തിലെ വീഡിയോഗ്രഫിക്കായി 8കെ 30 എഫ്പിഎസ് ലോഗ് വീഡിയോ, 4കെ ഓട്ടോ സ്ട്രെയിറ്റൻ വീഡിയോ, ഓപ്പൺ ഗേറ്റ് ക്യാപ്ചർ, ബ്ലാക്ക് മാജിക് ക്യാമറ ഫീച്ചർ എന്നിവ ഫോൺ പിന്തുണയ്ക്കുന്നുണ്ട്. പ്രോ മാക്സിൽ സിനിമാറ്റിക് നിലവാരത്തിലെ 4കെ സിനി ഗ്രേഡ് എച്ച്ഡിആർ വിഡിയോ റെക്കോർഡിങ് സവിശേഷതയുമുണ്ട്. 8000 എംഎഎച്ച് ശേഷിയുള്ള ബാറ്ററിക്കൊപ്പം 80 വാട്ട് വയേർഡ് ഫാസ്റ്റ് ചാർജിങ്ങും 50 വാട്ട് വയർലെസ് ചാർജിങ്ങും ഫോണിലുണ്ട്.

0.99 മില്ലിമീറ്റർ മാത്രം വീതിയുള്ള അൾട്രാ നാരോ ബെസലുകളോടുകൂടിയ 6.59 ഇഞ്ച് ഡിസ്പ്ലേയാണ് മറ്റൊരു സവിശേഷത. ഒപ്പോയുടെ തനത് എഐ സാങ്കേതികവിദ്യയുടെയും പുതിയ കളർ ഒഎസ് 17 ഓപ്പറേറ്റിങ് സിസ്റ്റത്തിന്റെയും കരുത്തിലാണ് ഫോൺ പ്രവർത്തിക്കുക.

12 ജിബി റാമും 256 ജിബി സ്റ്റോറേജുമുള്ള മോഡലിന് 1,39,999 രൂപയാണ് വില. ഗ്ലേസിയർ ബ്ലൂ നിറത്തിന് പുറമെ മിസ്റ്റ് ഗ്രേ, ഗ്ലോ കോറൽ എന്നീ ആകർഷകമായ നിറങ്ങളിലും ഈ മോഡൽ ലഭ്യമാണ്. ക്ലാസിക് ഹാസൽബ്ലാഡ് ഓറഞ്ച് ലൈൻ ഉൾപ്പെടുത്തിയ ഐക്കോണിക് ഓറഞ്ച് റിങ് ഡിസൈനുള്ള പ്രോ മാക്സ് വേരിയന്റ് (12 ജിബി റാം + 512 ജിബി സ്റ്റോറേജ്) ടൈറ്റാനിയം ഗ്രേ, ലൂണ വൈറ്റ് നിറങ്ങളിൽ വിപണിയിലെത്തും. പ്രതിമാസം 3500 രൂപ മുതലുള്ള നോ കോസ്റ്റ് ഇഎംഐ, എക്സ്ചേഞ്ച് ബോണസ് ഉൾപ്പെടെ 38000 രൂപ വരെയുള്ള ക്യാഷ് ബാക്കും കമ്പനി നൽകുന്നുണ്ട്. ഒപ്പോ ഫൈൻഡ് എക്സ് 10 പ്രൊ മാക്സിന് യുപിഐ ട്രാൻസാക്ഷനിലൂടെ 30,000 രൂപയും ഫൈൻഡ് എക്സ് 10-ന് 21,000 രൂപയും ഫ്ലാറ്റ് ഡിസ്കൗണ്ടും ലഭിക്കും.

Muthoot Finance

STATEMENT OF UNAUDITED FINANCIAL RESULTS (STANDALONE & CONSOLIDATED) FOR THE QUARTER AND HALF YEAR ENDED SEPTEMBER 30, 2026

The Board of Directors of the Company, at the meeting held on October 31, 2026, approved the unaudited financial results (Standalone & Consolidated) of the Company for the quarter and half year ended September 30, 2026 ("Financial Results").

The Financial Results along with the Limited Review Report, have been posted on the Company's website at https://www.muthootfinance.com/financial-reports and can be accessed by scanning the QR code.

For Muthoot Finance Limited
Sd/-
Alexander George
Managing Director
(DIN: 00938073)

Place : KOCHI
Date : 31.10.2026

Note: The above intimation is in accordance with Regulation 33 read with regulation 47(1) and regulation 52(8) of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015.

Muthoot Finance Limited
Registered and Corporate Office: NH Bypass, Palarivattom, Kochi - 682 028, India.
CIN:L65910KL1997PLC011300,