Craftsman AUTOMATION

8th May, 2026

To

The Manager - Listing,	The Manager - Listing,
BSE Limited,	National Stock Exchange of India Limited,
Rotunda Building,	Exchange Plaza,
Phiroze Jeejeebhoy Towers,	Bandra Kurla Complex,
Dalal Street,	Bandra (East),
Mumbai - 400 001	Mumbai - 400 051
Scrip Code: 543276	Stock Code: CRAFTSMAN

Dear Sir/Madam,

Sub: Intimation of publication of the Financial Results in the newspaper as per Regulation 47 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligation and Disclosure Requirements) Regulations, 2015;

We wish to inform you that pursuant to Regulation 47 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, the newspaper advertisement published by the Company relating to Audited Financial Results for the quarter and financial year ended 31st March, 2026 in the English newspaper (The Hindu BusinessLine) and Regional (Tamil) newspaper (Dinamani) on 8th May, 2026 are enclosed for your records.

Further, the advertisement also includes a Quick Response code and the weblink to access complete Financial Results for the said period. The above information is also available on the Company's website at www.craftsmanautomation.com.

Kindly take the same into your records.

Thanking you.

Yours faithfully,
for CRAFTSMAN AUTOMATION LIMITED

Shainshad Aduvanni
Digitally signed by Shainshad Aduvanni
Date: 2026.05.08 11:15:22 +05'30'

Shainshad Aduvanni
Company Secretary & Compliance Officer

Encl: As above

Craftsman Automation Limited

Registered Office:
123/4, Sangothipalayam Road,
Arasur Post, Coimbatore – 641 407
Tamil Nadu, India

Corporate Office:
No.1087, 4th & 5th Floor, Krishna Towers,
Avinashi Road, Coimbatore - 641037
Tamil Nadu, India

Tel + 91 422 71 610 00
fax + 91 422 71 612 34
info@craftsmanautomation.com
www.craftsmanautomation.com

CIN NO: L28991TZ1986PLC001816
GST NO: 33AABCC2461K1ZW

விஜய்யை ஆட்சி அமைக்க அழைக்காதது மக்கள் தீர்ப்பை அவமதிப்பதாகும்

சென்னை, மே 7: தவெக தலைவர் விஜய்யை ஆட்சி அமைக்க அழைக்காமல் இருப்பது மக்களின் தீர்ப்பை அவமதிப்பதாகும் என மக்கள் நீதி மய்யம் கட்சித் தலைவர் கமல்ஹாசன் தெரிவித்துள்ளார்.

இதுகுறித்து அவர் ' எக்ஸ்'தளத்தில் வெளியிட்ட பதிவு:

தமிழக சட்டப்பேரவை தேர்தலில் தனித்து ஆட்சி அமைக்கும் அதிகாரத்தை மக்கள் எந்தக் கட்சிக்கும் வழங்கவில்லை. இந்த முடிவு தமிழக வரலாற்றில் முன்னெப்போதும் நிகழாதது.

திமுக தலைவர் மு.க.ஸ்டாலின் 'மக்கள் தீர்ப்பை மதிக்கிறோம். பொறுப்பான எதிர்க்கட்சியாகச் செயல்படுவோம்' என்று அறிவித்திருப்பது, அவரது அரசியல் முதிர்ச்சியைக் காட்டுகிறது. இப்போது அரசமைப்பு பொறுப்பில் இருப்பவர்களும் அந்த கடமையை நிறைவேற்ற வேண்டும். இது கோரிக்கை அல்ல, அரசமைப்பு கடமையாகும்.

விஜய் தலைமையிலான தமிழக வெற்றிக் கழகம் 108 இடங்களில் வெற்றி பெற்றுள்ளது. அவரை ஆட்சியமைக்க அழைக்காமல் இருப்பது தமிழ்நாட்டு மக்களின் தீர்ப்பை அவமதிப்பதாகும். 233 தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட உறுப்பினர்கள் இன்னும் பதவியேற்க முடியாமல் இருக்கிறார்கள். இது மாநிலத்துக்கு நேரும் அவமானம், மக்களாட்சிக்கு ஏற்படும் சேதம்.

'பெரும்பான்மையை சட்டப்பேரவையில்தான் நிரூபிக்க வேண்டும், ஆளுநர் மாளிகையில் அல்ல என எஸ்.ஆர். பொம்மை வழக்கில் உச்சநீதிமன்றம் தெளிவாகச் சொல்லியிருக்கிறது. நான் பேசுவது கட்சி அரசியல் அல்ல. ஓர் இந்தியக் குடிமகனின் கொள்கைக் குரல் இது. தமிழக மக்களின் தீர்ப்புக்கு மரியாதை கிடைத்தே ஆகவேண்டும் என அப்பதிவில் கமல்ஹாசன் குறிப்பிட்டுள்ளார்.

தவெக போராட்ட அச்சுறுத்தல்: மெரீனாவில் போலீஸார் குவிப்பு

சென்னை, மே 7: தமிழக வெற்றிக் கழகத்தினர் போராட்டம் நடத்தப்போவதாக வெளியான தகவலையடுத்து, மெரீனாவில் போலீஸார் குவிக்கப்பட்டனர்.

தமிழக வெற்றிக் கழகம், அறுதி பெரும்பான்மை பெறாததால் ஆட்சி அமைப்பதில் சிக்கல் நீடித்து வருகிறது. மேலும் ஆளுநர் ஆர்.வி.ஆர்லேகர், ஆட்சி அமைப்பதற்கு தவெகவுக்கு அழைப்பு விடுவிக்கவில்லை. இதனிடையே, தவெக தலைவர் விஜய்க்கு அளிக்கப்பட்ட வழிக்காவல் வாகனப் பாதுகாப்பு புதன்கிழமை இரவு திரும்பப் பெறப்பட்டது.

இந்த நிலையில், தமிழக வெற்றிக் கழகத்தினர், தங்களது கட்சியை ஆட்சி அமைக்க அழைப்பு விடுக்காததைக் கண்டித்து மெரீனாவில் போராட்டம் நடத்தப்போவதாக சமூக ஊடகங்களில் வியாழக்கிழமை தகவல் பரவியது.

இதையடுத்து, சென்னை காவல் துறை அதிகாரிகள், போராட்டத்தைத் தடுக்கும் வகையில் மெரீனாவில் பாதுகாப்பை பலப்படுத்துமாறு உத்தரவிட்டனர். இதனால், மெரீனா கடற்கரையில் வியாழக்கிழமை ஆயுதப்படைக் காவலர்கள் குவிக்கப்பட்டனர். அங்கு சந்தேகத்துக்குரிய வகையில் திரண்டு நின்ற இளைஞர்களிடம் போலீஸார் விசாரணை நடத்தினர்.

மேலும் மெரீனா கடற்கரைக்குள் செல்லும் நுழைவாயிலில் போலீஸார் அதிக அளவு நிறுத்தப்பட்டனர். அங்கு கடற்கரைக்கு வருவோரை போலீஸார் விசாரித்து உள்ளே அனுமதித்தனர். இதன் காரணமாக மெரீனா கடற்கரைக்கு வந்த பொதுமக்கள் அவதியடைந்தனர்.

விஜய் விவகாரம்: ஆளுநரைக் கண்டித்து காங்கிரஸ் இன்று ஆர்ப்பாட்டம்

சென்னை, மே 7: சட்டப்பேரவைத் தேர்தலில் தனிப்பெரும் கட்சியாக வெற்றி பெற்ற தமிழக வெற்றிக்கழகத்தின் தலைவர் விஜய்யை ஆட்சி அமைக்க அழைக்காத தமிழக ஆளுநரைக் கண்டித்து தமிழ்நாடு காங்கிரஸ் சார்பில் மாநிலம் முழுவதும் வெள்ளிக்கிழமை (மே 8) ஆர்ப்பாட்டம் நடைபெறும் என்று மாநிலத் தலைவர் கு.செல்வப்பெருந்தகை அறிவித்துள்ளார்.

இதுகுறித்து காங்கிரஸ் மாவட்ட கமிட்டி தலைவர்களுக்கு அவர் வியாழக்கிழமை எழுதிய கடிதம்:

தமிழ்நாடு சட்டப்பேரவைத் தேர்தலில் தனிப்பெரும் கட்சியாக வெற்றிபெற்றுள்ள தவெக ஆட்சி அமைக்கக் கூடாது என்ற நோக்கத்துடன் இந்திய அரசமைப்புச் சட்டத்துக்கு எதிராக செயல்படும் மத்திய பாஜக அரசைக் கண்டித்தும், அவர்களின் கைப்பாவையாகச் செயல்படும் ஆளுநரைக் கண்டித்தும், மாவட்ட தலைநகரங்களில் வெள்ளிக்கிழமை (மே 8) காலை 11 மணிக்கு காங்கிரஸ் சார்பாக மாபெரும் ஆர்ப்பாட்டம் நடத்த வேண்டும். அத்துடன் சென்னை மாவட்ட காங்கிரஸ் கமிட்டிகள் சார்பாக அண்ணா சாலை, தாராப்பூர் டவர் அருகில் வெள்ளிக்கிழமை காலை 11 மணி அளவில் ஆர்ப்பாட்டம் நடைபெறும் என அதில் தெரிவித்துள்ளார் கு.செல்வப் பெருந்தகை.

பிஇ, பிடெக் சேர்க்கை கலந்தாய்வு: 5 நாள்களில் 42,156 பேர் விண்ணப்பம்

சென்னை, மே 7: பொறியியல் கல்லூரிகளில் பிஇ, பிடெக் படிப்புகளில் அரசு ஒதுக்கீடு இடங்களுக்கு நிகழ் கல்வி ஆண்டு சேர்க்கைக்கான கலந்தாய்வு விண்ணப்பப் பதிவு, கடந்த 5 நாள்களில் இதுவரை 42,156 மாணவர்கள் பதிவு செய்துள்ளனர்.

இது தொடர்பாக தொழில்நுட்பக் கல்வி இயக்ககம் தெரிவித்ததாவது: தமிழகத்தில் உள்ள அரசு, அரசு உதவி பெறும் பொறியியல் கல்லூரிகள், அரசு பொறியியல் பல்கலைக்கழகங்கள், சுயநிதி பொறியியல் கல்லூரிகள் ஆகியவற்றில் பி.இ., பி.டெக். இளநிலைப் பொறியியல் படிப்புகளில் அரசு ஒதுக்கீடு இடங்களில் சேருவதற்கான கலந்தாய்வுக்கு இணையவழியில் விண்ணப்பப் பதிவு மே 3- ஆம் தேதி முதல் தொடங்கியது. இதுவரை கடந்த 5 நாள்களில் 42,156 மாணவர்கள் விண்ணப்பங்களைப் பதிவு செய்துள்ளனர்.

அதிகபட்சமாக கடந்த மே 4 - ஆம் தேதி 11,345 விண்ணப்பங்கள் பதிவு செய்யப்பட்டுள்ளன. கடந்த 5 நாள்களாக 10,423 மாணவர்கள் கட்டணங்களைச் செலுத்தியதுடன், 3,352 மாணவர்கள் சான்றிதழ்களைப் பதிவேற்றம் செய்துள்ளதாக தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

தவெக நிர்வாகிகளுடன் விஜய் ஆலோசனை

சென்னை, மே 7: தமிழக ஆளுநர் ஆர்.வி.ஆர்லேகரை வியாழக்கிழமை சந்தித்து திரும்பிய தவெக தலைவர் விஜய், பட்டினப்பாக்கத்தில் உள்ள கட்சி அலுவலகத்தில் முக்கிய நிர்வாகிகளுடன் ஆலோசனை நடத்தினார். இதில் பெரும்பான்மைக்குத் தேவையான ஆதரவை திமுக கூட்டணி கட்சிகளிடம் பெறுவது தொடர்பாக ஆலோசிக்கப்பட்டது.

இந்தக் கூட்டத்தில் தவெக பொதுச்செயலர் என்.ஆனந்த், இணைப் பொதுச்செயலர் சி.டி.ஆர்.நிர்மல்குமார், பொருளாளர் பி.வெங்கடரமணன் மற்றும் சட்ட வல்லுநர்கள் பங்கேற்றனர்.

சுமார் மூன்று மணி நேர ஆலோசனைக்குப் பிறகு, விசிக, மார்க்சிஸ்ட், இந்திய கம்யூனிஸ்ட், முஸ்லிம் லீக் உள்ளிட்ட கட்சிகளின் தலைவர்களை நேரில் சந்தித்து ஆதரவு கேட்பது எனவும், ஆளுநர் தொடர்ந்து ஆட்சி அமைக்க வாய்ப்பு மறுத்தால், உச்சநீதிமன்றத்தை அணுகலாம் எனவும் முடிவு செய்யப்பட்டது.

தேசிய ஜனநாயக கூட்டணி கட்சிகளிடம் ஆதரவு கோரவில்லை–தவெக: தவெக தலைவர் விஜய் தலைமையில் நடைபெற்ற ஆலோசனைக் கூட்டத்துக்குப் பிறகு அக்கட்சியின் இணைப் பொதுச் செயலர் சி.டி.ஆர்.நிர்மல்குமார் செய்தியாளர்களிடம் கூறியதாவது: அதிக தொகுதிகளில் வெற்றி பெற்று தனிப்பெரும் கட்சியாக உருவெடுத்துள்ள தவெகவை ஆட்சி அமைக்க ஆளுநர் அழைப்பு விடுக்க வேண்டும். அதற்கேற்ப ஆளுநர் செயல்படுவார் என்ற நம்பிக்கை உள்ளது. இல்லையெனில், அடுத்தகட்ட நடவடிக்கை எடுக்கப்படும். மேலும், திமுக கூட்டணியில் உள்ள விசிக, இடதுசாரிகள் மற்றும் ஐயூஎம்எல் உள்ளிட்ட கட்சிகளிடம் ஆதரவு கோரப்பட்டுள்ளது. அவர்கள் விரைவில் பதிலளிப்பார்கள் என நம்புகிறோம். ஆதரவு வழங்கும் கட்சிகளுக்கு ஆட்சி மற்றும் அதிகாரத்தில் உரிய பங்கு வழங்கப்படும். தேசிய ஜனநாயக கூட்டணியில் உள்ள கட்சிகளிடம் ஆதரவு கோரவில்லை. அதற்கான விருப்பமும் இல்லை என்றார் அவர்.

விஜய் வீட்டுக்கு வழங்கப்பட்ட பாதுகாப்பு வாபஸ்

சென்னை,மே 7: தமிழக சட்டப்பேரவைத் தேர்தலில் தனிப்பெரும் கட்சியாக தமிழக வெற்றிக் கழகம் வெற்றிபெற்றதையடுத்து, சென்னையில் அக்கட்சியின் தலைவர் விஜய்யின் வீடு, அலுவலகத்துக்கு வழங்கப்பட்ட பாதுகாப்பு தற்காலிகமாக வியாழக்கிழமை வாபஸ் பெறப்பட்டது.

தமிழக சட்டப்பேரவைத் தேர்தலில் அதிக தொகுதிகளில் தமிழக வெற்றிக் கழகம் வெற்றி பெற்றதையடுத்து, அக் கட்சியின் தலைவரும், நடிகருமான விஜய்க்கு காவல்துறை பாதுகாப்பு அதிகரிக்கப்பட்டது.

ஏற்கெனவே மத்திய அரசு அவருக்கு 'ஒய்' பிரிவு பாதுகாப்பு வழங்கியிருந்த நிலையில், தமிழக காவல் துறை சார்பில் கூடுதல் பாதுகாப்பு வழங்கப்பட்டது. நீலாங்கரையில் உள்ள அவரது வீட்டிலும், பனையூரில் உள்ள கட்சி அலுவலகத்திலும் சுமார் 600 போலீஸார் கடந்த 4-ஆம் தேதி முதல் பாதுகாப்பு பணியில் ஈடுபட்டனர். விஜய் வீட்டின் முன் மெட்டல் டிடெக்டர் கருவி நிறுவப்பட்டது. விஜய் காருக்கு முன்னும், பின்னும் 4 காவல்துறை வாகனங்கள் பாதுகாப்புக்குச் சென்றன. இந்நிலையில் விஜய் காருடன் சென்ற 4 காவல் துறை வாகனங்கள் புதன்கிழமை இரவு திடீரென திரும்பப் பெறப்பட்டன.

விஜய் வீடு, அலுவலகத்துக்கு வழங்கப்பட்டிருந்த போலீஸ் பாதுகாப்பு வியாழக்கிழமை தற்காலிகமாக வாபஸ் பெறப்பட்டது. அவரது வீட்டின் முன் வைக்கப்பட்டிருந்த மெட்டல் டிடெக்டர் கருவியும் அகற்றப்பட்டது. தற்போது மத்திய உள்துறையின் 'ஒய்' பிரிவு பாதுகாப்பு மட்டும் விஜய்க்கு வழங்கப்படுகிறது.

தவெக விளக்கம்: விஜய் கேட்டுக் கொண்டதால், தமிழக காவல்துறை வழங்கிய பாதுகாப்பு விலக்கிக் கொள்ளப்பட்டுள்ளதாக தவெக இணை பொதுச் செயலாளர் சி.டி நிர்மல்குமார் விளக்கம் அளித்தார்.

தமிழக வெற்றிக் கழகம் ஆட்சி அமைப்பதில் சிக்கல் நீடிப்பதால், இந்த முடிவு எடுக்கப்பட்டுள்ளதாக கூறப்படுகிறது.

மதச்சார்பின்மையை காக்கவே தவெகவுக்கு ஆதரவு

திமுகவுக்கு காங்கிரஸ் பதில்

சென்னை, மே 7: மதச்சார்பற்ற தன்மையைக் காக்கவே தமிழக வெற்றிக் கழகத்துக்கு ஆதரவு அளித்துள்ளதாக திமுகவுக்கு, காங்கிரஸ் பதில் தெரிவித்துள்ளது.

இதுகுறித்து சட்டப்பேரவை காங்கிரஸ் கட்சித் தலைவர் செ.ராஜேஷ்குமார் வியாழக்கிழமை வெளியிட்ட அறிக்கை:

தமிழக சட்டப்பேரவைத் தேர்தல் முடிவுகளுக்குப் பிறகு உருவான அரசியல் சூழலில், தவெகவை, காங்கிரஸ் ஆதரிப்பது குறித்து சில விமர்சனங்கள் திட்டமிட்டு முன்வைக்கப்படுகின்றன. குறிப்பாக, பதவி ஆசைக்காகவும் தமிழக மக்களுக்குத் துரோகம் இழைக்கும் வகையிலும் இந்த முடிவு எடுக்கப்பட்டதாகவும், முதுகில் குத்திவிட்டதாகவும் கூறுவதை காங்கிரஸ் முற்றிலுமாக மறுக்கிறது.

தேர்தல் அறிவிப்புக்கு முன்பே பல்வேறு அரசியல் அழைப்புகள் எங்களுக்கு (காங்கிரஸ்) வந்ததை நாடறியும். இருப்பினும், மதவாத சக்திகளுக்கு எதிராக 'இண்டி' கூட்டணியில் பயணிப்பதில் நாங்கள் உறுதியாக இருந்தோம். கடந்த சட்டப்பேரவைத் தேர்தலில் மதச்சார்பற்ற முற்போக்கு கூட்டணி வெற்றிபெற காங்கிரஸ் தொண்டர்கள் களத்தில் கடுமையாக உழைத்தனர் என்பதில் மாற்றுக் கருத்து இல்லை.

ஜனநாயக நாட்டில் மக்களின் எண்ண ஓட்டம் சில நேரங்களில் எதிர்பாராத தேர்தல் முடிவுகளைத் தருகிறது. அந்த வகையில், தமிழக மக்களின் தற்போதைய மனநிலை மற்றும் ஜனநாயக முடிவுகளுக்குத் தலைவணங்கி, மாநிலத்தின் எதிர்கால நலன் கருதி இந்த முடிவை எடுத்துள்ளோம்.

மதச்சார்பற்ற கட்சியாக தவெக: தவெக தன்னை ஒரு மதச்சார்பற்ற கட்சியாகவே முன்னிறுத்திச் செயல்பட்டு வருகிறது. குறிப்பாக, அக்கட்சியின் தலைவர் விஜய், காமராஜரை தனது கொள்கைத் தலைவராக ஏற்று, அவர் காட்டிய வழியில் சமூக நீதிக்காகத் தொடர்ச்சியாகப் பயணிப்போம் என்கிற கொள்கையைப் பிரகடனப்படுத்தியுள்ளார்.

காமராஜரின் லட்சியங்களை உள்வாங்கி, சமூக நீதிப் பாதையில் பயணிப்பதாக அறிவித்துள்ள ஒரு இயக்கத்தை ஆதரிப்பது, தமிழகத்தில் மதச்சார்பற்ற விழுமியங்களை வலுப்படுத்தும் என்று காங்கிரஸ் நம்புகிறது.

ஆர்.எஸ்.எஸ். மற்றும் மதவாத சக்திகள் தமிழகத்துக்குள் எந்த காலத்திலும் காலூன்றி விடக்கூடாது என்பதில் காங்கிரஸ் சமரசமற்ற உறுதியைக் கொண்டுள்ளது.

மதச்சார்பற்ற சக்திகள் அனைத்தும் ஓரணியில் திரள வேண்டும், தமிழகத்தில் ஒரு வலிமையான மதச்சார்பற்ற ஆட்சி அமைய வேண்டும் என்பதே எங்களின் ஒரே நோக்கம்.

அரசியல் சூழல் கருதி ஆதரவு முடிவு: இதில் தமிழக மக்களுக்குத் துரோகம் இழைக்கப்படுவதாகக் கூறுவது அடிப்படை ஆதாரமற்றது. தமிழக மக்களின் நலனையும், மாநிலத்தின் அமைதியையும் கருத்தில் கொண்டு, மதவாத சக்திகளைத் தனிமைப்படுத்த வேண்டியது காலத்தின் கட்டாயம். இத்தகைய அரசியல் சூழலைக் கருத்தில் கொண்டே இந்த ஆதரவு முடிவு எடுக்கப்பட்டுள்ளது எனத் தெரிவித்துள்ளார் செ.ராஜேஷ்குமார்.

விஜய்யை பதவியேற்க அனுமதிக்க இடதுசாரிகள் வலியுறுத்தல்

சென்னை, மே 7: முதல்வராக விஜய் பதவியேற்க அனுமதிக்க வேண்டும் என்று இடதுசாரி கட்சிகள் வலியுறுத்தியுள்ளன.

பெ.சண்முகம் (மார்க்சிஸ்ட்): தமிழக வெற்றிக் கழகத்துக்கு 108 சட்டப்பேரவை உறுப்பினர்களை வழங்கி, தவெகவை தனிப்பெரும் கட்சியாக தமிழக மக்கள் தேர்வு செய்துள்ளனர். தனிப்பெரும் கட்சி என்ற அடிப்படையில் சி.ஜோசப் விஜய் மட்டுமே ஆட்சி அமைக்க உரிமை கோரியிருக்கிறார். ஆளுநர் மூலம் அரசியல் சாசனத்துக்கு விரோதமாக நடந்து கொள்வது, தனது அரசியல் நோக்கத்தை நிறைவேற்றிக் கொள்வது என்ற அணுகுமுறையை பாஜக கடைப்பிடித்து வருகிறது. இதன் தொடர்ச்சியாகவே ஆளுநர், விஜய்யை பதவியேற்க அழைக்காமல் காலம் கடத்தி வருகிறார். இது ஏற்புடையதல்ல.

மு.வீரபாண்டியன் (இந்திய கம்யூனிஸ்ட்): தனிப் பெரும் எண்ணிக்கை கொண்ட தவெக, தனது பெரும்பான்மையை பேரவையில் நிரூபிக்க ஆளுநர், அரசமைப்பு சட்டப்படி அவகாசம் தர வேண்டும். இது தொடர்பாக உச்சநீதிமன்றத்தில் நடந்த எஸ்.ஆர். பொம்மை வழக்கு உட்பட பல வழக்குகளில் வழங்கப்பட்ட தீர்ப்புகளில் உச்ச நீதிமன்றமும் உறுதி செய்துள்ளது. இவற்றைக் கருத்தில் கொண்டு ஆளுநர், தவெக தனது பெரும்பான்மையை பேரவையில் நிரூபிக்க வாய்ப்பளித்து அரசமைப்பு சட்டம் மற்றும் உச்சநீதிமன்றத் தீர்ப்புகளின் உணர்வை மதித்து நடக்க வேண்டும்.

போதைப் பொருள் இல்லாத மாநிலமாக தமிழகத்தை மாற்ற விரைவான நடவடிக்கை

உயர்நீதிமன்றம் உத்தரவு

மதுரை, மே 7: தமிழகத்தை போதைப்பொருள்கள் இல்லாத மாநிலமாக மாற்ற விரைந்து நடவடிக்கைகள் மேற்கொள்வது அவசியம் என சென்னை உயர் நீதிமன்றம் அண்மையில் உத்தரவிட்டது.

போதைப் பொருள்கள் கடத்தல் வழக்குகளில் கைது செய்யப்பட்டு மதுரை, திண்டுக்கல் உள்ளிட்ட நீதிமன்றங்களால் 11 ஆண்டுகள் வரை சிறைத் தண்டனை விதிக்கப்பட்ட அதே பகுதிகளைச் சேர்ந்த சரஸ்வதி, அறிவழகன் ஆகியோர் சென்னை உயர்நீதிமன்ற மதுரை அமர்வில் விசாரணை நீதிமன்ங்கள் பிறப்பித்த உத்தரவை ரத்து செய்ய வேண்டும் என்றும், பிணை வழங்கி உத்தரவிட வேண்டும் என்றும் மேல்முறையீட்டு மனுக்களை தனித் தனியாக தாக்கல் செய்தனர்.

இந்த மனுக்களை விசாரித்த உயர்நீதிமன்ற நீதிபதி பி. புகழேந்தி அண்மையில் பிறப்பித்த உத்தரவு:

போதைப் பொருள்களைக் கடத்தியதாக போதை மருந்துகள், மனநோய் பொருள்கள் (என்டிபிஎஸ்) சட்டத்தின் கீழ் பதியப்பட்ட வழக்குகளில் ஈட்டிய வருவாய் குறித்து நிதிசார் விசாரணை மேற்கொள்ளப்பட வேண்டும். இதன்மூலம், சட்டவிரோத சொத்துகளைப் பறிமுதல் செய்வதைக் கட்டாயமாக்க வேண்டும். இந்த வழக்கு விசாரணைகள் வெறும் கைப்பற்றல், கைது நடவடிக்கைகளுடன் மட்டும் நின்றுவிடக் கூடாது. இந்தக் குற்றச் சம்பவங்கள் அதிகம் நிகழக்கூடியப் பகுதிகளில் உள்ள பேருந்துகள், ரயில்களில் திடீர் சோதனைகளை மேற்கொள்ள வேண்டும்.

தமிழகத்தில் கஞ்சா கடத்தலைத் தடுக்கும் விதமாக செயல்படும் போதைப் பொருள் புலனாய்வுப் பிரிவுடன் இணைய குற்றத் தடுப்புப் பிரிவையும் புதிதாக உருவாக்க வேண்டும். இத்தகைய நடவடிக்கைகளுக்குத் தேவையான பணியாளர்களை நியமிப்பதற்கு அது முன்னுரிமை வழங்க வேண்டும். இத்தகைய குற்ற நடவடிக்கைகளின் பொருளாதார அடிப்படைகள் சிதைக்கப்படாவிட்டால், சட்ட அமலாக்க முயற்சிகள் பயனற்றவையாகவே கருதப்படும். இதுபோன்ற விரைவான நடவடிக்கைகளால் மட்டுமே தமிழகத்தை போதைப் பொருள்கள் இல்லாத மாநிலமாக மாற்ற இயலும் என்றார் நீதிபதி.

தங்கம் பவுனுக்கு ரூ.800 உயர்வு

சென்னை, மே 7: சென்னையில் ஆபரணத் தங்கத்தின் விலை வியாழக்கிழமை பவுனுக்கு ரூ.800 உயர்ந்து ரூ.1,13,200-க்கு விற்பனையானது.

தங்கம் விலை தொடர்ந்து ஏற்ற இறக்கமாக இருந்து வரும் நிலையில், கடந்த மே 5-இல் பவுனுக்கு ரூ.1,440 குறைந்து ரூ.1,10,560-க்கும், மே 6-இல் பவுனுக்கு ரூ.1,840 உயர்ந்து ரூ.1,12,400-க்கும் விற்பனையானது.

இதைத் தொடர்ந்து வியாழக்கிழமை தங்கத்தின் விலை மீண்டும் உயர்ந்தது. அதன்படி, கிராமுக்கு ரூ.100 உயர்ந்து ரூ.12,150-க்கும், பவுனுக்கு ரூ.800 உயர்ந்து ரூ.1,13,200-க்கும் விற்பனையானது.

வெள்ளி விலை மாற்றமின்றி கிராம் ரூ.270-க்கும், ஒரு கிலோ (கட்டி வெள்ளி) ரூ.2.70 லட்சத்துக்கும் விற்பனையானது.

QUICKLY.

MMTC-PAMP relaunches digital gold, silver sale

Mumbai: MMTC-PAMP, a London Bullion Market Association Good Delivery gold and silver refiner, relaunched its digital gold and silver offering in 24K gold and 999.9 purity silver. It provides gold and silver investment as low as ₹10. The platform allows users to redeem their holdings at the real-time market prices with direct bank transfers or convert their digital balance into physical gold and silver in the form of minted coins and bars. OUR BUREAU

Bajaj Finserv Health names Deepak Matai as CEO

New Delhi: Bajaj Finserv Health Ltd (BFHL), a subsidiary of Bajaj Finserv, appointed Deepak J Matai as Chief Executive Officer. Matai brings over 25 years of leadership experience across financial services, insurance and consumer businesses, it said in a statement. BFHL offers preventive, personalised care, health financing and wellness plans. OUR BUREAU

Dabur India net up 16% at ₹362 cr in Q4, revenue up 7.3%

RURAL RALLY. India FMCG business grows 9.5%; company eyes faster sequential growth ahead

Meenakshi Verma Ambwani
New Delhi

Dabur India posted a consolidated net profit of ₹362 crore in the March quarter, up 16 per cent from ₹312.7 crore in the year-ago period. Consolidated revenue for the quarter grew 7.3 per cent to ₹3,038 crore.

The Indian FMCG business posted a growth of 9.5 per cent.

On the investor call, Mohit Malhotra, Global CEO, Dabur India, said, "Demand conditions in India remain steady, reflecting consumption resilience, backed by fiscal measures of direct and indirect tax rationalisation. Rural markets continue to outperform urban markets, although the gap between urban and rural has narrowed. Geopolitical headwinds in West Asia are impacting input costs and supply chain across businesses, including India."

> We have already announced a 4% price increase across different parts of the business to mitigate the inflationary impact
>
> **MOHIT MALHOTRA**
> Global CEO, Dabur India

GROWTH OUTLOOK

The company said that it focused on opening alternative supply routes to key geographies such as West Asia, disciplined cost controls, and calibrated price increases. "We are confident of sequential acceleration of growth in India business driven by stable consumption trends, GTM transformation exercise, focus on premiumisation and investments in brand building," Malhotra noted.

INFLATION PRESSURES

On inflationary pressures, Malhotra said, "With the war in the West Asia, we are seeing a cascading impact happening across all countries and geographies. And therefore, the inflation has really picked up. We have already announced a 4 per cent price increase across different parts of the business to mitigate the inflationary impact. We may need to take a second round of price increase, depending on the geopolitical situation.

On growth projections, he noted, "The sequential growth will accelerate, aided by volume and value growth due to price increase. Also, there's benefit of GST that we will be seeing in the first quarter, especially for the low unit price points."

On the international business, he noted that the West Asia region contributes 30-35 per cent to the company's overall international business. He noted that the company has been navigating challenges of supply chain disruptions, inflation, and lower demand in the West Asia region. The company's Board has proposed a final dividend of ₹5.50 per share, aggregating to ₹975.50 crore.

Neysa Networks mulls additional funds in light of mega deal proposals

Vallari Sanzgiri
Mumbai

AI acceleration cloud provider Neysa Networks hinted at looking for funding beyond its earlier $1.2 billion investment by Blackstone in February, following a strong response from the ecosystem, according to Sharad Sanghi, Co-founder & CEO, in an exclusive interview with *businessline*.

Sharad Sanghi, Co-founder & CEO, Neysa Networks

Voicing aspirations to become the next global hyperscaler, Sanghi said the company has received a strong response from the AI ecosystem globally, with mega deals requiring additional funding on the horizon.

FUNDING PUSH

"We have $600 million in equity and $600 million in debt. We need to raise more money," said Sanghi.

Of the $1.2 billion funding acquired, the company plans to use the capital to enhance engineering and software teams, while building new products. The company will also invest towards GPU observability to manage larger GPU clusters as Neysa scales up. "Our aim is, within the next 12 months, to deploy about 20,000 GPUs. Most of the money will go towards that," he said.

The company plans to focus on the Indian market in the current fiscal year and then move to compete with global hyperscalers. While the current major players have a wide net, Sanghi expressed confidence in competing through competitive pricing and flexibility in terms of custom services. Despite the current players' scale, Neysa said it can deliver competitively in training, pioneering, influencing, and setting up a marketplace to add third-party tools.

"There is no reason for us not to be able to compete with them. We're building these in India. We've now close to 75 customers in India," said Sanghi, noting that the company has received international recognition since the Blackstone funding from West Asia , Japan, Thailand, and Malaysia.

HIRING PLANS

For the coming fiscal year, the company talked about increasing headcount from 120-125 employees to 155-160 employees. However, once the mega deals are confirmed, Sanghi estimated worked to exceed by 200 employees. The deals would also lead to Neysa's own data centre, two years from now.

"We may build data centres for ourselves two years from now. We have the expertise. That's what we're doing the best amongst all companies in India. And there's no dispute on that," said Sanghi.

Asian Footwear to double exclusive outlets, targets ₹1,000 crore revenue, IPO by FY29

Amit Vijay Mohile
Mumbai

New Delhi-based Asian Footwear, which operates a manufacturing facility in Bahadurgarh and secured a ₹225–234 crore investment from Motilal Oswal in 2021, has scaled revenue from ₹230 crore in FY22 to around ₹700 crore in FY26, driven by wider distribution, stronger brand recall and greater control over manufacturing and pricing.

Asian Footwear, which until now largely operated in the mass-premium footwear segment, has entered the premium category with the launch of its limited-edition sneaker MoJo Clay, while also broadening its comfort-focused portfolio typically associated with global brands like Skechers, Puma and Adidas, into the ₹800–₹2,500 price band.

RETAIL PUSH

The company is targeting young consumers in Tier 2 and Tier 3 markets.

This is giving the company the confidence to double its exclusive outlets to over 150 and aim for ₹1,000 crore revenue in FY27, paving the way for an IPO by FY29.

> Our idea is to deliver comfort and design at a price point where the consumer doesn't have to think twice
>
> **AAYUSH JINDAL,**
> CEO of Asian Footwear

The company is also accelerating its offline retail push, targeting around 150 exclusive brand outlets (EBOs) over the next few years. Asian has also introduced "Asian Flash," a 60-minute delivery service across more than 100 pin codes, across Delhi, Gujarat, Haryana, Himachal Pradesh, Punjab, Rajasthan, Uttarakhand, and Uttar Pradesh.

BRAND EXPANSION

As part of its brand push, the company has signed on MS Dhoni as brand ambassador and expanded its athleisure range.

"Dhoni brings credibility and aspiration to the brand; he resonates strongly with the same consumers we are targeting in Tier 2 and Tier 3 markets," Aayush Jindal, CEO of Asian Footwear, said, speaking to *businessline*.

The company competes with Campus Activewear in athleisure and Relaxo's Sparx in the mass market, while brands such as Red Tape and entry-level Puma offerings overlap in the ₹1,000–₹3,000 sneakers segment.

The company positions itself at the lower end of this band, with most products priced between ₹800 and ₹2,500, targeting value-conscious consumers in non-metro markets. "The idea is to deliver comfort and design at a price point where the consumer doesn't have to think twice," Jindal said.

ATHLEISURE DEMAND

Growth is increasingly driven by its pivot to athleisure, with Asian broadening its "lifestyle-performance" range across running, sneakers and everyday wear.

To compete in this crowded segment, the company is leaning on three levers — distribution scale, sharper price, value positioning and tighter manufacturing control.

IPO PLANS

Asian Footwear is investing about ₹100 crore to add two manufacturing units in Bahadurgarh, Haryana, taking total capacity to around 10 million pairs annually.

However, sustaining growth while maintaining margins in a highly competitive, price-sensitive segment will be the real test for Aayush Jindal as the company scales both retail and manufacturing to its IPO. It needs to be seen. "There is a point of convergence where consumers want a branded shoe, it ultimately comes down to price and value and we plan to own that space," Jindal added

Vietnam President meets business leaders; seeks investments, partnerships

Aneesh Phadnis
Mumbai

Vietnam President To Lam met Adani Group Chairman Gautam Adani and senior executives from Larsen & Toubro and Oil and Natural Gas Corporation in Mumbai to discuss investment and collaboration opportunities.

The interaction took place on Thursday on the sidelines of the CII India-Vietnam Business Forum.

GROWTH AGENDA

While Adani has plans to invest $10 billion in Vietnam in various sectors, ONGC is engaged in oil and gas production in the country. Larsen & Toubro previously supplied high-speed boats to Vietnam for its defence forces, and the company is looking to intensify its business partnership.

India and Vietnam have agreed to elevate bilateral trade to $25 billion by 2030, up from the present $16 billion.

MOUs SIGNED

On Wednesday, the two countries also signed 13 MoUs and agreed to deepen co-operation in areas such as digital payments, pharmaceuticals and rare earths, among others.

Maharashtra Chief Minister Devendra Fadnavis and Vietnamese President To Lam during a meeting in Mumbai PTI

> India and Vietnam have agreed to elevate bilateral trade to $25 billion by 2030, up from $16 billion now

Tourism also remains a key driver of people-to-people ties. Vietnam has emerged as a popular destination for Indians and was the fastest-growing overseas destination in 2024. India is also keen to attract tourists from Vietnam, pitching attractions like Buddhist trails and the famous Ajanta and Ellora caves.

AIR CONNECTIVITY

Speaking at the CII India Vietnam Business Forum, Maharashtra Chief Minister Devendra Fadnavis welcomed investments from Vietnam and proposed an increase in air connectivity between the two countries.

Last month, Vietnam's Vingroup committed to invest $8.5 billion in Maharashtra in electric mobility, infrastructure, tourism and entertainment.

Muthoot Microfin eyes ₹30,000 cr AUM by 2030

Our Bureau
Mumbai

As of March-end 2026, the NBFC-MicroFinance institution had an AUM of ₹14,006 crore, with Joint Liability Group (JLG) loans accounting for 83 per cent of the AUM and small enterprise & SME (loan against property) loans accounting for the balance.

As part of its strategic vision for 2030, MML plans to diversify into secured asset creation and lifecycle-led engagement to deliver the right credit to the right customer, at the right time.

PORTFOLIO SHIFT

The target portfolio mix by 2030 will include JLG loans (53.4 per cent), small enterprise loans (33.3 per cent), MSME loans (10 per cent) and retail secured — two-wheeler, used CV, gold (3.3 per cent), according to the company's presentation.

"By FY30, Small Enterprise Loan & MSME are projected to contribute almost half of MML's total AUM, reflecting a strategic shift toward a more balanced, diversified and secured portfolio," it said.

Ola Consumer FY25 losses double to ₹662 cr

Our Bureau
Bengaluru

Ride-hailing platform Ola Consumer saw its losses double to ₹662.4 crore in FY25 from ₹328.5 crore a year earlier, as revenue from operations fell sharply amid intensifying competition in India's mobility market.

The company's mobility segment remained its largest revenue contributor

According to Tracxn data, the company's operating revenue declined 42 per cent to ₹1,171 crore in the financial year ended March 2025, compared with ₹2,012 crore in FY24. The drop comes just a year after Ola Consumer crossed the ₹2,000 crore revenue mark, highlighting the pressure on growth in its core ride-hailing business.

REVENUE CONTRIBUTOR

The company's mobility segment, which includes ride-hailing operations, remained its largest revenue contributor, accounting for nearly 79 per cent of operating revenue. However, income from the segment fell more than 47 per cent to ₹925 crore in FY25 from ₹1,761 crore in the previous fiscal.

Despite the steep decline in revenue, Ola Consumer undertook aggressive cost rationalisation measures during the year.

Employee expenses fell nearly 39 per cent to ₹205 crore from ₹334 crore a year ago, helping contain overall expenditure. Total expenses stood at ₹2,038 crore in FY25, marginally lower than ₹2,107 crore in the previous year. At the same time, the company significantly increased spending on customer acquisition and brand visibility.

Marketing expenses more than doubled to ₹233 crore from ₹107 crore in FY24, indicating a renewed push to defend market share against rivals in the highly competitive ride-hailing space.

Beyond mobility, the company generated ₹61 crore from commerce, logistics and other services. Non-operating income stood at ₹198 crore, largely driven by interest earned on fixed deposits and current investments, taking total income for FY25 to ₹1,369 crore.

Ola Consumers' board, in September last year, approved a proposal to go public. The company accounted for ₹18.8 Cr as a prepaid expense for the IPO process in FY25.

This comes at a time when the company has been loosing market share to Rapido and others.

QR FOR THE FINANCIAL RESULTS OF THE COMPANY FOR THE QUARTER AND FINANCIAL YEAR ENDED 31ST MARCH, 2026;