CFL/SE/2025-26/FEB/08 **February 12, 2026**

The Manager (Listing) BSE Limited Phiroze Jeejeebhoy Towers, Dalal Street, Mumbai-400 001 **Scrip Code: 508814**	The Manager (Listing) National Stock Exchange of India Ltd. Exchange Plaza, Plot no. C/1, G Block, Bandra – Kurla Complex Mumbai-400 051 **Security ID: "COSMOFIRST"**

Sub: Unaudited Financial Results - Newspaper Publications

Dear Sir,

In furtherance to our letter dated February 11, 2026, regarding approval of Unaudited Standalone and Consolidated Financial Results of the Company for the quarter ended December 31, 2025, please find enclosed newspaper advertisements published, in compliance with Regulation 47 of Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, in Business Standard (English & Hindi) on February 12, 2026.

You are requested to take the same on your records.

Thanking You

Yours faithfully
For **Cosmo First Limited**

JYOTI DIXIT

Digitally signed by JYOTI DIXIT
Date: 2026.02.12 11:37:29 +05'30'

Jyoti Dixit
Company Secretary & Compliance Officer

Encl.: as above

Cosmo First Limited
CIN : L92114DL1976PLC008355

Corporate / Regd. Office: 1st Floor, Uppal's Plaza, M-6
Jasola District Centre, New Delhi - 110025
Email: enquiry@cosmofirst.com; www.cosmofirst.com
Tel : +91 11 49494949 Fax : +91 11 49494950

M&M races to record revenue in Q3

Profit increases 47% to ₹4,675 cr

SOHINI DAS
Mumbai, 11 February

PHOTO: KAMLESH PEDNEKAR

In top gear

Consolidated figures (in ₹ crore)

	Q3FY26	Y-o-Y change (%)
Revenues	52,100	25.6
Other income	859	108.7
Net profit	4,675	47.0

Compiled by BS Research Bureau Source Company

Mahindra & Mahindra (M&M) posted a 47 per cent year-on-year (Y-o-Y) rise in net profit for Q3FY26 to ₹4,675 crore, riding on the best ever quarterly revenue of ₹52,100 crore, up 26 per cent Y-o-Y.

Excluding the impact of the New Labour Codes (of around ₹565 crore), net profit was up 54 per cent, the company said.

M&M ranked no. 1 in revenue market share in SUVs with 24.1 per cent; no. 1 in light-commercial-vehicles (LCV) under 3.5 tonne with a market share of 51.9 per cent; and also topped in tractors with a 44 per cent share.

Apart from tractors (where market share was down 20 basis points or bps), M&M managed to gain market share in SUVs (up 90 bps) and LCVs (up 10 bps). In e-three wheelers, too, M&M was at the top with a 38.6 per cent share of market.

M&M Financial Services profit after tax (PAT) was up 97 per cent, while Tech Mahindra earnings before interest and taxes (Ebit) came in at 13.1 per cent. Q3FY26 was the first profitable quarter at Mahindra Logistics after 11 quarters and there was a 5x PAT growth at Mahindra Lifespaces.

Mahindra Holidays launched Signature luxury resorts during the quarter.

Anish Shah (*pictured*), Group chief executive officer (CEO) & managing director (MD), said, "We are delighted to report solid operating performance across the group in Q3F26, reflecting our strong focus on growth coupled with disciplined execution."

He added that auto & farm has maintained its leadership position on the back of steady customer demand, strong product acceptance and unwavering focus on operational excellence.

For calendar 2026, the company will launch two new internal combustion engine SUVs and two LCVs.

As for farm sector, the volumes were up 23 per cent to 150,000 units with revenues of ₹11,501 units, up 21 per cent, and PAT of ₹1,044 crore, up 7 per cent.

Rajesh Jejurikar, executive director & CEO (Auto and Farm sector) said, "We have achieved a 90 bps Y-o-Y increase in SUV revenue share and 10 bps increase in LCV (less than 3.5 tonne) market share in Q3. Our tractor business gained 20 bps to reach an impressive 44.1 per cent share for YTD FY26. Our new launches XEV 9S, and the XUV 7XO have received very positive response in the market."

Mahindra has sold more than 41000 e-SUVs since their launch in March 2025 till January.

Capacity boost plan

Mahindra is gearing up to expand capacity as it hits 97 per cent utilisation of the UV capacity and 86 per cent of its EV capacity. As for tractors, the company is utilising more than 83 per cent of installed capacity. Last week, it announced an integrated manufacturing facility for automobiles and tractors in Nagpur with an investment of ₹15,000 crore over 10 years. The unit would have an annual capacity of 500,000 vehicles and 100,000 tractors once fully operational.

Jejurikar said tractor capacity at the Nagpur greenfield plant will be scaled up in phases to around 100,000 units annually, alongside a new SUV portfolio with eventual capacity of 500,000 units a year. "The plant will be designed in a phased and modular way, as it does not make sense to put all the capacity that is expected over a long period on day one," he said.

The first products based on the NU_IQ platform —Vision S, Vision T and Vision X — will debut from Chakan in 2027. Vision X will be manufactured at the Nagpur facility, while incremental capacity for Vision S and Vision T could also be sourced from the new plant.

Jejurikar added that the company will finalise how capacity is split across new and existing products over the next two to three months.

Ashok Leyland's profit up 5% at ₹862 cr

CV maker incurs a one-time charge of ₹331 crore towards the new Labour Codes

SHINE JACOB
Chennai, 11 February

Commercial vehicle major Ashok Leyland has posted a 5 per cent increase in consolidated net profit during the third quarter of FY26 to ₹862 crore, compared to ₹820 crore during the corresponding period last year.

This was after considering a one-time charge of ₹331 crore towards the new Labour Codes.

The revenue of the company, the Indian flagship of the Hinduja Group, was up 22 per cent during the period to ₹12,702 crore compared to ₹10,375 crore during Q3FY25.

On a standalone basis, its net profit, revenue and earnings before interest, taxes, depreciation, and amortization (Ebitda) were seen at all-time high third-quarter numbers. Its standalone net profit for Q3 was ₹796 crore, posting an increase of 4 per cent over the same period last year.

Third-quarter revenues were seen at ₹11,534 crore versus ₹9,479 crore in Q3FY25, posting a growth of 22 per cent. The company reported an all-time high Q3 Ebitda of ₹1,535 crore (13.3 per cent) against ₹1,211 crore (12.8 per cent) in Q3FY25, with a growth of 27 per cent. This is also the 12th consecutive quarter of registering double-digit percentage Ebitda.

"The GST 2.0 decision by the government has provided much-needed thrust during the third quarter, followed by a strong Budget during the current quarter. The current quarter is also looking very good. According to the latest estimates, we should be ending the year with over 10–12 per cent growth," said Dheeraj Hinduja, executive chairman, Ashok Leyland.

Balaji K M, chief financial officer, Ashok Leyland, said the company is planning a capital expenditure of around ₹2,000 crore in the next two years.

"We already had a capex of ₹800 crore in the first three quarters of this year, and another ₹300 crore in the last quarter, taking the total to around ₹1,100 crore. We are planning to have a capex of around ₹1,000 crore each year for the next two years," Balaji added.

The company's MHCV olumes were at 32,929 units in Q3FY26 versus 26,692 units in Q3FY25, up 23 per cent. This is higher than Q3 industry growth, resulting in market share gain.

Ashok Leyland's domestic MHCV market share continues to be above 30 per cent. The company has also maintained market leadership in the bus segment with a 40 per cent market share in Q3. Light commercial vehicle (LCV) volumes were at 20,518 units in Q3FY26 compared to 15,754 units in Q3FY25, posting a growth of 30 per cent. This is higher than the industry volume growth , resulting in market share gain. Export volumes for the period were 4,965 units versus 4,151 units in Q3FY25, up 20 per cent.

"Our growth in volumes and profitability underscores the competitiveness of our portfolio, which delivers superior performance and customer value, reinforced by deep and effective customer engagement across all segments," Hinduja said.

"We are executing a structured pipeline of product introductions across conventional and alternative propulsion platforms to further strengthen our leadership in the domestic market and accelerate our expansion in international markets," he added.

'Premier Energies eyeing export opportunities to US'

Q&A After India and the US agreed on a trade deal, Hyderabad-based solar equipment manufacturer Premier Energies plans to explore export opportunities to that country again, managing director **Chiranjeev Singh Saluja** tells **Nandini Keshari** in an online interview. Edited excerpts:

India and the US have agreed on a trade deal. How do you see this reshaping the renewable energy supply chain?

■ It is great news for the Indian solar industry. The US has been the largest export market for solar modules made in India and many Indian companies have been looking to enter that market. With the reduction of duty, India-made modules will now be competitive. For Premier Energies, our exports to the US constitute less than 0.5 per cent of our order book. We will explore export opportunities in the US again. We will have to reinitiate dialogue with our customers in the US and start working on the cell pipeline. That process typically takes 3-6 months to understand project timelines, conclude commercial negotiations and sign orders.

We had also identified a location in the country and partnered with module manufacturer Heliene for a solar cell manufacturing facility. The US has made it very difficult for our customers there to import modules from China, and some other Southeast Asian countries. Thus, we are looking at that joint venture with a new interest and are undertaking some feasibility studies for that.

In the Union Budget, the finance minister extended basic Customs duty (BCD) exemption for sodium antimonate used in solar glass but offered limited clarity on incentives for wafer and ingot manufacturing. What is your reading?

■ We were hopeful of an incentive scheme for exports and wafer-ingot manufacturing, which is highly capital-intensive, and has far lower return on capital compared with solar cells and modules. The government has signalled very strongly it is keen on making India a manufacturing hub for the entire supply chain, not just for solar but also batteries, where we are also present, as well as nuclear and some other new technologies. So, the Budget is very positive for manufacturers. The government has substantially increased allocation for the Surya Ghar Yojana and Kusum scheme to ₹27,000 crore.

The demand for these two schemes will have to be met from India-made cells and modules. That is also a big boost to domestic manufacturers like us. As for BCD exemption on import of sodium antimonate, while the measure is helpful, it is not something very substantial, given the total cost of solar glass. The provision will help in reducing the cost of domestically-made solar glass.

How are solar companies managing high input costs?

■ Industry-wide, silver consumption has come down by 68 per cent in the past 5 years and there is a roadmap to reduce this by 30 per cent. Most in the solar industry is looking at alternatives such as copper. We mitigated the impact of silver price rise with savings in consumption, operational efficiencies and scale.

Silver accounts for 10 per cent of the total cost of the module, which is not a particularly a large number.

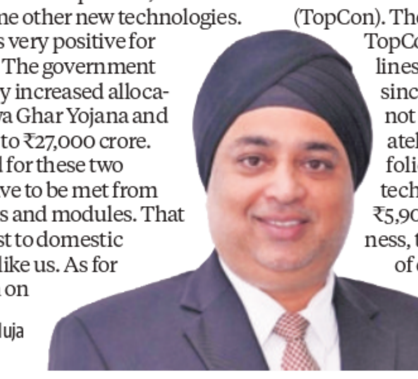
What are your plans to add more manufacturing capacity domestically, in addition to the five existing facilities?

■ We have an operational 3.6 Gigawatt (Gw) of cell capacity, of which 0.4 Gw was added in January. A new cell line of 7 Gw is coming up in Andhra Pradesh, 4.8 Gw of which will be operational in June and the remaining in September this year.

We are also operating 5.6 Gw of module capacity and another 5.4 Gw will be added by the end of March. Also, the first 5 Gw of ingot and wafer manufacturing capacity is expected to be commissioned by December 2027, with the remaining 5 Gw to follow around 12 months later in Andhra Pradesh. The total planned investment for the project is ₹5,900 crore.

How is Premier Energies planning to upgrade solar module technology?

■ Around 2.4 Gw of cell capacity is Mono passivated emitter and rear cell (PERC) and 1.2 Gw is tunnel oxide passivated contact (TopCon). The new 7 Gw capacity will also be TopCon. We will upgrade our PERC lines in around a year. However, since there is demand today, we will not be upgrading them immediately. Out of our total 10.6 Gw portfolio, 8.2 Gw will be the latest technology. In addition to investing ₹5,900 crore in the ingot-wafer business, there is additional ₹6,000 crore of capex ongoing in cell and module plants and all the allied areas like storage, inverters and transformers.



Chiranjeev Singh Saluja
MD, Premier Energies

Cosmo First
Ahead Always

UNAUDITED CONSOLIDATED FINANCIAL RESULTS

28% REVENUE* (YoY)

20% EBITDA* (YoY)

*Figures represent Q3 FY 25-26

(Rs in Crores)

Particulaars	Quarter ended			9 months ended		Year ended
	31.12.2025 Unaudited	31.12.2024 Unaudited	30.09.2025 Unaudited	31.12.2025 Unaudited	31.12.2024 Unaudited	31.03.2025 Audited
Revenue from operations	899	701	919	2,618	2,149	2,895
Earning before Interest, Tax, Depreciation and Amortization (EBITDA)	103	86	128	348	277	362
Profit before tax for the period	31	36	57	143	131	163
Net profit after tax for the period	30	30	47	119	106	133
Basic earnings per share (of Rs 10 each) (not annualised)	11.4	11.4	18.1	46.1	41.0	51.5

Notes:

1 The above is an extract of the detailed format of Quarterly Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of consolidated and standalone financial results for the quarter ended 31st December 2025 and year ended are available on the Stock Exchange websites (www.bseindia.com and www.nseindia.com) and on Company's website (www.cosmofirst.com).

2 The financial results can also be accessed by scanning below QR code.

New Delhi
11th February 2026

ASHOK JAIPURIA
CHAIRMAN & MANAGING DIRECTOR

COSMO FIRST LIMITED

Regd. Off: 1st Floor, Uppal's Plaza, M-6, Jasola District Centre, New Delhi - 110025 CIN: L92114DL1976PLC008355,
Tel: 011-49494949
E-mail: investor.relations@cosmofirst.com,
Website: www.cosmofirst.com

SCAN HERE
For detailed results

"Our presence across business verticals reflects a considered view of risk, opportunity, and responsibility. It helps us build a business that can endure change and create lasting value."

- Ashok Jaipuria

OUR BUSINESSES: COSMO FILMS COSMO PLASTECH COSMO CONSUMER COSMO SPECIALITY CHEMICALS Zigly Pet Care

TNPL TAMIL NADU NEWSPRINT AND PAPERS LIMITED
CIN : L22121TN1979PLC007799
Regd. Office: 67, Anna Salai, Guindy, Chennai - 600 032.
Tel: 044-22354415-17. E-mail: invest_grievances@tnpl.co.in. Website: www.tnpl.com

NOTICE

SUB: SPECIAL WINDOW FOR RE-LODGEMENT OF TRANSFER AND DEMATERIALISATION REQUESTS OF PHYSICAL SECURITIES

Notice is hereby given that pursuant to SEBI Circular No. SEBI/HO/38/13/11(2)2026-MIRSD-POD/I/3750/2026 dated 30th January, 2026, a special window of one year has been opened from 05th February, 2026 till 04th February, 2027, to facilitate shareholders in lodgment / re-lodgement of transfer deeds for physical shares that were executed prior to 01st April, 2019, but were rejected / returned / not attended due to deficiency in the documents / process / or otherwise.

Shareholders may submit their complete applications, along with requisite documents during the special window period and are requested to contact the Company' Registrar and Share Transfer Agent (RTA) i.e.:

M/s. Cameo Corporate Services Limited,
Unit: Tamilnadu Newsprint and Papers Limited,
Subramanian Building, 5th Floor, No.1, Club House Road, Chennai - 600 002,
Phone: 044 – 40020700 / 741 / 780, Queries: www.wisdom.cameoindia.com

Shareholders may access the relevant SEBI circular, eligibility criteria and procedural details in the website of the company @ www.tnpl.com. For further information or clarification, shareholders may contact the company @ invest_grievances@tnpl.co.in

Date: 11.02.2026
Place: Chennai
DIPR/167/Display/2026

For TAMIL NADU NEWSPRINT AND PAPERS LIMITED
Sd/-
ANURADHA PONRAJ
Company Secretary & Compliance Officer

BOROSIL® Scientific

BOROSIL SCIENTIFIC LIMITED
CIN: L74999MH1991PLC061851
Registered Office: 1101, 11th Floor, Crescenzo, G-Block, Plot No C-38, Opp. MCA Club, Bandra Kurla Complex, Bandra (East), Mumbai – 400 051
Tel.No. (022) 67406300 | Fax No. (022) 67406514
Website: www.borosilscientific.com | E-mail: bsl.secretarial@borosil.com

STATEMENT OF UNAUDITED STANDALONE AND CONSOLIDATED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND NINE MONTHS ENDED DECEMBER 31, 2025

The Unaudited Standalone and Consolidated Financial Results of the Company for the quarter and nine months ended December 31, 2025, were reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at their respective meetings held on February 11, 2026. The Statutory Auditor of the Company have carried out Limited Review of the said results.

The aforesaid results along with the Limited Review Reports are available on the websites of the Stock Exchanges at www.bseindia.com & www.nseindia.com and the Company at https://www.borosilscientific.com/investor/disclosure-under-regulation-46-of-sebi-lodr-regulations-2015/financials/financial-results/. The same can also be accessed by scanning the below QR code.

For Borosil Scientific Limited

Sd/-
Vinayak Patankar
Whole-time Director & CEO
(DIN: 07534225)

Place : Mumbai
Date : February 11, 2026

सोने और चांदी के ईटीएफ पर खुदरा निवेशक फिदा

अभिषेक कुमार
मुंबई, 11 फरवरी

सोने और चांदी के एक्सचेंज ट्रेडेड फंडों (ईटीएफ) और फंड ऑफ फंड्स (एफओएफ) में खुदरा निवेशकों की रुचि में जबरदस्त उछाल देखी जा रही है। ऐसा पहले शायद ही किसी म्युचुअल फंड (एमएफ) श्रेणी में हुआ हो।

जनवरी 2025 में कीमती धातुओं के ईटीएफ में कुल मिलाकर 28 लाख निवेशक खाते या फोलियो जोड़े गए, जो पिछले महीने उद्योग स्तर पर कुल फोलियो वृद्धि का 55 फीसदी है।पिछले महीने की वृद्धि 2025 में देखी गई औसत मासिक वृद्धि से पांच गुना से भी ज्यादा है। इसकी तुलना में इक्विटी योजनाओं में महज 11 लाख खाते जोड़े गए।

फंड ऑफ फंड्स (एफओएफ) के माध्यम से भी निवेशकों की सहभागिता बढ़ रही है। एफओएफ में नए खातों की संख्या में हाल के महीनों में तेज बढ़ोतरी देखी गई है। एफओएफ में इक्विटी, डेट और कमोडिटी समेत सभी योजनाएं शामिल हैं। यह वृद्धि सोने और चांदी के ईटीएफ में दिखे इजाफे के अनुरूप है। जनवरी में एफओएफ में 22 लाख खाते जोड़े गए।

उद्योग सोने और चांदी के ईटीएफ के लिए अलग-अलग आंकड़े उपलब्ध नहीं कराता है। दिलचस्प यह है कि चांदी के ईटीएफ में नए खातों की संख्या सोने के ईटीएफ की तुलना में ज्यादा रही, जबकि सोना काफी बड़ी फंड श्रेणी है। जनवरी में चांदी के ईटीएफ में 16 लाख नए खाते जुड़े, जबकि सोने के ईटीएफ में 12 लाख खातों का इजाफा हुआ।

विशेषज्ञों के अनुसार जहां कीमती धातुओं के भावों में तेज उछाल नए निवेशकों को सोने और चांदी की योजनाओं की ओर आकर्षित कर रही है, वहीं चांदी में अपेक्षाकृत ज्यादा उतार-चढ़ाव भी रफ्तार का फायदा उठाने वाले निवेशकों को लुभा रही है और चांदी के ईटीएफ में अल्पकालिक कारोबारी गतिविधियों में इजाफे को बढ़ावा दे रही है।

जियोजित इन्वेस्टमेंट्स में वरिष्ठ निवेश रणनीतिकार श्रीराम बीकेआर ने कहा, सोने की तुलना में चांदी में संरचनात्मक उतारचढ़ाव ज्यादा होने के कारण इसमें निवेशकों की संख्या ज्यादा होती है। इसकी कीमतों में तीव्र उतार-चढ़ाव निवेशकों को अल्पकालिक मौका उठाने के लिए प्रोत्साहित कर रहा है। सोने के ईटीएफ की तुलना में चांदी के ईटीएफ फोलियो में तेज वृद्धि से भी यह बात जाहिर होती है। सिस्टमैटिक्स प्राइवेट वेल्थ के संयुक्त एमडी और सीईओ पार्थ सेन गुप्ता ने चांदी के ईटीएफ पोर्टफोलियो में उछाल का यही कारण बताया। उन्होंने कहा, चांदी के ईटीएफ में यह तेजी आंशिक रूप से अल्पकालिक लाभ की उम्मीदों से लग रही है। 170 फीसदी सालाना लाभ स्वाभाविक रूप से उन मोमेंटम ट्रेडर्स को ललचाता है, जो तुरंत फायदा उठाने की तलाश में रहते हैं, खासकर तब जबकि हाल के समय में गिरावट मामूली रही हो।

म्युचुअल फंड श्रेणी में खातों में वृद्धि की इसी तरह की रफ्तार 2024 की पहली छमाही में तब देखी गई थी, जब थीमेटिक और सेक्टोरल फंडों में रिकॉर्ड संख्या में खाते जोड़े गए थे। लेकिन सोने और चांदी के ईटीएफ के विपरीत थीमेटिक फंडों में वृद्धि मुख्य रूप से कई नए फंडों की पेशकश के कारण हुई थी।

सोने और चांदी में निवेशकों की बढ़ती दिलचस्पी इनमें आ रहे निवेश में भी साफ दिखाई देती है। पिछले महीने पहली बार गोल्ड ईटीएफ में शुद्ध निवेश, ऐक्टिव इक्विटी म्युचुअल फंड योजनाओं के कुल निवेश से ज्यादा रहा। जनवरी में गोल्ड ईटीएफ में 24,040 करोड़ रुपये का शुद्ध निवेश आया जबकि सिल्वर ईटीएफ में करीब 9,500 करोड़ रुपये का। ऐक्टिव इक्विटी योजनाओं में निवेश में कमी जारी रही और शुद्ध निवेश सात महीनों के निचले स्तर 24,028 करोड़ रुपये पर पहुंच गया।

खातों के जुड़ाव के लिहाज से अग्रणी श्रेणियां

जनवरी 2025 योजना की श्रेणी	खातों में शुद्ध जुड़ाव	जनवरी 2026 योजना की श्रेणी	खातों में शुद्ध जुड़ाव
ऐक्टिव इक्विटी*	31	देसी एफओएफ**	22
मिडकैप व स्मॉलकैप फंड	13	सिल्वर ईटीएफ	16
सेक्टोरल/थीमेटिक फंड	5.0	गोल्ड ईटीएफ	12
फ्लैक्सीकैप फंड	3.0	ऐक्टिव इक्विटी*	11
मल्टीकैप फंड	3.0	फ्लैक्सीकैप फंड	5.0

आंकड़े : लाख में — स्रोत : एम्फी
* इक्विटी की सभी श्रेणियां शामिल ** सोना व चांदी एफओएफ ने ज्यादातर खाते जोड़े

सेबी ने एसएमई प्लेटफॉर्म के दुरुपयोग पर चिंता जताई

बीएस संवाददाता
मुंबई, 11 फरवरी

भारतीय प्रतिभूति एवं विनिमय बोर्ड (सेबी) के चेयरमैन तुहिन कांत पांडेय ने बुधवार को छोटे और मझोले उद्यमों (एसएमई) द्वारा नियामकीय छूटों के दुरुपयोग के उदाहरण देते हुए इस पर चिंता जताई है।इन गड़बड़ियों में धन का गबन और बाजार में हेरफेर शामिल है। साथ ही उन्होंने पूंजी निर्माण के लिए शक्तिशाली इंजनों के रूप में एसएमई प्लेटफॉर्म के बढ़ते महत्त्व को भी बताया।

बाजार पहुंच बढ़ाने के लिए नियमों के सरलीकरण की योजना, डेडिकेटेड एसएमई पोर्टल अनुपालन को आसान बनाने व खुलासे में सुधार पर कर रहा काम

पांडेय ने कहा, इन घटनाओं ने निवेशकों के भरोसे को बुरी तरह प्रभावित किया। उन्होंने यह भी कहा कि सेबी ने एसएमई ढांचे को मजबूत किया है ताकि यह सुनिश्चित हो कि केवल ठोस ट्रैक रिकॉर्ड वाली फर्मों को ही सार्वजनिक बाजारों तक पहुंच की इजाजत मिले।

इंडिया एसएमई फाइनैंस ऐंड इन्वेस्टमेंट समिट में पांडेय ने कहा, नियामकीय अनावश्यकता और अस्पष्टता को दूर करने के लिए सेबी लिस्टिंग ऑब्लिगेशन्स ऐंड डिस्क्लोजर रिक्वायरमेंट्स (एलओडीआर) नियमन की व्यापक समीक्षा कर रहा है। निवेशकों की उचित सुरक्षा सुनिश्चित करते हुए कारोबारी सुगमता को बेहतर बनाने के लिए एसएमई पर लागू नियामकीय और खुलासा मानदंडों की भी जांच की जा रही है।

पांडेय ने कहा कि घरेलू पूंजी बाजारों को छोटे और मझोले उद्यमों के लिए रकम के इंतजाम में बहुत बड़ी भूमिका निभानी होगी, भले ही निवेशकों की सुरक्षा के लिए दुरुपयोग के मामलों के बाद नियामक निगरानी को सख्त बना रहा हो। न्होंने कहा, छोटे व मझोले उद्यमों को वित्तपोषण के कई विकल्पों की आवश्यकता होगी - कार्यशील पूंजी के लिए बैंक ऋण, विकास के लिए इक्विटी और विस्तार के लिए बाजार आधारित ऋण। उन्होंने कहा कि गवर्नेंस मानक, खुलासे और विश्वसनीयता यह निर्धारित करेंगे कि छोटे व मझोले उद्यम पूंजी बाजारों का कितनी प्रभावी ढंग से लाभ उठा पाते हैं। अनुपालन प्रक्रिया को सरल बनाने और पारदर्शिता बढ़ाने के प्रयासों के तहत सेबी स्टॉक एक्सचेंजों के सहयोग से छोटे औ मझोले उद्यमों के लिए समर्पित पोर्टल शुरू करने की योजना बना रहा है। प्रस्तावित प्लेटफॉर्म जारीकर्ताओं की जानकारी के लिए एक ही स्थान पर सभी सुविधाएं उपलब्ध कराने वाला डिजिटल गेटवे होगा और अनुपालन से जुड़ी आवश्यकताओं पर स्पष्ट मार्गदर्शन देगा। इस पहल का मकसद निवेशकों की सुरक्षा मजबूत बनाए रखते हुए छोटे व मझोले उद्यमों के लिए कारोबारी सुगमता को बढ़ाना है। पांडे ने इस बात पर भी जोर दिया कि भारत को अगले दो दशकों में बुनियादी ढांचे, ऊर्जा परिवर्तन, आवास, सेवाओं और शहरी विकास में निरंतर निवेश की आवश्यकता होगी, जिसे केवल बैंकिंग प्रणाली के माध्यम से वित्त मुहैया नहीं कराया जा सकता है।

एसएमई सेगमेंट के माध्यम से धन जुटाने का सिलसिला मजबूत बना हुआ है। वित्त वर्ष 2025 में 241 एसएमई आईपीओ के जरिये 9,800 करोड़ रुपये और वित्त वर्ष 2026 में 31 जनवरी तक 232 आईपीओ के जरिये 10,500 करोड़ रुपये जुटाए गए हैं।

उन्होंने कहा कि स्टॉक एक्सचेंजों ने मर्चेंट बैंकरों और प्रवर्तकों के साथ गहन संपर्क बनाया है। जारीकर्ताओं और संबंधित संस्थाओं की साइट विजिट की है। साथ ही पेशकश दस्तावेजों की जांच करने और मंजूरी की समयसीमा कम करने के लिए आर्टिफिशल इंटेलिजेंस समेत प्रौद्योगिकी का उपयोग किया जा रहा है।

एसबीआई ने बाजार पूंजीकरण में टीसीएस को पीछे छोड़ा

बीएस संवाददाता
मुंबई, 11 फरवरी

भारतीय स्टेट बैंक (एसबीआई) बुधवार को बाजार पूंजीकरण के मामले में देश की चौथी सबसे मूल्यवान कंपनी बन गई। इस तरह उसने टाटा कंसल्टेंसी सर्विसेज (टीसीएस) को पीछे छोड़ दिया। अभी रिलायंस इंडस्ट्रीज (19.87 लाख करोड़ रुपये), एचडीएफसी बैंक (14.26 लाख करोड़ रुपये) और भारती एयरटेल (11.5 लाख करोड़ रुपये) वर्तमान में देश की तीन सबसे मूल्यवान सूचीबद्ध कंपनियां हैं। एसबीआई के शेयर 3.4 फीसदी की बढ़त के साथ 1,183 रुपये के नए रिकॉर्ड उच्च स्तर पर पहुंच गए, जिससे उसका बाजार पूंजीकरण 10.92 लाख करोड़ रुपये हो गया।

एसबीआई के शेयर में पिछले एक साल में 62 फीसदी और पिछले छह महीने में 43 फीसदी का इजाफा हुआ है क्योंकि बैंक ने लगातार तीन तिमाहियों में आय के मोर्चे पर मजबूत प्रदर्शन किया है। सोमवार को एसबीआई का शेयर करीब 8 फीसदी चढ़ गया था और इस वजह से बैंक का बाजार पूंजीकरण पहली बार 10 लाख करोड़ रुपये के पार चला गया था।

यह तेजी बैंक के दिसंबर तिमाही के नतीजों के बाद आई, जिसमें उसने शुद्ध लाभ में सालाना आधार पर 24.5 फीसदी की वृद्धि दर्ज करते हुए 21,028 करोड़ रुपये का मुनाफा अर्जित किया, जो उसका अब तक का सबसे ज्यादा तिमाही मुनाफा है।

यह प्रदर्शन गैर-ब्याज आय में मजबूत वृद्धि, ठोस ऋण वृद्धि द्वारा समर्थित बेहतर शुद्ध ब्याज आय (एनआईआई), बट्टे खाते में डाले गए खातों से रिकवरी और इसकी सहायक कंपनी एसबीआई म्युचुअल फंड से 2,200 करोड़ रुपये से अधिक की लाभांश आय से प्रेरित था।

एसबीआई ने अपने क्रेडिट ग्रोथ गाइडेंस की ऊपरी सीमा को पहले के 12 से 14 फीसदी से बढ़ाकर 13 से 15 फीसदी कर दिया है जबकि वित्त वर्ष 2026 के लिए अपने एग्जिट नेट इंटरेस्ट मार्जिन (एनआईएम) के अनुमान को करीब 3 फीसदी पर बरकरार रखा है।

इसके विपरीत, टीसीएस के शेयर 30 अगस्त, 2024 के अपने सर्वकालिक उच्चतम स्तर 4,552 रुपये से 36 फीसदी गिर गए हैं। बुधवार को शेयर 2.5 फीसदी गिरकर 2,909 रुपये पर बंद हुआ। इस आधार पर सॉफ्टवेयर निर्यातक कंपनी का बाजार पूंजीकरण 10.5 लाख करोड़ रुपये रहा।

संबंधित पक्षकार लेनदेन के लिए लिंडे ने मांगी मंजूरी

लिंडे इंडिया ने वित्त वर्ष 2025-26 के लिए प्रेक्सएयर इंडिया के साथ प्रस्तावित अहम संबंधित पक्षकार लेनदेन (आरपीटी) के लिए शेयरधारकों की मंजूरी हासिल करने के लिए 5 मार्च को असाधारण आम बैठक (ईजीएम) बुलाई है। कॉरपोरेट गवर्नेंस विशेषज्ञों का कहना है कि यह कदम बाजार नियामक सेबी द्वारा निर्धारित आरपीटी मानदंडों के अनुपालन का संकेत देता है।

यह घटनाक्रम सिक्योरिटीज अपील ट्रिब्यूनल (सैट) के दिसंबर 2025 के फैसले के बाद देखने को मिला है, जिसने लिंडे इंडिया और उसके साथ प्रेक्सएयर इंडिया के संयुक्त उद्यम से जुड़े मामले में आरपीटी के लिए महत्व की सीमा के संबंध में सेबी की व्याख्या को बरकरार रखा था। *बीएस*

talbros

टैलब्रोस ऑटोमोटिव कम्पोनेंट्स लिमिटेड

सीआईएन: L29199HR1956PLC033107
पंजीकृत कार्यालय: 14/1, दिल्ली मथुरा रोड, फरीदाबाद–121003 (हरियाणा)
फोन नं: 0129-4960482 | वैबसाइट: www.talbros.com, ई–मेल: seema_narang@talbros.com

31 दिसम्बर, 2025 को समाप्त तिमाही एवं नौ माह के समेकित एवं एकल अनअंकेक्षित वित्तीय परिणामों का सारांश

(₹ लाख में)

विवरण	समेकित						एकल					
	समाप्त तिमाही			समाप्त नौ माह		समाप्त वर्ष	समाप्त तिमाही			समाप्त नौ माह		समाप्त वर्ष
	31-दिस-25	30-सित-25	31-दिस-24	31-दिस-25	31-दिस-24	31-मार्च-25	31-दिस-25	30-सित-25	31-दिस-24	31-दिस-25	31-दिस-24	31-मार्च-25
	अन-अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अन-अंकेक्षित	अंकेक्षित
प्रचालनों से कुल आय	22,044.97	21,690.03	20,439.88	64,789.41	63,379.31	84,473.03	22,044.97	21,831.39	20,439.88	64,930.77	63,497.11	84,590.83
अपवादात्मक मदों एवं कर पूर्व लाभ/(हानि)	3,395.82	2,901.97	2,941.03	9,091.90	8,583.40	11,943.29	2,774.79	2,553.45	2,424.80	7,722.50	7,460.30	10,287.27
अपवादात्मक मदें	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
कर पूर्व लाभ/(हानि)	3,395.82	2,901.97	2,941.03	9,091.90	8,583.40	11,943.29	2,774.79	2,553.45	2,424.80	7,722.50	7,460.30	10,287.27
कर पश्चात् निवल लाभ/(हानि)	2,719.55	2,310.06	2,382.30	7,249.25	6,785.17	9,443.27	2,098.52	1,961.54	1,866.07	5,879.85	5,662.07	7,787.25
अवधि के लिए कुल व्यापक आय (कर पश्चात् लाभ/(हानि) और कर पश्चात् अन्य व्यापक आय शामिल)	4,178.08	1,760.50	1,627.32	9,356.29	7,745.78	9,977.75	3,556.33	1,411.25	1,112.14	7,984.72	6,625.57	8,318.83
प्रदत्त इक्विटी शेयर पूंजी (अंकित मूल्य ₹ 2/- प्रत्येक)	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56	1,234.56
प्रति शेयर आय (₹ 2/- प्रत्येक) (अवधि के लिए – गैर वार्षिकीकृत)												
मूल (₹)	4.41	3.74	3.86	11.74	10.99	15.30	3.40	3.18	3.02	9.53	9.17	12.62
तनुकृत (₹)	4.41	3.74	3.86	11.74	10.99	15.30	3.40	3.18	3.02	9.53	9.17	12.62

टिप्पणियाँ:–

1 उपरोक्त, सेबी (सूचीयन बाध्यताएं एवं प्रकटन आवश्यकताएँ) विनियम, 2015 के विनियम 33 के अधीन स्टॉक एक्सचेंजों में दाखिल तिमाही एवं नौ माह के वित्तीय परिणामों के विस्तृत प्रारूप का सारांश है। तिमाही एवं नौ माह के वित्तीय परिणामों का पूरा प्रारूप स्टॉक एक्सचेंज की वैबसाइटों (www.bseindia.com एवं www.nseindia.com) और कम्पनी की वैबसाइट www.talbros.com पर भी उपलब्ध हैं।

2 31 दिसम्बर 2025 को समाप्त तिमाही और नौ माह के लिए इन स्टैंडअलोन और समेकित वित्तीय परिणामों की समीक्षा की गई है और ऑडिट समिति द्वारा अनुमोदन के लिए सिफारिश की गई है और तदनुसार 11 फरवरी 2026 को आयोजित अपनी संबंधित बैठकों में टैलब्रोस ऑटोमोटिव कंपोनेंट्स लिमिटेड ("कंपनी") के निदेशक मंडल द्वारा अनुमोदित किया गया है। 31 दिसम्बर 2025 और 2024 को समाप्त तिमाही के आंकड़े उस तारीख को समाप्त नौ माह के संबंध में असंबद्ध आंकड़ों और संबंधित वित्तीय वर्ष की दूसरी तिमाही तक प्रकाशित वर्ष–दर–वर्ष के आंकड़ों के बीच संतुलन के आंकड़े हैं, जो सीमित समीक्षा के अधीन थे। 31 दिसम्बर 2025 को समाप्त तिमाही और नौ माह के वित्तीय परिणामों की कंपनी के वैधानिक लेखा परीक्षकों द्वारा "सीमित समीक्षा" की गई है। श्री अनुज तलवार, संयुक्त प्रबंध निदेशक को स्टॉक एक्सचेंजों को प्रस्तुत करने के लिए वित्तीय परिणामों पर हस्ताक्षर करने के लिए बोर्ड द्वारा विधिवत अधिकृत किया गया है।

3 भारत सरकार ने 29 मौजूदा श्रम कानूनों को एक एकीकृत ढांचे में समेकित किया है, जिसमें चार श्रम संहिताएं शामिल हैं, जैसे वेतन संहिता, 2019, सामाजिक सुरक्षा संहिता, 2020, औद्योगिक संबंध संहिता, 2020 और व्यावसायिक सुरक्षा, स्वास्थ्य और कार्य स्थिति संहिता, 2020 (सामूहिक रूप से श्रम संहिता के रूप में संदर्भित)। श्रम संहिताएं 21 नवंबर, 2025 से प्रभावी हो गई हैं। श्रम और रोजगार मंत्रालय ने नियमों में बदलाव के कारण वित्तीय प्रभाव के आंकलन को सक्षम बनाने के लिए केंद्रीय नियमों और अक्सर पूछे जाने वाले प्रश्नों का मसौदा प्रकाशित किया है। समूह ने कर्मचारियों के लिए नई श्रम संहिता के प्रभाव का मूल्यांकन किया है और आंकलन किया है कि उस पर कोई भौतिक वृद्धिशील दायित्व उत्पन्न नहीं होता है। यह समूह अनुबंध कार्यबल के लिए अन्य संभावित प्रभावों का मूल्यांकन करने की प्रक्रिया में है। हालाँकि, समूह का मानना है कि प्रभाव, अगर कोई हो, तो उसके भौतिक होने की संभावना नहीं है। समूह श्रम संहिताओं के अन्य पहलुओं पर केंद्र/राज्य नियमों को अंतिम रूप देने और सरकार से स्पष्टीकरण की निगरानी करना जारी रखेगा और आवश्यकता पड़ने पर उचित समायोजन करेगा।

दिनांक : फरवरी 11, 2026
स्थान : गुरुग्राम

कृते टैलब्रोस ऑटोमोटिव कम्पोनेंट्स लिमिटेड
हस्ता/–
अनुज तलवार
संयुक्त प्रबंध निदेशक
डीआईएन : 00628063

Cosmo First
Ahead Always

Sustainable Progress, Lasting Impact

UNAUDITED CONSOLIDATED FINANCIAL RESULTS

28% REVENUE* (YoY)

20% EBITDA* (YoY)

*Figures represent Q3 FY 25-26

(Rs in Crores)

Particulaars	Quarter ended			9 months ended		Year ended
	31.12.2025 Unaudited	31.12.2024 Unaudited	30.09.2025 Unaudited	31.12.2025 Unaudited	31.12.2024 Unaudited	31.03.2025 Audited
Revenue from operations	899	701	919	2,618	2,149	2,895
Earning before Interest, Tax, Depreciation and Amortization (EBITDA)	103	86	128	348	277	362
Profit before tax for the period	31	36	57	143	131	163
Net profit after tax for the period	30	30	47	119	106	133
Basic earnings per share (of Rs 10 each) (not annualised)	11.4	11.4	18.1	46.1	41.0	51.5

Notes:

1 The above is an extract of the detailed format of Quarterly Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of consolidated and standalone financial results for the quarter ended 31st December 2025 and year ended are available on the Stock Exchange websites (www.bseindia.com and www.nseindia.com) and on Company's website (www.cosmofirst.com).

2 The financial results can also be accessed by scanning below QR code.

New Delhi
11th February 2026

ASHOK JAIPURIA
CHAIRMAN & MANAGING DIRECTOR

COSMO FIRST LIMITED

Regd. Off: 1st Floor, Uppal's Plaza, M-6, Jasola District Centre, New Delhi - 110025 CIN: L92114DL1976PLC008355,
Tel: 011-49494949
E-mail: investor.relations@cosmofirst.com,
Website: www.cosmofirst.com

SCAN HERE
For detailed results

"Our presence across business verticals reflects a considered view of risk, opportunity, and responsibility. It helps us build a business that can endure change and create lasting value."

\- Ashok Jaipuria

OUR BUSINESSES: COSMO FILMS Engineered to Enhance | COSMO PLASTECH Designed to protect | COSMO CONSUMER | COSMO SPECIALITY CHEMICALS | Zigly Pet Care