



Date: 2 June 2020

To
Secretary
Listing Department

BSE Limited

Department of Corporate Services Phiroze
Jeejeebhoy Towers Dalal Street, Mumbai –
400 001
Scrip Code : 540902
ISIN : INE371P01015

To
Secretary
Listing Department

National Stock Exchange of India Limited

Exchange Plaza, Bandra Kurla Complex,
Mumbai – 400 050
Scrip Code : AMBER
ISIN : INE371P01015

Dear Sir/Ma'am,

**Sub: Submission of copies of newspaper publication under Regulation 47 (3) of the SEBI
(Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, as amended**

Pursuant to the Regulation 47 (3) of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, please find enclosed herewith copies of extract of the audited financial results (standalone and consolidated) for the quarter and financial year ended 31 March 2020 published in the following newspapers on 1 June 2020.

1. Business Standard – English
2. Business Standard - Hindi
3. Charhdkala - Punjabi

We request you to kindly take this on your record and oblige.

Thanking You,

Yours faithfully
For **Amber Enterprises India Limited**

Sd/-
(Konica Yadav)
Company Secretary and Compliance Officer

Amber Enterprises India Limited (Formerly Known as Amber Enterprises (India) Private Limited)

Next-gen steel industry braces for value creation

KUNAL BOSE
Kolkata, 31 May

This should be an enabler for the steel industry to arrive at a capacity of 300 million tonnes, in accordance with the national steel policy, by 2030-31: Rescuing from ruin several million tonnes of sick steel capacity, owing thousands of crores to secured financial creditors and others, and also the promise of restoring their health and creating expansion by new owners.

The Insolvency and Bankruptcy Code (IBC), 2016, a platform for a one-stop, time-bound resolution of insolvencies, has laid the ground for ambitious steel groups with financial and technological muscle to acquire ailing steel assets.

From Tata Steel to JSW Steel to Vedanta from within the country and ArcelorMittal and GFG Alliance from outside but both with Indian-born promoters, industry majors saw in sick assets an opportunity to expand operations, offer synergistic benefits, or make entries into a market where demand for the ferrous metal was set to grow at the highest rate in the world.

From among the first major dozen defaulters, Bhushan Steel was the first to emerge successfully from the IBC resolution process in May 2018. This has proved to be “value accretive” for Tata Steel. More recently, after months of agonising wait and uncertainty about the outcome, ArcelorMittal, in partnership with Nippon Steel, bagged Essar Steel at a cost of ₹42,000 crore, making it the largest stressed asset deal.

That acquisition, with great promise of growth in capacity and product enrichment, brought to fruition Lakshmi Mittal’s commitment to “build a meaningful production presence in the country for over a decade”. All his earlier attempts to build greenfield steel mills in Odisha, Jharkhand, and Karnataka were futile because of issues related to land acquisition, iron ore mines linkages, and red tape. For identical reasons and recurring violent protests, South Korean steelmaker Posco had to give up its plan of a 12 million-tonne plant in Odisha. Therefore, acquiring a major stressed steel asset was the only option left for Lakshmi Mittal and his son Aditya, who is chairman of ArcelorMittal Nippon Steel (AMNS), an India joint venture (JV) formed to run Essar



Steel operations, participate in “infrastructure building and urbanisation” here, and also make a meaningful contribution to the steel capacity building programme.

The Mittals could not have asked for anything better for acquisition than the operationally well-integrated Essar with a capacity close to 10 million tonnes. In the two years ahead of ownership change, Essar, under Dilip Oommen’s leadership, lifted production by 2 million tonnes to 7 million tonnes. Oommen continuing to lead AMNS as chief executive officer brings continuity in management as the two joint venture partners, both global leaders in automotive and flat steel products, have stated their intention to bring their technologies available here to make the Hazira plant an industry leader. ArcelorMittal owns 60 per cent in the JV and Nippon Steel 40 per cent.

Their track record is such that once the new promoters have completed the initial investment to take annual shipments to 8.5 million tonnes, along with improvement in operational efficiency and margins, they will be targeting a capacity build-up of up to 15 million tonnes. Hasn’t the Odisha government already asked AMNS to build a 3 million-tonne mill at Paradip, for which it had a commitment from Essar Steel dating back to 2005? Interestingly, while the pandemic has made groups cautious with fresh capacity building at acquired stressed assets, AMNS claims its expansion programme is sailing through as planned. Being port-based, the Hazira mill enjoys

the advantage of easy imports of raw materials and export of steel products, which will support expansion.

Besides routine rehabilitation and capacity ramping up following the acquisition of assets from the sick bay, the buyers in most cases bring something new to the table by way of technology, brand-building techniques, or manpower management. For example, UK-based Sanjeev Gupta’s GFG Alliance, on acquiring bankrupt Adhunik Metaliks and Zion Steel, said it would introduce here its green steel strategy, practised at its mills in several other countries. The strategy is a combination of recycling steel scrap with low-carbon renewable power. Odisha-based Adhunik makes steel both through the blast furnace and electric arc furnace routes.

None of the new promoters has any complaints about the quality of acquired assets. TV Narendran, chief executive officer and managing director of Tata Steel, says: “We were keen on Bhushan because we found it to be a good asset and we could ramp up production there without much capex. This is exactly what we have done. Our target was to achieve a rated capacity at Bhushan in two years. We have achieved that. Were it not for the crisis created by the pandemic, we would be comfortable operating Bhushan at a 5 million-tonne level.” Not only Tata Steel, the other acquirers such as AMNS and Vedanta are not taking long to derive value from assets that became stressed for the failings of past managements.

BEML firming up tie-ups with 2 foreign firms

JYOTI MUKUL
New Delhi, 31 May

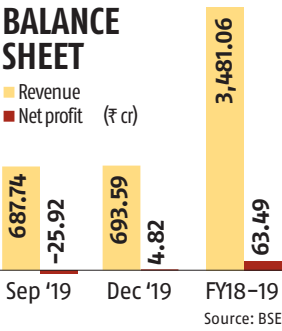
BEML is firming up tie-ups with two foreign companies for setting up joint manufacturing facilities in India. Besides, the state-owned company has also called for global expressions of interest (EOIs) for more tie-ups as part of its efforts to indigenise technology.

These planned units would be set up in its Make in India Park. In an interview with *Business Standard*, Deepak Kumar Hota, BEML’s chairman and managing director, said the nature of tie-ups through the EOIs would be open-ended.

Though Hota did not share the names of the two firms, he said the tie-up with a Czech firm was for spare parts and the other with a Japanese firm was for propulsion. Tie-ups through the EOIs would be for products that complement BEML’s existing products. “We would not only focus on the Indian market, but the joint ventures will export to markets defined in the contract,” he said.

Over the years, BEML has exported to 68 countries. Heavy Electricals (BHEL), too, is seeking tie-ups with foreign original equipment manufacturers for jointly setting up manufacturing facilities. The advantage for foreign firms will be that no new land would be required to set up factories which could come on the land owned by BEML and BHEL.

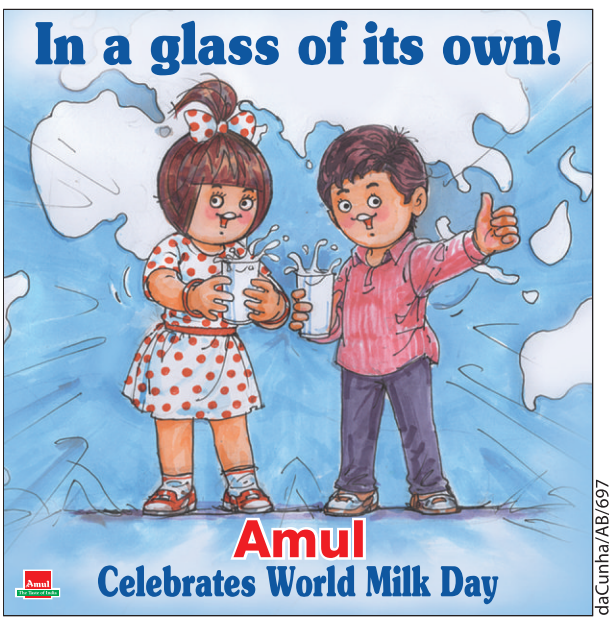
Whether such EOIs would be possible considering the global economic scenario, Hota said even though there was a slowdown in the short run, it would stabilise in the medium term and would “take off explosively” in the long term. “We are seeing a kind of shift among manufacturing companies as



they want to de-risk themselves and not depend on one single manufacturing country. So, India is a major investment destination because it provides the market. But we need to improve the ease of doing business,” he said.

Hota said BEML was born in the womb of self-reliance, and that was the key growth driver for the company from its inception in 1964. “Our capability to absorb technology resulted in achievement of indigenisation level of over 80 per cent in defence products, over 90 per cent in mining and construction products and over 65 per cent in rail and metro products,” he said. Nearly 68 per cent of BEML’s products are developed through its own research and development. “In the past two years, we have filed 65-70 patents a year,” he said.

On being asked whether the government’s push on Atmanirbhar Bharat would help the company, he said around 90 per cent of everything that BEML sells was through open competition with global OEMs across all its three verticals. The government on May 13 said it would not procure goods or services worth up to ₹200 crore from any foreign supplier. For this, the general financial rules would be amended to disallow global tender enquiries.



17 private gencos to forgo imported coal for domestic supply

SHREYA JAI
New Delhi, 31 May

Responding to the Centre’s new scheme to reduce import of coal, 17 independent power producers have applied to forgo their imported coal quantity, replacing it with supply from Coal India (CIL).

Adani Power, GMR Energy, Avantha Power, Lalitpur Power, and Vedanta are some of the private companies that have applied for the ‘import substitution’ scheme of the Centre.

These units totalling 22,450 Mw have cumulatively requested for 179 million tonne (mt) of coal from CIL to substitute their imported capacity. This quantity is over and above the amount of coal these units already get from CIL under the fuel supply agreement (FSA). *Business Standard* has reviewed the request details submitted to the government.

The power ministry in several notices to all gencos over the past month urged them to replace imported coal with domestic coal. “It is advised that all the gencos who are importing coal for blending purposes may make best efforts to replace their imports with domestic coal,” said the letter by the ministry in April.

Apart from stations built to operate on imported coal, many generating stations blend 8-10 per cent of their total coal requirement with imported coal. This is mostly done for operational purposes. At times, when domestic supply dwindles, gencos depend on import.

However, the with power demand now witnessing record decline due to the lockdown and muted industrial growth, coal supply with CIL is in surplus. “The coal stock available with the thermal power plants has reached an all-time high of 50 mt and the stock with coal companies stands at 70 mt. In this surplus situation, it is advisable to not import coal for blending purposes,” the ministry’s letter has stated. The ministry is aiming for zero coal



Coal India likely to supply less than the demand, firms want changes in scheme

import in this financial year.

For the ‘Import Substitution’ scheme, a genco has to submit the amount of coal it is currently getting from CIL, the amount it is importing, which will be substituted through domestic supply, and the preferred subsidiary of CIL from which it wants the supply.

However, several gencos pointed out that CIL is unlikely to supply the same quantity as requested by them.

In the document accessed by the paper, against the requested amount of 179 million tonne, CIL would supply 15.9 mt and 11.8 mt respectively for either at trigger level of 80 per cent or at the ACQ level. Annual Contracted Quantity (ACQ) is the coal quantity tied up by genco with CIL and ‘trigger level’ is the lowest threshold of the ACQ.

“A genco today is anyway getting coal supply at 65-70 per cent of their ACQ from CIL. The ones who have applied for import substitution want coal supply over and above this. But CIL will be supplying the gap between their original supply amount and the quantity requested by the genco under the scheme. If there is surplus coal with CIL, trigger level should be 100 per cent and not 80 per cent,” said a senior executive of a leading power producers.

Tata-Mistry dispute to test small shareholders’ rights

DEV CHATTERJEE
Mumbai, 31 May

The dispute between Tata group and its former chairman Cyrus Mistry in the Supreme Court (SC) will test the rights of minority shareholders and set a precedent for other companies, say corporate lawyers.

Before the apex court decides on the merits of the case, lawyers said, the Tata group and the Mistry family-run Shapoorji Pallonji (SP) Group now have the last chance to settle their differences out of court. “Both groups should try to settle the issue. While Tata Sons should offer a board seat to the Mistry family, which they held since 1980, the SP Group may look at selling Tata Sons shares in the long run as the group is facing liquidity issues,” said HP Ranina, a noted

SC lawyer. The SC on Friday agreed to hear a plea filed by the SP Group challenging the National Company Law Appellate Tribunal’s (NCLAT’s) December order. In its petition, the SP Group has sought a seat on Tata Sons board and removal of veto power granted to the directors of Tata Trusts. The SP Group also sought similar veto powers for the minority shareholders like them in Tata Sons. Reversing the 2018 order of the National Company Law Tribunal (NCLT) Mumbai, the NCLAT had held the decision to remove Mistry as Tata Sons chairman was illegal and he should be reinstated.

Though the NCLAT order was initially hailed as a victory for them, the Mistry family appealed against the verdict as the reinstatement of Cyrus Mistry as the chairman of Tata

MISTRY’S APPEAL TO THE SC

- Allow proportionate representation on Tata Sons board to the Mistry family and representation on all board committees
- Delete provision of Tata Sons’ Articles of Association which gives full veto on all board items to Tata Trust’s nominee directors
- Limit the affirmative vote to select number of items as covered under Articles 121A of Tata Sons Articles of Association
- Extend the same veto rights to directors representing the minority shareholders

Sons and director of the listed Tata firms (from which he was removed by the shareholders in 2016) for the ‘rest of the tenure’ was symbolic at best.

It was also a relief that legally, lawyers said, appeared to be on tenuous ground. The other NCLAT direction that henceforth the SP Group should be consulted for all future appointment of directors to the Board of

Tata Sons would simply create a deadlock in Tata Sons. It did not give to the Mistry family, as a matter of right, the ability to appoint their own person on the board. If they get it, it will give the Mistrys sufficient foot in the door to build on and negotiate for much more in the future. Mistry group’s plea for representation on Tata Sons board in proportion of their 18.5 per cent

shareholding in Tata Sons was not granted by the NCLAT; nor were the provisions in the Tata Sons Articles of Association, which the Mistry camp had called ‘oppressive’, struck down by the NCLAT. The SP Group’s appeal to the apex court now seeks these reliefs (*see box*).

The appeal by the Mistry family was delayed as the NCLAT judgment was delivered on the last working day of the Supreme Court before it closed for the winter recess and the Tatas could not immediately appeal against the judgment.

Once the apex court re-opened, the bench, led by Chief Justice of India SA Bobde, stayed the NCLAT order on January 24. The bench indicated that it saw ‘basic errors’ in the NCLAT’s order and was going to stay its operation. Despite vociferous

opposition by the Mistry camp’s lawyers, the NCLAT judgment was stayed in its entirety.

Mistry had also indicated soon after the NCLAT order that he is not interested in the chairmanship of Tata Sons, but wanted a board seat in Tata Sons as the family had been holding the seat since June 1980. The initial reactions about the correctness of the NCLAT’s order that came from the SC bench would have not been very encouraging for the Mistry camp, say sources.

The Mistry family now has two options: either choose to reply to the Tatas’ appeal and defend the NCLAT’s verdict, or they could come out with a case of their own and try to get what they wish to get, which has been rejected twice — first by the NCLT and then by the NCLAT. The SC is their last hope.

VST INDUSTRIES LIMITED

Regd. Office : Azamabad, Hyderabad – 500 020
Phone: 91-40-27688000; Fax: 91-40-27615336;
CIN: L29150TG1930PLC000576,
Email: investors@vstind.com, website: www.vsthyd.com

TRANSFER OF EQUITY SHARES TO THE INVESTOR EDUCATION AND PROTECTION FUND

Notice is hereby given that pursuant to the provisions of Section 124(6) of the Companies Act, 2013 (‘the Act’) read with Investor Education and Protection Fund Authority (Accounting, Audit, Transfer and Refund) Rules, 2016 (‘Rules’) as amended to date, the dividend declared for the financial year 2012-13 which remained unclaimed for a period of seven years will be credited to Investor Education and Protection Fund (IEPF) on or before 4th September, 2020. The corresponding shares in respect of which dividend amount have remained unclaimed for seven consecutive years or more will also be transferred by the Company to the Demat account of IEPF Authority.

Unclaimed or unpaid dividend up to the year ended 31st March, 2012 was transferred by the Company to the IEPF within the statutory time period.

The Company will be sending individual notices to all the concerned shareholders whose shares are liable to be transferred to IEPF as per the aforesaid Rules at their Registered Address once the lockdown is lifted and normalcy is restored, requesting them to encash the unclaimed dividend on or before 19th August, 2020 by sending a letter under their signature to KFin Technologies Private Limited (‘Karvy’), Unit : VST Industries Limited, Karvy Selenium Tower B, Plot No.31 & 32, Gachibowli, Financial District, Hyderabad – 500 032, e-mail : einward.ris@kfinetech.com, phone : 040-67162222, Fax : 040-23420814. The details of shareholders whose shares are liable to be transferred to IEPF will be available on the Company’s website i.e. www.vsthyd.com under Investors Relations Section.

In this connection, please note the following :-

a) In case you hold shares in physical form; Duplicate Share Certificate(s) will be issued and transferred to the IEPF. The original Share Certificate(s) which stand registered in your name and held by you, will stand automatically cancelled.

b) In case you hold shares in electronic form; your demat account will be debited for the shares liable for transfer to the IEPF.

In the event valid claim is not received by Karvy on or before 19th August, 2020, the Company shall take action towards transfer of the shares to the IEPF pursuant to the said Rules. Once these shares are transferred to the IEPF by the Company, such shares may be claimed by the concerned Members only from the IEPF Authority by making an application in the prescribed form IEPF-5 online and sending the physical copy of the same duly signed as per the specimen signatures recorded with the Company along with the requisite documents enumerated in Form IEPF-5 to the Company Secretary or to Karvy. Please also note that no claim shall lie against the Company in respect of shares/unclaimed dividend transferred to the IEPF pursuant to the said Rules.

For **VST INDUSTRIES LIMITED**
Sd/-
PHANI K. MANGIPUDI
Company Secretary

Place : Hyderabad
Date : 30-05-2020

AMBER ENTERPRISES INDIA LIMITED

Registered Office: C-1, Phase-II, Focal Point, Rajpura Town-140 401, Punjab
Corporate Office: Universal Trade Tower, 1st Floor, Sector-49, Sohna Road, Gurugram-122 018, Haryana
E-mail: info@ambergrouppindia.com; Website: www.ambergrouppindia.com
Tel.: +91 124 3923000; Fax: +91 124 3923016/17; CIN: L28910PB1990PLC010265

Extract of Audited Financial Results for the Quarter and Year Ended 31 March, 2020

(Rs. in lakh except for per share data)

Consolidated					Sl. No.	Particulars	Standalone				
Quarter Ended			Year Ended				Quarter Ended			Year Ended	
31 March 2020	31 December 2019	31 March 2019	31 March 2020	31 March 2019			31 March 2020	31 December 2019	31 March 2019	31 March 2020	31 March 2019
(Audited)	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)		(Audited)	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)		
1,31,518.30	78,843.40	1,19,601.29	3,96,279.33	2,75,199.07	1.	Total Income from Operations	1,04,608.39	56,758.56	97,127.76	3,00,273.51	2,18,839.67
7,008.62	2,448.15	9,389.15	19,074.33	13,592.67	2.	Net Profit for the period (before tax, Exceptional and Extraordinary Items)	5,198.90	618.16	8,904.96	12,890.89	13,292.88
7,008.62	2,448.15	9,389.15	19,074.33	13,592.67	3.	Net Profit for the period before tax (after Exceptional and/or Extraordinary Items)	5,198.90	618.16	8,904.96	12,890.89	13,292.88
6,282.39	2,481.05	6,683.07	16,414.49	9,477.09	4.	Net Profit for the period after tax (after Exceptional and/or Extraordinary Items)	5,323.48	1,153.88	6,155.56	11,794.00	9,251.99
6,246.19	2,462.17	6,673.67	16,323.78	9,449.98	5.	Total Comprehensive Income for the period [Comprising Profit/(Loss) for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (after tax)]	5,322.13	1,144.53	6,137.35	11,764.62	9,226.31
3,144.65	3,144.65	3,144.65	3,144.65	3,144.65	6.	Equity Share Capital (Face Value Rs.10 Each)	3,144.65	3,144.65	3,144.65	3,144.65	3,144.65
-	-	-	1,09,695.75	95,469.95	7.	Reserves (excluding Revaluation Reserve) as shown in the Audited Balance Sheet of the previous year	-	-	-	1,04,930.53	94,379.05
19.98	7.89	21.25	52.20	30.14	8.	Earnings Per Share (of Rs. 10 each) (for continuing and discontinued operations) –					
19.98	7.89	21.25	52.20	30.14		Basic earnings per share (in rupees)	16.93	3.67	19.57	37.50	29.42
						Diluted earnings per share (in rupees)	16.93	3.67	19.57	37.50	29.42

Notes to above extract:

The above is an extract of the detailed format of Audited Financial Results for the Quarter and Year Ended 31 March, 2020, filed with the stock exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and Other Disclosure Requirements) Regulations, 2015 (as amended from time to time). The full format of the Audited Financial Results for the Quarter and Year Ended 31 March, 2020, is available on the Company’s website www.ambergrouppindia.com and on the website of the stock exchanges where the Company’s equity shares are listed viz. BSE Limited (www.bseindia.com) and the National Stock Exchange of India Limited (www.nseindia.com).

a) Figures of the previous periods have been regrouped/ rearranged/ reclassified, wherever necessary, to comply with financial reporting requirements.

For **Amber Enterprises India Limited**

Jasbir Singh
(Chairman & CEO)



वापस आ रही है धातु क्षेत्र की चमक

साल के निचले स्तर पर पहुंचने के बाद धातु कीमतों में कुछ सुधार दिखा है। हालांकि कम उत्पादन लागत सकारात्मक है

विशाल छाबड़िया और
उज्ज्वल जोहरी
मुंबई/नई दिल्ली, 31 मई

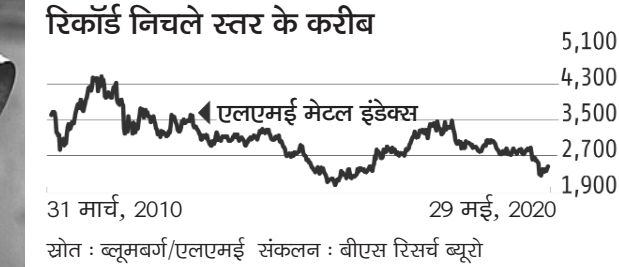
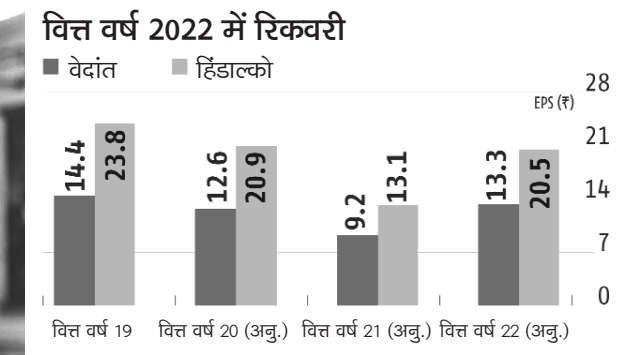
अनिल अग्रवाल को अपनी शानदार सफलता के लिए जाना जाता है। उन्होंने 1970 के दशक के मध्य में एक छोटे मेटल स्क्रैप डीलर के कारोबार से लेकर वेदांत रिसोर्सेज के कार्यकारी चेयरमैन बनने का सफर तय किया। वेदांत लिमिटेड और हिंदुस्तान जिंक में अपनी बड़ी हिस्सेदारी के जरिये वेदांत रिसोर्सेज एल्युमीनियम, तांबा, जस्ता, चांदी, लौह अयस्क, और कच्चे तेल के क्षेत्र में कारोबार करती है। पिछले 45 वर्षों के दौरान अग्रवाल ने कम से कम 6 अधिग्रहण किए और कई को नकदी पैदा करने वाले व्यवसायों में तब्दील किया।

बहुलांश हिस्सेदारी वाला बेहद सफल अधिग्रहण 2002 में हिंदुस्तान जिंक का किया गया था। लगभग 1,000 करोड़ रुपये में किए गए इस अधिग्रहण सौदे की लागत अब मौजूदा अनिश्चितता वाले बाजार में 47,000 करोड़ रुपये हैं और 18 वर्षों के दौरान इसने करीब 24 प्रतिशत का सालाना प्रतिफल (लाभांश भी शामिल) दिया है। इसलिए, यह समझना उचित होगा कि 66 वर्षीय अग्रवाल अन्य कई सामान्य निवेशकों के मुकाबले धातु कारोबार और व्यवसाय मूल्यांकन के बारे में ज्यादा समझ रखते हैं। अब, जब अग्रवाल अल्पांश शेयरधारिता खरीदकर वेदांत लिमिटेड को निजी कंपनी बनाना चाहते हैं, तो इसकी एक मुख्य वजह यह है कि व्यवसाय सस्ते मूल्यांकन



पर उपलब्ध है। इसे लेकर कई विश्लेषक सहमत हैं। एचडीएफसी सिक्योरिटीज में रिटेल रिसर्च के प्रमुख दीपक जसानी का कहना है, 'प्रवर्तकों के नजरिये से, धातु में बिकवाली अधिक हो सकती है, और इस वजह से मौजूदा आकर्षक मूल्यांकन पर वेदांत को निजी कंपनी बनाने पर विचार किया जा सकता है।' प्रभुदास लीलाधर के मुख्य कार्याधिकारी एवं मुख्य पोर्टफोलियो प्रबंधक (पीएमएस) अजय बोडके ने भी इसी तरह के विचार व्यक्त किए हैं। उनका कहना है, 'अक्सर, प्रवर्तक अपनी कंपनियों को ऐसे समय में निजी कंपनी बनाना चाहते हैं जब बाजार आंतरिक मूल्य पर

उनका मूल्यांकन नहीं कर रहा हो।' बोडके का कहना है कि अग्रवाल एक बेहद समझ-बूझ वाले निवेशक हैं, और वह लंबे समय तक वेदांत को प्राइवेट बनाए रखना नहीं चाहेंगे (यदि मौजूदा कोशिश सफल रहे) और मूल्यांकन आकर्षक होने पर इसे फिर से पब्लिक कंपनी के तौर पर देखना चाहेंगे। इसलिए, मौजूदा समय में व्यावसायिक चक्र के क्या मायने हैं? एल्युमीनियम और तांबा जैसी प्रमुख धातुओं की कीमतें गिरकर एक दशक और 5 साल के निचले स्तरों पर आने के बाद मार्च-अप्रैल के निचले स्तरों से 16 प्रतिशत तक मजबूत हुई हैं। कीमतों में यह तेजी चीन में औद्योगिक गतिविधि बहाल



होने और दुनियाभर में लॉकडाउन में नरमी की वजह से आई है। इससे भारत की हिंडाल्को, वेदांत और नालको जैसी प्रमुख धातु कंपनियों को राहत मिली है। अभी भी कुछ विश्लेषक अल्पावधि परिदृश्य को लेकर सतर्क हैं। फिलिपकैपिटल के विकास सिंह का कहना है, 'प्रमुख एक्सचेंजों पर एल्युमीनियम इवेंट्री सुधरकर 17.8 लाख टन पर पहुंच गई है और वैश्विक तथा चीन में मासिक औसत दैनिक उत्पादन 1 प्रतिशत घटकर 175,000 टन और 99,000 टन पर रह गया है।' क्रिसिल रेटिंग्स का मानना है कि घरेलू मांग- खासकर पावर ट्रांसमिशन, ऑटोमोबाइल, और निर्माण क्षेत्रों से, घटी है।

हालांकि कोयला कीमतों में गिरावट सकारात्मक है। फिक्स्ड कॉन्ट्रैक्ट्स के तहत बिकने वाले कोयले की कीमत आयात के मुकाबले 30-40 प्रतिशत सस्ती है और ई-नीलामी का औसत प्रीमियम दिसंबर 2018 के 131 प्रतिशत से घटकर मार्च में 36 प्रतिशत रह गया। धातु कीमतों में उछाल और लागत में नरमी आने से शेयरों को मदद मिली है। जनवरी के 220 रुपये के ऊंचे स्तर से गिरकर मार्च में 88 रुपये पर रह जाने के बाद हिंडाल्को अब सुधरकर 139 रुपये पर आ गया है। वेदांत भी जनवरी के

ऊंचे स्तरों से 60 प्रतिशत गिरने के बाद अब चढ़कर 92 रुपये पर आ गया है। वेदांत में भारी गिरावट के लिए उसके विविधीकृत प्राकृतिक संसाधनों को जिम्मेदार माना जा सकता है, जिसमें तेल कीमतों में भारी गिरावट से नुकसान हुआ है। हिंडाल्को एक डायवर्सिफाइड कंपनी भी है और उसे अपनी अमेरिकी सहायक इकाइयों नोवेलिस और एलरिस (राजस्व में 70 प्रतिशत योगदान) से मदद मिलती है। जसानी का मानना है कि वेदांत की सूचीबद्धता समाप्त कराना उसके प्रवर्तकों के लिए आसान नहीं हो सकता है, क्योंकि बड़े संस्थागत निवेशक पेश की गई मौजूदा कीमत को लेकर सहमत नहीं होंगे। जसानी का कहना है, 'धातु एक बेहद चक्रीयता वाला उद्योग है और ज्यादातर कंपनियां कर्ज में डूबी हुई हैं। अच्छे समय में कंपनियां मोटे मार्जिन और परिचालन दक्षता से लाभान्वित होती हैं और बुरे दौर में उन्हें दिवालियापन की स्थिति का सामना करना पड़ता है। अब हम इस चक्र के निचले छोर की ओर आ सकते हैं, पर आखिरकार अस्थिरता की स्थिति बाकी है।'

बाजार हलचल

शेयर खरीद में सोसियाते जेनराली का बड़ा दांव

मई में दो कंपनियों के शेयरों की बड़ी बिक्री हुई - हिंदुस्तान यूनिटीवर (एचयूएल) की 25,000 करोड़ रुपये की शेयर बिक्री और भारती एयरटेल की 8,400 करोड़ रुपये की बिक्री। दोनों शेयर बिक्री में एक विशेष चीज रही कि फ्रांस का बैंक सोसियाते जेनराली सबसे बड़ा खरीदार रहा। एचयूएल के मामले में सोसियाते जेनराली ने कुल पेशकश का करीब 10 फीसदी हिस्सा खरीदा और 2,400 करोड़ रुपये लगाए। एयरटेल के मामले में उसने कुल पेशकश का करीब एक तिहाई हिस्सा 1,981 करोड़ रुपये में लिया। ऐसे समय में जब विदेशी निवेशक निवेश निकासी कर रहे हैं, वहाँ ऐसा बड़ा निवेश उत्साहजनक संकेत देता है। एक निवेश बैंकर ने कहा, सोसियाते जेनराली जैसा अहम व लंबी अवधि का निवेशक बड़ी कंपनियों के ब्लॉक डील पर नजर डाल रहा है। **समी मोडक**

9-10 हजार के दायरे में पहुंच सकता है निफ्टी

पिछले कुछ दिनों में इंडेक्स प्यूचर में विदेशी पोर्टफोलियो निवेशकों (एफपीआई) की बड़ी पोजीशन और इंडिया वीआईएक्स में मई के दौरान 11 फीसदी की गिरावट ने इस उम्मीद में इजाफा किया है कि निफ्टी-50 इंडेक्स जून सीरीज में बढ़ोतरी दर्ज कर सकता है। ऑप्शंस के आंकड़े बताते हैं कि ट्रेडिंग का दायरा 9,000 से 10,000 के बीच है। निफ्टी के लिए अहम सपोर्ट 9,000-8,800 के स्तर पर बताया गया है। **ऐश्ली कुटिन्हो**

बीएस बातचीत

व्यापारिक टकराव के मुकाबले महामारी ज्यादा चिंताजनक



क्या बाजार अपने मार्च के निचले स्तर से वापसी कर चुका है? 6-12 महीने के नजरिये से, नरम लॉकडाउन और आक्रामक नीतिगत प्रतिक्रिया की वजह से बाजार मौजूदा स्तरों से ऊपर जा सकते हैं। चीन-अमेरिका तनाव से धारणा प्रभावित हो सकती है। कोरोना महामारी वैश्विक बाजारों के लिए प्रमुख

अमेरिका-चीन के बीच पुनः टकराव को वैश्विक वित्तीय बाजारों के लिए एक बड़े झटके के तौर पर देखा जा रहा है क्योंकि बाजार पहले से ही कोविड-19 महामारी के प्रभाव से जूझ रहे हैं। क्रेडिट सुख के एशिया-प्रशांत के लिए इक्विटी रणनीति सह-प्रमुख डैन फिनमेन ने पुनीत वाधवा के साथ बातचीत में कहा कि वह भारत पर नकारात्मक हैं। पेश हैं बातचीत के मुख्य अंश:

समस्या बनी रह सकती है। हमें अल्पावधि सुधार की उम्मीद है, लेकिन यह काफी हद तक आय अनुमानों के पुनर्मूल्यांकन पर निर्भर करेगी। मूल्यांकन को लेकर उभरता एशिया हमारा पसंदीदा है।

क्या महामारी से अमेरिका-चीन संबंध निचले स्तर पर पहुंच जाएगा? अमेरिका-चीन संबंध तब तक तनावपूर्ण बना रहेगा जब तक कि अमेरिकी राष्ट्रपति चुनाव नहीं हो जाते। दीर्घावधि परिप्रेक्ष्य से, यह स्पष्ट रूप से सकारात्मक नहीं है, लेकिन 2020 में एशियाई अर्थव्यवस्था पर प्रभाव 2019 के मुकाबले कम रहना चाहिए। कोरोना महामारी अब बाजारों और अर्थव्यवस्थाओं के लिए व्यापार युद्ध की तुलना में ज्यादा गंभीर बन गई है। नए उत्पादों पर दरें नहीं बढ़ाई जा सकती हैं, लेकिन आप निर्यात पर ऊंची दरों की आशंका से इनकार नहीं कर सकते।

क्या बाजारों में अमेरिका-चीन टकराव का असर दिख रहा है? अमेरिका और चीन वित्तीय प्रभाव से बचने की लगातार कोशिश करेंगे, लेकिन निवेशकों पर इसका ज्यादा असर दिखने की संभावना नहीं है। वैकल्पिक अंतराष्ट्रीय रिजर्व और व्यापार मुद्रा के तौर पर द्वारा द्वारा रेनमिन्ची को प्रोत्साहित किए जाने में वर्षों लगा सकते हैं। चीन की कंपनियों को अमेरिकी एक्सचेंजों से सूचीबद्धता समाप्त करने के लिए बाध्य करने के कदमों का प्रभाव पड़ सकता है, लेकिन हमें निवेशकों पर ज्यादा प्रभाव पड़ने की आशंका नहीं दिख रही है। इसकी संभावना ज्यादा है कि हॉंगकॉंग के एक्सचेंज पुनः सूचीबद्धता को आसान बनाने के तरीके तलाशेंगे।

फेडरल रिजर्व द्वारा फिर से वित्तीय प्रोत्साहन दिए जाने की संभावना है। क्या अन्य वैश्वीय बैंक भी इस तरह के कदम उठाएंगे?

वैश्विक मुद्रा और राजकोषीय स्थिति को आसान बनाने के प्रयास बरकरार रहेंगे। सार्वजनिक ऋण में भारी वृद्धि पर ध्यान देने की जरूरत होगी, और इसकी आशंका ज्यादा दिख रही है कि केंद्रीय बैंक मुद्रास्फीति में तेजी और दरों में कटौती को बढ़ावा देंगे। अपने एशियाई प्रतिस्पर्धियों की तुलना में भारत किस तरह से उपयुक्त निवेश स्थान लग रहा है? हम सभी एशियाई प्रतिस्पर्धियों की तुलना में ज्यादा कमजोर आर्थिक हालात के साथ मौजूदा महामारी से जूझ रहे भारत पर नकारात्मक हैं, लेकिन अब वह इस क्षेत्र में दूसरों की तुलना में कोरोना महामारी से ज्यादा प्रभावित हो रहा है। राजकोषीय नीति पर अवरोधों ने सरकार को अर्थव्यवस्था और बाजारों की सहायता करने के लिए अन्य देशों की तुलना में कम क्षमता वाला बना दिया है।

AMBER ENTERPRISES INDIA LIMITED

Registered Office: C-1, Phase-II, Focal Point, Rajpura Town-140 401, Punjab
Corporate Office: Universal Trade Tower, 1st Floor, Sector-49, Sohna Road, Gurugram-122 018, Haryana
E-mail: info@ambergroupindia.com; Website: www.ambergroupindia.com
Tel.: +91 124 3923000; Fax: +91 124 3923016/17; CIN: L28910PB1990PLC010265

Extract of Audited Financial Results for the Quarter and Year Ended 31 March, 2020

Consolidated					Sl. No.	Particulars	Standalone				
Quarter Ended			Year Ended				Quarter Ended		Year Ended		
31 March 2020	31 December 2019	31 March 2019	31 March 2020	31 March 2019			31 March 2020	31 December 2019	31 March 2019	31 March 2020	31 March 2019
(Audited)	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)			(Audited)	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)
1,31,518.30	78,843.40	1,19,601.29	3,96,279.33	2,75,199.07	1.	Total Income from Operations	1,04,608.39	56,758.56	97,127.76	3,00,273.51	2,18,839.67
7,008.62	2,448.15	9,389.15	19,074.33	13,592.67	2.	Net Profit for the period (before tax, Exceptional and Extraordinary Items)	5,198.90	618.16	8,904.96	12,890.89	13,292.88
7,008.62	2,448.15	9,389.15	19,074.33	13,592.67	3.	Net Profit for the period before tax (after Exceptional and/or Extraordinary Items)	5,198.90	618.16	8,904.96	12,890.89	13,292.88
6,282.39	2,481.05	6,683.07	16,414.49	9,477.09	4.	Net Profit for the period after tax (after Exceptional and/or Extraordinary Items)	5,323.48	1,153.88	6,155.56	11,794.00	9,251.99
6,246.19	2,462.17	6,673.67	16,323.78	9,449.98	5.	Total Comprehensive Income for the period [Comprising Profit/(Loss) for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (after tax)]	5,322.13	1,144.53	6,137.35	11,764.62	9,226.31
3,144.65	3,144.65	3,144.65	3,144.65	3,144.65	6.	Equity Share Capital (Face Value Rs.10 Each)	3,144.65	3,144.65	3,144.65	3,144.65	3,144.65
-	-	-	1,09,695.75	95,469.95	7.	Reserves (excluding Revaluation Reserve) as shown in the Audited Balance Sheet of the previous year	-	-	-	1,04,930.53	94,379.05
					8.	Earnings Per Share (of Rs. 10 each) (for continuing and discontinued operations) –					
19.98	7.89	21.25	52.20	30.14		Basic earnings per share (in rupees)	16.93	3.67	19.57	37.50	29.42
19.98	7.89	21.25	52.20	30.14		Diluted earnings per share (in rupees)	16.93	3.67	19.57	37.50	29.42

Notes to above extract:
The above is an extract of the detailed format of Audited Financial Results for the Quarter and Year Ended 31 March, 2020, filed with the stock exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and Other Disclosure Requirements) Regulations, 2015 (as amended from time to time). The full format of the Audited Financial Results for the Quarter and Year Ended 31 March, 2020, is available on the Company's website www.ambergroupindia.com and on the website of the stock exchanges where the Company's equity shares are listed viz. BSE Limited (www.bseindia.com) and the National Stock Exchange of India Limited (www.nseindia.com).
a) Figures of the previous periods have been regrouped/ rearranged/ reclassified, wherever necessary, to comply with financial reporting requirements.

Place: Gurugram
Date: 30 May, 2020

Jasbir Singh
(Chairman & CEO)

For Amber Enterprises India Limited

संश्लिष्ट विवरण	
1. कोर्पोरेट देनदार का नाम	इंदिरा प्रियदर्शिनी हाइड्रो पावर प्राइवेट लिमिटेड
2. कोर्पोरेट देनदार के निगमकरण की तिथि	25 अप्रैल 2011
3. प्राधिकरण द्वारा अंतिम कोर्पोरेट देनदार निर्धारित पंजीकृत किया गया है	आर.ओ.सी., हैदराबाद
4. कोर्पोरेट देनदार संख्या कोर्पोरेट देनदार की सीलित देयता पहचान संख्या	U4030032011PTC074035
5. कोर्पोरेट देनदार के पंजीकृत कार्यालय और प्रमुख कार्यालय (यदि कोई हो) का पता	संभास कोर्पोरेट कीर्तिल 115/1 प्लॉट 115/29, 6ठी मंजिल, शेरेटन टावर, फार्मडोसिल इंडियन, नानकरामगुडा, मनीकोली, हैदराबाद, तेलंगाना 500032
6. कोर्पोरेट देनदार की दिवालिया प्रारंभ करने की तिथि	12 दिसंबर 2019
7. अतिरिक्त की अतिरिक्त के आमंत्रण की तिथि	1 जून 2020
8. संश्लिष्ट की धारा 25(2)(एच) के अधीन विशेषण के आवेदकों के लिए योग्यता यहाँ उपलब्ध है	विवरण ip@beleyur.com पर ईमेल करके प्राप्त किए जा सकते हैं
9. धारा 29ए के अधीन लागू अयोग्यता के मान्यता यहाँ उपलब्ध है	आई.बी.आई. की वेबसाइट http://bbi.gov.in/legal-framework पर उपलब्ध धारा 29ए और आई एंड बी कोड 2016 के अन्य लागू प्रावधानों के अनुसार
10. अतिरिक्त की अतिरिक्त की प्राप्ति की तिथि	18 जून 2020
11. विशेषण के संश्लिष्ट आवेदकों की अंतिम सूची जारी करने की तिथि	23 जून 2020
12. अंतिम सूची पर आपत्ति प्रस्तुत करने की तिथि	28 जून 2020
13. विशेषण के संश्लिष्ट आवेदकों की अंतिम सूची जारी करने की तिथि	3 जुलाई 2020
14. सूचना प्राप्त आख्युक्त जारी करने की तिथि और विशेषण के संश्लिष्ट आवेदकों से विशेषण की योजनाओं हेतु निवेदन	29 जून 2020
15. विशेषण की योजना, मूल्यांकन आख्युक्त, सूचना प्राप्त और अधिक जानकारी के लिए निवेदन प्राप्त करने की तिथि	सूचना प्राप्त, विशेषण की योजना हेतु निवेदन एवं मूल्यांकन आख्युक्त रजिस्ट्रार प्रोफेशनल द्वारा विशेषण के उक्त धारिता आवेदकों को प्रदान किया जाएगा जो आई एंड बी कोड, 2016 की धारा 29ए के अनुसार प्रोफेशनल का वजन देने के लक्ष्य सेनदरों की समिति द्वारा निर्धारित पायात मान्यताओं और आई एंड बी कोड, 2016 की धारा 29ए के अनुपालन को पूरा करते हैं।
16. विशेषण की योजनाओं को जमा करने की तिथि	29 जुलाई 2020
17. विशेषण की योजनाओं को रजिस्ट्रार प्रोफेशनल के पास प्रेषित करने की तिथि	संपन्न कोपी के माध्यम से ip@beleyur.com पर एचडी पोस्ट रजिस्टर्ड डाक या व्यक्तिगत रूप से एक सील किए हुए आवरण में हार पोस्ट पर #48/3, दूसरी मंजिल, फर्स्ट मैन, 2 फ्लोर, रायान सर्कल, चामरामगुडा, बंगलूर 560018, ईमेल - navi@beleyur.com
18. अनुमोदन हेतु निर्णायक अधिकारी को प्रस्ताव योजना प्रस्तुत करने की अनुमति तिथि	13 अगस्त 2020
19. रजिस्ट्रार प्रोफेशनल का नाम और पंजीकरण संख्या	श्री रवींद्र बेलेयूर IBB/IBA-001/IP-P00189/2017-2018/10368
20. रजिस्ट्रार प्रोफेशनल का नाम, पता और ईमेल जो बोर्ड के साथ पंजीकृत किया गया है	श्री रवींद्र बेलेयूर #48/3, दूसरी मंजिल, फर्स्ट मैन, 2 फ्लोर, रायान सर्कल, चामरामगुडा, बंगलूर 560018, ईमेल - navi@beleyur.com
21. रजिस्ट्रार प्रोफेशनल के साथ पत्राचार के लिए उपयोग किया जाने वाला पता और ईमेल	श्री रवींद्र बेलेयूर आईटीएचपीएल के रजिस्ट्रार प्रोफेशनल #48/3, दूसरी मंजिल, फर्स्ट मैन, 2 फ्लोर, रायान सर्कल, चामरामगुडा, बंगलूर 560018, ईमेल - navi@beleyur.com
22. अधिक विवरण यहाँ उपलब्ध है	श्री रवींद्र बेलेयूर फोन. - +91 94481 48963, ईमेल - ip@beleyur.com
23. फॉर्म की प्रकाशन की तारीख	1 जून 2020

हस्ताक्षर - (रवींद्र बेलेयूर)
रजिस्ट्रार प्रोफेशनल
बीआईआईएल के अधीन इंदिरा प्रियदर्शिनी हाइड्रो पावर प्राइवेट लिमिटेड

तिथि: 30 मई 2020
स्थान: बंगलूर

